



McDonald's gana la batalla legal a los exfranquiciados rebeldes

PÁG. 13



Top Employers: Un premio al arte de gestionar personas

SUPLEMENTO

La sequía reduce un 30% la producción anual de cava

La menor vendimia de 2023 equivale a una rebaja de 80 millones de botellas

El cava no es ajeno a la persistencia de la sequía, con efectos especialmente adversos en Cataluña, cuna de un sector que ahora además añade restricciones de agua para usos industriales en las provincias

de Barcelona y Girona, que se suman a la caída de las cosechas por la escasez de lluvias. El sector ha puesto cifras a este impacto, con una reducción de la capacidad productiva equivalente a 80 millones

de botellas por la disminución de la uva vendimiada en 2023. Esta cifra supone el 31,5% de todas las botellas de cava expedidas en el año 2022, según los datos de la Denominación de Origen Cava, que

agrupa al grueso del sector en toda España y que desde 2021 encadenaba récords de producción y ventas, pero en 2023 se topó con una cosecha un 30% inferior a lo habitual, tras un 2022 ya seco. PÁG. 5

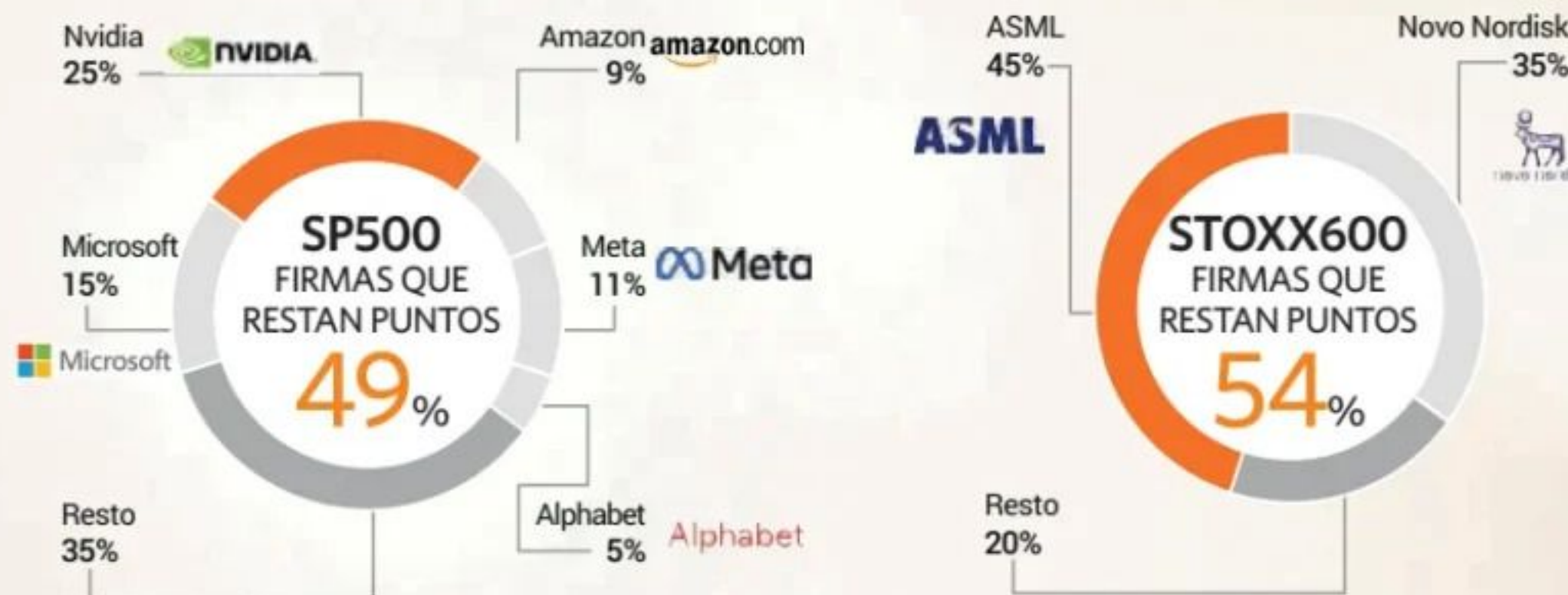
Unicaja y Sabadell exploran una fusión a fuego lento y con trabas

Cuestiones fiscales y de negocio, en el foco

El sector financiero español alienta una nueva operación corporativa con Unicaja y Sabadell como elegidos y ayer, tras desvelar contactos preliminares, la acción de la antigua caja malagueña se disparó un 3,46%. PÁG. 8

ASML Y NORDISK APORTAN EL 80% DE LA SUBIDA DEL STOXX 600

Estas dos compañías suman más al índice europeo que las grandes tecnológicas al principal referente de la bolsa americana. PÁG. 34



El patrimonio en fondos de bolsa española baja de 3.000 millones

PÁG. 35

El Nasdaq decidirá el 21 de marzo si H2B2 sale a cotizar

PÁG. 10

Santander vende más de 250 millones en deuda a Fortress y Balbec

Son carteras de créditos con garantía e inmuebles

Santander suelta lastre: ha vendido a Fortress y Balbec Capital activos improductivos por un valor superior bruto a 250 millones, en su mayoría con inmuebles de colateral. PÁG. 9

EQT estudia una venta récord de Idealista por más de 2.000 millones

Morgan Stanley coordinará la operación

Idealista, el mayor portal inmobiliario del país, podría cambiar de manos este mismo año dando lugar a una transacción histórica. Su principal propietario, el fondo sueco EQT, ha contratado a Morgan

Stanley para trabajar en la desinversión de la firma. La operación, que podría alcanzar un valor de entre 2.000 y 3.000 millones de euros, se espera para la segunda mitad del año. PÁG. 6

Los extranjeros suman el 30% de los empleos creados desde el Covid

Se concentran en comercio y hostelería

El 29,2% del empleo creado desde la pandemia corresponde a trabajadores extranjeros, según los datos de la Seguridad Social. Desde abril de 2020 han sumado 696.224 afiliados medios y alcanzan un máximo

histórico de 2,67 millones a cierre de 2023. A pesar de que la inmigración apenas supone un 12% del total de los ocupados, su tasa de crecimiento triplica a la de los nacionales: un 35% frente a un 10%. PÁG. 40

La UE obliga a recortar la deuda en 15.000 millones anuales

La UE fija un ajuste del 1% al año para España

El pasivo superior al 90% del PIB que presenta España obliga a acometer una importante rebaja de la deuda para cumplir con el nuevo marco de gobernanza económica europeo. PÁG. 41

BP negocia la entrada de un socio en su filial de renovables

La compañía cuenta con una cartera en desarrollo de 61 GW en 19 países PÁG. 11



Aena cierra el mejor enero en términos de tráfico

19 aeropuertos han batido récord en el primer mes del año PÁG. 12



El circuito de Morata quiere arrancar este año pese a la F1

Empresarios del sector proyectaron una instalación en el sureste de Madrid PÁG. 33



Opinión

Protagonistas



Felipe Benjumea
EXPRESIDENTE DE ABENGOA



Luis Quintiliano
PRESIDENTE MCDONALD'S ESPAÑA



David Almeida
EXCEO DE CONFORAMA IBERIA



Javier Martínez Ojinaga
CEO DE CAF



Borja García-Egotxeaga
CEO DE NEINOR HOMES

Difícil salida al Nasdaq

El objetivo de H2B2, la firma vinculada a Benjumea, de cotizar en el Nasdaq se complica. El selectivo decidirá el próximo 21 de marzo el salto de la española con la spac RMG, tras poner en duda dicha opción desde hace meses.

La Justicia le da la razón

McDonald's gana la batalla legal abierta por un grupo de exfranquiados que cuestionaba los cánones establecidos y los costes logísticos. Así lo indica el Supremo que da la razón al grupo ante "la falta de fundamento" de las reclamaciones.

Viabilidad en entredicho

La firma Conforama se hunde en números rojos y su viabilidad en España queda en el aire. Así lo refleja el auditor que indica en su informe que la compañía no ha registrado correctamente el deterioro de sus activos.

Único consejo de compra

CAF se erige como el único consejo de compra del sector ferroviario europeo, tras perder Talgo el suyo por la opa, y caer Alstom y Stadler a "mantener". Las buenas perspectivas de negocio del fabricante vasco convencer a los analistas.

Se dispara en bolsa

Neinor Homes se anotó en el parqué más de un 6% en la sesión del lunes, lo que sitúa a la acción en máximos no vistos desde julio de 2022. El atractivo dividendo que la firma pagará el 19 de febrero explica las compras de títulos.

Quiosco

FINANCIAL TIMES (REINO UNIDO)

La inversión privada falla en Latinoamérica

Latinoamérica tiene un "problema masivo del sector privado" con empresas que se benefician de una relación muy cercana con el gobierno, pero que no invierten lo suficiente, según ha advertido Mariana Mazzucato, profesora de Economía en la University College de Londres. La economista está aconsejando a los gobiernos de Brasil, Barbados y Colombia, y afirma que las empresas de la región han invertido muy poco en investigación y desarrollo. Las economías de América Latina estaban dominadas por fuertes monopolios que obtenían ganancias excesivas, argumentó, respaldada por un informe regional de la ONU,

FRANK. ALLG. ZEITUNG (ALEMANIA)

Tod's quiere dejar el mercado de valores

Otro corazón de Italia quiere abandonar la Bolsa de Milán: el fabricante de calzado y moda Tod's. Al mismo tiempo, permitió la entrada en el capital de la sociedad anglosajona de capital privado L Catterton, aliada del grupo de lujo francés LVMH. Según el último plan, L Catterton comprará el 36% del capital a 43 euros por acción. Como resultado, las acciones de Tod's en la Bolsa de Milán subieron el lunes casi un 18%, aproximadamente. El momento de la salida de la bolsa de valores y si se produce o no dependerá del éxito de la oferta, dijeron las empresas. Para este cambio el 90% de los accionistas deben estar de acuerdo.



Mónica García, ministra de Sanidad. EFE

El Tsunami

La polémica información que pide Sanidad

El Ministerio de Sanidad ha elaborado un plan para mejorar la información que se tiene de cada paciente. A simple vista, esta idea no debería generar polémica, pero la realidad es que nada más conocerse los detalles del llamado Plan de Acción de Atención Primaria y Comunitaria 2022-2023 se ha desatado una airada protesta por parte de los pacientes y, también, de algunos facultativos. Una reacción más que comprensible ante una medida que incluye, entre otras cosas, que se recojan datos sobre la orientación sexual, la identidad de género y la expresión de género de los pacientes. Según las asociaciones de padres este tipo de preguntas entran claramente en "el ámbito privado". Además, muy pocos entienden qué busca el departamento liderado por **Mónica García** con este tipo de cuestiones cuya utilidad es más bien escasa con el objetivo de mejorar el historial clínico de cada paciente. Por si fuera poco, fuentes judiciales añaden que estos cambios vio-

lan normas relativas a la protección de las personas físicas en lo que respecta al tratamiento de datos personales y a la libre circulación de estos mismos datos. "Todo indica que se pretende adoctrinar a los sanitarios en temas ideológicos que, desde luego, poco aportan a la calidad de su labor", añade un jurista.

Los pacientes deberán contar al facultativo su orientación sexual e identidad de género

La pescadería de toda la vida, en vías de extinción

Estos días solo se está hablando de los problemas de los agricultores y los ganaderos. Algo lógico habida cuenta de las movilizaciones de este sector por toda España. Pero eso no quiere decir que no haya problema en otras ramas

del resto del sector primario. Un buen ejemplo de ello es la pesca que lleva tiempo quejándose de una importante caída de consumo, que está pasando factura a la actividad. Tanto es así que, según dicen, casi un tercio de las pescaderías tradicionales se han visto obligadas a cerrar la persiana. La caída de las ventas es uno de los motivos que explican esta situación. Pero no es el único. Por lo que se dice, la falta de trabajadores cualificados y con experiencia también ha llevado a muchas pescaderías a cerrar, ya que el propietario no ha encontrado a nadie que fuera capaz de relevarlo. El problema es que las perspectivas para los próximos años en las pescaderías de toda la vida no son nada positivas. Ello debido a que la edad media de los pescaderos supera los 50 años. "En pocos años, muchos se jubilarán y no habrá nadie para llevar el local. Como no se haga nada, la pescadería de siempre, la del mercado, desaparecerá en un par de décadas como mucho", se lamentan desde este sector, que pide soluciones al Gobierno.

El pulso de los lectores



Al tercer día de huelga el Gobierno dice no a la Agenda 2030 y a las reivindicaciones del campo y autónomos transportistas y listo, nada de anarquía, y por lo bien que lo hacen que se suban el sueldo.

@ JAVIER VAQUERO

Creo que es urgente, necesario y viable soluciones a muchas personas sin hogar; y sin empleo; soluciones a ambas cuestiones. Ya sea a cambio de ayudas o trabajos sociales, pero que se les dé un techo.

@ VERÓNICA RODRÍGUEZ

La carestía de vivienda no se soluciona con prohibiciones, sino aumentando la oferta. Políticas activas que eliminen trabas, faciliten la construcción y haya más viviendas en alquiler o ventas es lo que hará que el precio baje. Mientras haya más demanda que oferta, el precio seguirá siempre subiendo.

@ ENRIC

Estoy totalmente de acuerdo con que nuestro sector de la construcción vaya haciendo sistemas en seco. Pero el actual panorama y las regulaciones no favorece la instalación de este las casa prefabricadas.

@ ACAYMO SANCHEZ

Lo que realmente me aterra es que se normalice eso de regular mercados privados. La masa crítica con el sector del alquiler lo que ha de hacer primero es vivir acorde a sus posibilidades y después plantearse si la carga impositiva que sufren por parte del Estado es justa. Antes que tolerar regulaciones pienso sacar viviendas del mercado y contribuir a la reducción de oferta.

@ SERGIO O.

En clave empresarial

Sin plan realista para reducir déficit y deuda

El fin de semana los Veintisiete dieron luz verde a las nuevas reglas fiscales, sin incluir prácticamente variaciones respecto al texto firmado en el ecofin de diciembre. Así, los estados miembro con un pasivo superior al 90% sobre el PIB deberán hacer un ajuste anual del 1%. Es el caso de España, cuyos niveles de deuda se sitúan en el 107,5% del PIB, según la Comisión Europea, lo que obligará a realizar un recorte de 15.000 millones cada año para cumplir con el nuevo marco de gobernanza comunitaria. Un ajuste que el Gobierno no tiene intención de realizar por la vía de los desembolsos. De hecho, aprobó un incremento del 9,3% en el techo de gasto (si no se tienen en cuenta los fondos UE) que supone una total irresponsabilidad, ya que amenaza con elevar el desequilibrio público en 2024. Una medida que también evidencia que el Gobierno carece de un plan realista para bajar el déficit y la deuda.

Un difícil 'escudo antiopas' para Talgo

El Gobierno valora si Talgo es estratégica ante la posible OPA de la húngara Maguar Vagon. En concreto, el Ejecutivo estudia con lupa si la tecnología de ancho variable del fabricante vasco para trenes de alta velocidad, única en el mundo, es suficiente motivo para reaccionar como hizo tras la entrada de la saudí STC en Telefónica. Además, el hecho de que el posible comprador estuviera controlado por una firma rusa hasta 2022 y las buenas relaciones del presidente húngaro, Viktor Orbán, con Vladimir Putin, añaden más dudas. Pese a ello, la pertenencia de Hungría a la UE parece descartar que se pueda activar el escudo antiopas para evitar una operación que, por otro lado, Talgo necesita para impulsar su crecimiento internacional.

Escaso interés por la bolsa española

El patrimonio en fondos de bolsa española regresa a niveles de 2012, con 3.000 millones, una cifra a años luz del máximo de 2006 situado en 10.700 millones. Uno de los motivos que explica el menor atractivo de los fondos de renta variable nacional para los inversores está en el auge de la gestión discrecional o delegada a profesionales, que están más enfocados en fondos internacionales o temáticos. Además, el hecho de que las firmas prevean que los productos conservadores sean los que despierten interés otra vez en este ejercicio, reducen su interés por lanzar productos enfocados a la bolsa española.

El gráfico

El precio electricidad cae respecto a la semana pasada

País	Diario	II trimestre 2024	2025
España	45,85	50,75	56,10
Francia	71,95	55,50	76,03
Reino Unido	78,26	71,68	81,21
Italia	82,87	84,51	92,50
Alemania	72,13	60,38	76,63

Fuente: elaboración propia.

elEconomista.es

BAJADA DEL COSTE PESE AL INCREMENTO DE LA DEMANDA. El precio de la electricidad en el mercado mayorista encadena dos jornadas al alza, hasta los 45,85 euros por megavatio hora. No obstante, si se tiene en cuenta toda la semana, la realidad es que se trata de un coste inferior a los más de 80 euros del lunes 5 de febrero. Una bajada muy oportuna al coincidir con el periodo de mayor demanda por el invierno.

El clima ahonda la crisis del campo

Los agricultores y ganaderos se manifiestan estos días por toda Europa en protesta por el Pacto Verde que ha fijado unos objetivos de emisiones muy ambiciosos de cara a 2030. Con el propósito de cumplir dichas metas, se ha impuesto una legislación muy restrictiva desde el punto de vista medioambiental, que encarece los costes del campo europeo. Además, impide a agricultores y ganaderos competir por precio con los productos que llegan de países de fuera de la UE. Pero la transición ecológica poco realista impuesta por Bruselas no es el único factor que conduce al campo a una situación crítica. A ello contribuye también en buena parte el propio cambio climático, que ha generado una pertinaz sequía que castiga las explotaciones. Un buen ejemplo de ello está en el sector del cava catalán, donde la falta de lluvias ha provocado un recorte del 30% en la capacidad productiva, lo que equivale a 80 millones de botellas. Una cifra que supone un 31,5% de

A una regulación equivocada que encarece los costes se une la sequía que reduce la capacidad de producción del sector

todas las botellas de cava expedidas en 2022. Por si fuera poco, el sector añade a este problema las restricciones de agua para el embotellado y usos industriales por la escasez de lluvias en Cataluña. La preocupante situación de las bodegas de cava es extensible a la práctica totalidad del sector primario y evidencia que el clima ahonda la crisis del campo. En este contexto, imponer una regulación que eleva los costes, como ocurre en Europa, es contraproducente. Más aconsejable sería mejorar las infraestructuras hidráulicas para aprovechar cada gota de agua. Asimismo, se debe evaluar la idoneidad de los terrenos a este contexto climático adverso y estudiar si son aptos para producir otro tipo de bienes que sean más rentables para el sector primario.

Por una inmigración más cualificada

Casi un tercio del empleo creado desde el estallido de la pandemia corresponde a extranjeros. Según los datos de la Seguridad Social, estos trabajadores han sumado 696.224 afiliados medios desde abril de 2020 y alcanzan un máximo histórico de 2,67 millones a cierre de 2023. A pesar de que la inmigración apenas supone un 12% del total de los ocupados, su tasa de crecimiento triplica a la de los nacionales: un 35% frente a un 10%. Estos datos reflejan el grave problema demográfico que tiene España, que impide que las empresas encuentren mano de obra. Pese a ello, la inmigración se concentra en sectores de bajo valor añadido, como comercio o hostelería. Sería por ello deseable promover políticas que atraigan a inmigrantes más cualificados.

El elevado riesgo de la gestión indexada

El peso de las grandes tecnológicas estadounidenses en las subidas anuales del S&P 500 no es ninguna sorpresa. De hecho, Nvidia, Microsoft, Meta, Amazon y Alphabet fueron las responsables del 65% del alza del indicador en 2023. Pero sin ser tan conocido, el empujón bursátil se concentra en todavía menos compañías en clave europea, concretamente en dos: ASML y Novo Nordisk, las cuales aportan hasta el 80% de los puntos netos del Stoxx 600 en lo que va de 2024. El hecho de que gran parte de las subidas de los índices se concentre en tan pocas manos, eleva la volatilidad. Asimismo, evidencia el alto riesgo que la gestión indexada (que replica el comportamiento de los indicadores) tiene para los inversores en un año que se prevé más difícil en renta variable.

La imagen



HOMENAJE A ALIERTA EN ZARAGOZA. El Gobierno de Aragón recordó en un homenaje la figura de César Alierta, uno de los empresarios con mayor trascendencia en el último siglo en España. La ceremonia ha sido impulsada por el Ejecutivo regional, en colaboración con Telefónica, CEOE Aragón y el Real Zaragoza, entre otros. EP

PRESIDENTE EDITOR: Gregorio Peña.
VICEPRESIDENTE: Clemente González Soler.
DIRECTOR COMERCIAL: Gabriel González Gómez.
DIRECTOR DE OPERACIONES Y FINANZAS: David Atienza.
DIRECTOR GERENTE DE INTERNET: Rubén Santamaría.
DIRECTOR DE COMUNICACIÓN: Juan Carlos Serrano.
SUBDIRECTORA DE PUBLICIDAD INSTITUCIONAL: Nieves Amavizca.
DIRECTORA DE ADMINISTRACIÓN: Marisa Fernández.

elEconomista
DIRECTOR: Amador G. Ayora.
DIRECTORES ADJUNTOS: Joaquín Gómez, Javier Huerta y Laia Julbe. **SUBDIRECTOR:** Rubén Esteller.
JEFE DE REDACCIÓN: EMPRESAS Y FINANZAS: Javier Mesones. **BOLSA E INVERSIÓN:** Isabel Blanco.
ECONOMÍA: Ignacio Flores. **INVESTIGACIÓN:** Javier Romera. **CONTENIDOS Y COORDINACIÓN:** Francisco Sánchez y Ana Míguez.
COORDINADORES: OPINIÓN: Rafael Pascual. **NORMAS Y TRIBUTOS:** Eva Díaz. **DISEÑO:** Pedro Vicente. **FOTOGRAFÍA:** Pepo García.
REVISTAS DIGITALES: Virginia Gonzalvo. **INFOGRAFÍA:** Clemente Ortega. **INFORMACIÓN AUTONÓMICA:** Carmen Delgado.
DELEGACIONES: BRUSELAS: Lidia Montes. **CATALUÑA:** Estela López. **PAÍS VASCO:** Maite Martínez. **VALENCIA:** Ángel Álvarez. **CASTILLA Y LEÓN:** Rafael Daniel.
elEconomista.es
DIRECTOR DE DISEÑO, PRODUCTO Y NUEVOS DESARROLLOS: Javier E. Saralegui.

PRESIDENTE FUNDADOR
 Alfonso de Salas
 Fundado en 2006
EDITORIAL
ECOPRENSA SA
 Dep. Legat: M-7853-2006
PARA CONTACTAR
 C/ Condesa de Venadito, 1.
 28027. Madrid.
 Telf: 91 3246700
 www.eleconomista.es/opinion

Opinión

EL GOBIERNO IMPIDE QUE ESPAÑA DEFienda EL LIBRE COMERCIO EN EL MAR ROJO



Carlos Floriano

Profesor titular de Economía Aplicada y portavoz de Asuntos Exteriores del Grupo Parlamentario Popular en el Congreso de los Diputados

España no estará presente en el mar Rojo para defender el libre comercio de los ataques terroristas hutíes. En las comparecencias de la ministra de Defensa y del ministro de Asuntos Exteriores, el 25 y 29 de enero respectivamente en el Congreso, para explicar los planes de sus respectivos departamentos para la próxima legislatura, dejaron claro que España no participará en ninguna misión destinada a proteger el tráfico comercial en aquella zona. El argumento de ambos fue que ya estamos en demasiadas misiones internacionales: una broma.

Desde el punto de vista comercial, el mar Rojo ha perdido importancia respecto a otras rutas de mercancías como el estrecho de Malaca o de Ormuz, pero sigue siendo fundamental garantizar la seguridad de la navegación en ese trayecto marítimo, porque es el que permite la conexión entre Asia y Europa a través del Canal de Suez. La alternativa a esa ruta es bordear el continente africano por el Cabo de Buena Esperanza, lo que incrementa la duración del transporte entre dos o tres semanas y los costes del viaje entre un 40 y un 60%, dependiendo del origen y del tipo de barco. La cantidad de mercancías que se transportan, esencialmen-

te materias primas energéticas como el petróleo y el gas natural licuado desde los países árabes a Occidente, hace que la estabilidad en los precios de algunas de ellas dependa de la fluidez de esta ruta para su transporte. Por el canal de Suez pasan 19.000 embarcaciones al año, el 10% del comercio marítimo mundial y llega el 12% de las importaciones totales de petróleo a nuestro país.

La defensa de los principios que inspiran las democracias liberales y los derechos y libertades que se derivan de los mismos, entre los que se encuentra la libertad de comercio y la lucha contra quienes lo obstaculizan por medio del terror, está o debería estar entre las acciones de nuestra política exterior. Lo que hace incomprensible que no estemos presentes en la defensa del tráfico por esta ruta, no es sólo la relevancia económica de la misma, sino, sobre todo, una cuestión moral. El hecho de que los hutíes, como ocurrió antes con Hamás por razones distintas, nos feliciten por nuestra decisión de no acudir al mar Rojo, pone de manifiesto radicalmente que el Gobierno lo está haciendo muy mal. No nos felicitan nuestros aliados, ni los países que defienden los derechos humanos, las libertades, la democracia o las naciones defensoras del multilateralismo, ninguna de ellas: nos aplauden los terroristas.

Nuestra presencia tenía alternativas, porque entre participar conjuntamente con EEUU, como hacen Holanda y el Reino Unido, o comprometerse a proteger y escoltar a los buques, pero sin atacar territorio yemení, justo como hace Francia, y que te feliciten los terroristas, hay espacios en los que podríamos estar, pero desgraciadamente nuestro Gobierno se ha posicionado más cerca de quien no debía, que, de nuestros aliados, después de una secuencia de pronunciamientos contradictorios en nada edificantes.

El 19 de diciembre de 2023, el gobierno afirmó que España no participaría en la misión lanzada por EEUU para proteger el comercio internacional, sino estaba sujeta a las decisiones de la UE y de la OTAN. El 20 de diciembre, el alto comisionado de la UE anunció que los Estados miembros habían acordado por

unanimidad contribuir a la campaña americana a través de la operación Atalanta. España respaldó en el Comité Político y de Seguridad la ampliación de Atalanta. Sin embargo, a la mañana siguiente vetó la mencionada ampliación en el Grupo de Trabajo de Consejeros de Relaciones Exteriores. El 23 de diciembre del 2023, el Ministerio de Defensa envió una nota para negar el mencionado veto y para sostener que la posición española no era extender Atalanta, sino crear una misión espe-

cífica. El 27 de diciembre, el presidente del Gobierno se refirió a esta cuestión en los mismos términos. El 11 de enero de 2024, la Unión Europea propuso una misión nueva y específica para enfrentar la crisis, como pedía España. Pero, para sorpresa de todos, fue descartada por la ministra de Defensa al día siguiente. El 15 de enero de 2024, Pedro Sánchez consideró estudiar la nueva propuesta de EEUU que implicaba el desplazamiento al exterior de oficiales de enlace de las Fuerzas Armadas españolas. El mismo día, fuentes del Ministerio de Defensa señalaron que EEUU no se había dirigido al Gobierno.

El 25 y 29 de enero, como he indicado, la ministra de Defensa y el ministro de Exteriores informaron en el Congreso de los Diputados que ni vamos a ir a la operación en el mar Rojo, ni ha habido contradicción en el posicionamiento español sobre esta materia. A la vista está que si tenían claro no ir desde el principio, ¿qué más les daba que el paraguas fuese de la OTAN o de la UE? Hubiera bastado con decirle a EEUU que no íbamos a estar en esa operación. Pero aún más, si tenían claro no ir, ¿qué más les daba que fuese diseñada la operación en la Unión Europea como ampliación de Atalanta sin tropas españolas, que una misión específica también sin tropas españolas?

En fin, demasiadas dudas, titubeos, inconsistencias, pasos adelante y atrás, que en nada favorecen la consideración de España como un aliado serio y fiable; y aún peor, todo termina con una organización terrorista que felicita al Gobierno español por la posición mantenida.

La felicitación por parte de los hutíes al Gobierno español manifiesta nuestro garrafal error

INVERSIÓN, LA AMENAZA FANTASMA



José María Triper

Periodista económico

Semioculto por las grandes cifras del crecimiento del PIB y del empleo, los datos de la Contabilidad Nacional del año pasado revelan una situación, más que preocupante, de alarma para el futuro inmediato de la economía española, al constatar una caída de la inversión empresarial del 4,8% durante el cuarto trimestre, siendo la inversión en bienes de equipo y construcción, dos motores básicos de la actividad, la única variable que no ha recuperado todavía los niveles anteriores a la pandemia del Covid. Y lo más grave del asunto es que tanto la gran mayoría de los organismos nacionales e internacionales y de los analistas privados coinciden en afirmar que no existen indicios de que se vaya a reactivar a lo largo de este 2024.

Caída de la inversión empresarial española que se añade al también descenso del 23,3% en la llegada de inversiones extranjeras, 5.571 millones menos que en el ejercicio precedente, y que está especialmente vinculada al deterioro de la imagen de España entre los in-

versores internacionales que detectan en nuestro país una fuerte inestabilidad política, una muy inquietante inseguridad jurídica y un intervencionismo perturbador por parte del Gobierno, más rayano con los regímenes totalitarios y las dictaduras de América Latina que con las democracias occidentales, respetuosas con la economía de libre mercado y la libertad de empresa.

“Hay muchas inversiones paralizadas que no se van a recuperar”, apuntan responsables de la patronal CEOE que, al igual que los analistas consultados responsabilizan a una política tributaria esquilmatoria y abusiva como uno de los elementos claves en esta fuga de inversiones. “Las empresas invierten menos porque están asfixiadas fiscalmente”, aseguran. De hecho, el último informe sobre Competitividad Fiscal, elaborado por el Instituto de Estudios Económicos (IEE) constata que los ingresos tributarios de Hacienda en 2022 y 2023 alcanzan máximos históricos superando en más de 50.000 millones de euros la recaudación de 2019, un 23,4% más,

duplicando el 11,5% en que ha crecido el PIB nacional en ese periodo.

A ello se añaden factores como la subida unilateral del Salario Mínimo Interprofesional (SMI) y de las cotizaciones sociales, la propuesta de reducción de la jornada laboral, el absentismo, el desprecio del Ejecutivo al diálogo social, su política agresiva hacia las empresas y la ruptura de la unidad de mercado.

Recordar aquí que el *Financial Times*, el prestigioso periódico británico referente para empresarios, inversores y tomadores de decisiones en las instituciones financieras más grandes del planeta, alertaba sobre una fuga de inversiones en España como consecuencia de la amnistía que el presidente del Gobierno ha pactado con el delincuente fugado de la Justicia, Carles Puigdemont, para seguir en La Moncloa. En la misma línea los resultados de la encuesta realizada por Bank of America entre grandes inversores, que evalúa las opiniones de 265 gestores de activos a nivel mundial, re-

cordar aquí que el *Financial Times*, el prestigioso periódico británico referente para empresarios, inversores y tomadores de decisiones en las instituciones financieras más grandes del planeta, alertaba sobre una fuga de inversiones en España como consecuencia de la amnistía que el presidente del Gobierno ha pactado con el delincuente fugado de la Justicia, Carles Puigdemont, para seguir en La Moncloa. En la misma línea los resultados de la encuesta realizada por Bank of America entre grandes inversores, que evalúa las opiniones de 265 gestores de activos a nivel mundial, re-

La caída de la financiación parece paralizada y no hay indicios de que se reactive en 2024

Empresas & Finanzas

La sequía golpea al cava: recorta su capacidad de producción en un 30%

La caída de la vendimia de 2023 equivale a una rebaja de elaboración de 80 millones de botellas

Las bodegas catalanas suman ahora restricciones de agua para el embotellado y usos industriales

Estela López BARCELONA.

El cava no es ajeno a la persistencia de la sequía, con efectos especialmente adversos en Cataluña, cuna de un sector que ahora además añade restricciones de agua para usos industriales, que se suman a la caída de las cosechas por la escasez de lluvias. El sector ha puesto cifras a este impacto, con una reducción de la capacidad productiva equivalente a 80 millones de botellas por la disminución de la uva vendimiada en 2023, según ha explicado a *elEconomista.es* Josep Palau, Chief Technical Officer (CTO) de Freixenet. Esta cifra supone el 31,5% de todas las botellas de cava expedidas en 2022, según los datos de la DO Cava, que agrupa al grueso del sector en España y que desde 2021 encadenaba récords de producción y ventas, pero en 2023 se topó con una cosecha un 30% inferior a lo habitual tras un 2022 ya seco.

El recorte inmediato de producción de cava no alcanza tal magnitud porque los elaboradores buscan alternativas como incrementar la compra de uva y vino base a más proveedores de los habituales, y el impacto en el mercado tampoco es directamente proporcional porque cada año se elaboran botellas con diversos tiempos de crianza, pero en cualquier caso esta añada sí habrá un recorte de la producción, como reconoció en diciembre el presidente de la DO Cava, Javier Pagés, que abrió la puerta a flexibilizar temporalmente algunas exigencias normativas "siempre que no afecten a la calidad".

Entre las opciones está crear una provisión de uva o vino que ayude a crear unos inventarios extras a final de campaña que sirvan para paliar los rendimientos inferiores a los normales de las vendimias provenientes de los años climatológicamente adversos, cada vez más frecuentes, indica Pagés a este diario.

El presidente de la Asociación de Elaboradores de Cava (AECAVA), Joaquim Tosas, detalla: "La sequía está teniendo un impacto importante en la producción de uva, si tenemos además en cuenta que el viñedo es tradicionalmente una planta de secano y por tanto la mayoría de los viñedos no tienen implantados sistemas de riego. Ante esta situación, desde el sector estamos estudiando junto al Consejo Regulador del Cava medidas que ayuden a minimizar los efectos de la sequía

La producción de cava en cifras

Expediciones (millones de botellas)



Fuente: DO Cava.

elEconomista.es

El sector espera un 2023 récord en ventas

La DO Cava, que agrupa más de 38.000 hectáreas de viña, más de 6.200 viticultores y 349 bodegas que están presentes en más de 100 países, espera que 2023 se convierta en el tercer año consecutivo de récord de ventas para el sector, si bien la clave y reto de futuro será la gestión del stock tras una vendimia de 2023 en que la producción cayó más del 20% interanual por la sequía, que ha golpeado especialmente al Penedès. En este sentido, en Cataluña la cosecha de uva cayó entre un 40% y un 45%.

2.192
MILLONES DE EUROS

Fue la facturación de 2022 según la DO Cava, un 15% más respecto a 2021

en la producción". El objetivo es encontrar un equilibrio entre la conservación del agua y la sostenibilidad del cultivo de las vides, en un contexto de cambio climático que también altera las temperaturas.

Desde el principal elaborador de cava, Freixenet, Josep Palau esgrime que la fuerte reducción de la co-



El cava está aplicando cambios en los cultivos y en la producción. ISTOCK

secha de uva para la elaboración de cava tendrá "un impacto masivo en todos los mercados del mundo", ya que "esta grave situación no se prevé que pueda revertirse a corto plazo, con lo que será un problema de futuro que afectará a todo el sector vitivinícola y a toda la cadena productiva: desde los agricultores, los

productores de cava y vino, las empresas de vidrio, corcho, imprentas y transporte".

Reconoce que, para Grupo Freixenet, la mala cosecha ha provocado una limitación para proveer materia prima, como a todo el sector, y que también están trabajando para minimizar los efectos de las res-

tricciones del 25% en el consumo de agua para usos industriales que han entrado en vigor en Barcelona y Girona por la situación de fase de emergencia por sequía, incidiendo en medidas de reutilización y de eficiencia.

El grupo se abastece tanto de agua de la red de agua potable como de pozos propios, pero contempla el riesgo de bajada productiva si no llegan lluvias suficientes como para mejorar la disponibilidad de agua y que remitan las restricciones estipuladas por la Generalitat.

También desde Codorníu siguen con lupa la evolución de la situación, según ha explicado a este diario su consejero delegado, Sergio Fuster: "Ante la delicada situación que vive el territorio estamos trabajando desde hace meses estrechamente con los directores de cada centro operativo de Cataluña, así como con los ayuntamientos y asociaciones comarcales, en un plan integral para reducir, optimizar y concienciar sobre el consumo eficiente del agua. Nuestro objetivo no es solo cumplir con la legislación vigente, sino también operar de la manera más sostenible posible".

Fuster incide en que el grupo Raventós Codorníu ha hecho de la sostenibilidad una prioridad en su gestión empresarial. Como parte de su compromiso, se ha enfocado en optimizar el consumo de agua en todas sus instalaciones y bodegas. Por ejemplo, en Rimat (Lleida) ha logrado reducir el consumo de agua en la bodega en más de un 50% respecto a los niveles de 2015.

EQT ficha a Morgan Stanley para vender Idealista por 2.500 millones

Prepara una de las grandes operaciones del capital riesgo este 2024 en España

C. Reche / A. Brualla MADRID.

Operación de calado en el sector inmobiliario y del *private equity* en España. Idealista, el mayor portal inmobiliario del país, podría cambiar de manos este mismo año. Su principal propietario, el fondo sueco EQT, ha contratado a Morgan Stanley para trabajar en la venta de la compañía, que podría alcanzar un valor de entre 2.000 y 3.000 millones de euros, según *Reuters*. Hace apenas tres años que el fondo sueco, propietario también en España de Solarpack, Freepik y Parques Reunidos, se hizo con la empresa fundada por los hermanos Encinar y César Oteiza.

La valoración del portal alcanzaría aproximadamente los 2.500 millones de euros, incluida la deuda, por lo que sería una de las grandes transacciones del capital riesgo en España este año y se alzaría como la mayor venta de una tecnológica en la historia del país, superando a otras transacciones como la venta de Alien Vault a AT&T (2018) o la salida a bolsa de Wallbox (2021).

La operación se encuentra en una etapa inicial y la previsión es que EQT pueda lanzar un proceso restringido a distintos candidatos en la segunda mitad de este año, momento en que buena parte del capital riesgo tiene pendiente desbloquear un largo listado de operaciones que se han frenado en los últimos meses por la subida de los tipos de interés y la incertidumbre macroeconómica.

La posible venta de los fondos de Idealista lleva meses recorriendo el mercado. El pasado año sonó con fuerza la posibilidad, incluso, de una salida a bolsa, coordinada con una posible venta privada (*dualtrack* en el argot financiero). Esta opción ahora parece más lejana, si bien una recepción de ofertas demasiado ba-



Jesús Encinar, director ejecutivo de Idealista. EE

Segunda participada en venta en España

La operación en ciernes de EQT no es la única venta que el fondo prepara en España. Durante 2023 ya sobrevoló la posibilidad de desprenderse de la malagueña Freepik, conocida popularmente como 'el Google español de las imágenes'. El fondo sueco tomó la mayoría del capital de esta firma en 2020, si bien buena parte del capital sigue en manos de sus fundadores. La inversión se realizó con su vehículo de 'mid-market', que tiene un ticket medio de entre 100 y 300 millones por operación.

jas podría resucitar esta vía.

Por otro lado, la salida de EQT marca una valoración de la compañía muy superior a las fijadas en las últimas operaciones, ya que Apex Partners compró a EQT parte del capital en 2021 valorando la firma en 1.470 millones de euros. Al margen de los fondos de capital riesgo que han entrado en el portal inmobiliario español, parte del capital de la firma todavía está en manos de sus ejecutivos y fundadores, principalmente su director ejecutivo, Jesús Encinar; su director de comunicación y hermano, Fernando Encinar, y su director de operaciones, César Oteiza.

Resultados

Idealista SAU cerró 2022 con un crecimiento de las ventas de un 17% frente a 2021, hasta anotarse unos ingresos de 118,8 millones (el año anterior fueron 101,5 millones). No

obstante, las cuentas consolidadas de Idealista Global, la sociedad matriz del grupo, recogen unos ingresos superiores, concretamente de 218 millones de euros en el último ejercicio. La documentación consultada arroja que el grueso de las ventas de la compañía llegan desde España (132 millones de euros). La cantidad restante se engloba en "resto de países de la Unión Europea" sin desglosar qué cantidad suponen Portugal y Francia, las otras plazas en las que opera.

El resultado final del ejercicio, sin embargo, fue negativo, con pérdidas antes de impuestos de 74 millones de euros (91 millones de euros en 2021). Los números rojos se deben principalmente a los efectos contables de la amortización del fondo de comercio y otros activos intangibles, que supusieron un impacto de 144 millones de euros en 2022.

Gate Group expandirá Nupik a nuevos mercados tras la compra

Cierra la adquisición de la firma catalana, que estaba en quiebra

Carles Huguet BARCELONA.

Gate Group ya da algunas pistas de sus planes con la recién adquirida Nupik. El gigante suizo del catering hizo oficial este lunes la compra de la compañía catalana, en concurso de acreedores desde otoño, que avanzó *elEconomista.es*. El grupo, que vehiculará la operación a través de su filial DeSter, explica que pretende expandir la recién incorporada a nuevos mercados para consolidar así su liderazgo en el mercado de las líneas aéreas.

Según explicó el grupo, la compra se formalizó el pasado 9 de febrero ante notario. Incluye las dos unidades productivas que estaban en el proceso de quiebra, Nupik International y Sky Paper, líder en la producción de cubertería desechable y con Alcampo y Carrefour entre sus clientes. El nuevo accionista asegura que la actividad productiva se mantendrá en las instalaciones de Polinyà (Barcelona), tal y como prometió en la oferta presentada ante el juzgado de lo mercantil 4 de Barcelona.

De este modo, Nupik podrá buscar sinergias con los centros que DeSter tiene en Tailandia, Bélgica y Estados Unidos "y con la red global de proveedores, que mejorará la competitividad". La empresa asegura que la transacción dará acceso a "nuevos mercados de ventas".

El nuevo accionista realizará un ERE con una afectación que rondará las 70 personas frente a los 163 empleados que suma la firma adquirida. Mantendrá los negocios de plástico, cartón y almacenaje, pero liquidará el de pulpa de celulosa. La nueva inversión será de 10 millones.

Ford rebaja el Erte en Almussafes de 750 a 500 empleos

Acuerda con UGT reducir su plazo hasta finales de marzo

Á. C. Álvarez MADRID.

La factoría de Ford en Almussafes (Valencia) aplicará un nuevo expediente de regulación temporal de empleo (Erte) para hacer frente a la bajada de la producción. La dirección de la empresa ha aceptado las

reivindicaciones del sindicato mayoritario, UGT, que pedía reducir el número de afectados en las líneas de montaje de los 750 diarios que planteaba la compañía a 500 empleados. La multinacional también ha aceptado reducir en cerca de un mes el plazo de aplicación, de forma que se extenderá hasta el 28 de marzo, cuando los trabajadores arrancan sus vacaciones de Semana Santa y Pascua.

La medida se aplicará con la parada del turno de tarde de las lí-

neas de ensamblaje de la planta. Además, el ajuste laboral también afectará a la planta de motores del complejo, con la aplicación de tres jornadas completas sin actividad los días 13 y 19 de febrero, además del 4 de marzo. El acuerdo contempla que los empleados recibirán al menos el 80% de su retribución.

En el caso de los vehículos, la marca achaca la bajada de la producción a la caída de la demanda en

Europa, aunque a ello se suma el ciclo final del montaje de la *Transit Connect* en Valencia, que dejará por completo a partir de abril. Precisamente UGT reclamaba que se recortase el plazo para que no se utilizase el Erte para compensar la falta de carga de trabajo en la planta por la planificación de Ford.

De hecho, la dirección mundial de Ford mantendrá una reunión en abril con el sindicato en el que debe despejar la alternativa para ase-

gurar la carga de trabajo a la planta que cuenta con 4.800 trabajadores y que sólo montará el *Kuga* a partir de entonces, después de los continuos retrasos y aplazamientos en las inversiones para el coche eléctrico. Aunque en 2022 Ford anunció que había elegido a Almussafes para una nueva plataforma eléctrica en Europa en detrimento de su fábrica de Saarlouis, desde entonces los plazos y modelos siguen sin concretarse.

ALGO NUEVO
te mueve

1997

2024



REPSOL

Algo nuevo mueve a Marc Márquez con los

combustibles 100% renovables

de Repsol



La calidad Repsol,
ahora 100% renovable



A partir de
residuos orgánicos



Úsalos ya
en tu vehículo



Ya disponibles en más de 50 estaciones
de servicio y a final de año en 600



Descubre más

Unicaja y Sabadell exploran una fusión a fuego lento con varios obstáculos

La malagueña tiene margen de mejora en la rentabilidad y en algunos segmentos

elEconomista.es MADRID.

El sector financiero español alienta una nueva operación corporativa con Unicaja y Sabadell como elegidos y ayer, tras desvelarse la existencia de contactos preliminares al respecto, la acción de la antigua caja malagueña se disparó un 3,46% hasta alcanzar los 0,96 euros. Fuentes al tanto de estos movimientos señalan que los bancos comenzaron hace más de un año a mantener conversaciones preliminares para llevar a cabo esta unión en el medio plazo, algo que contaría incluso con el visto bueno del presidente de la Junta de Andalucía, Juanma Moreno, y el alcalde de Málaga, Francisco de la Torre. Pero hay dos obstáculos que salvar para que llegue a puerto: la rentabilidad de Unicaja y los cambios fiscales que acarrearía para su accionista mayoritario, la Fundación Unicaja.

La antigua caja malagueña todavía tiene mucho camino por recorrer a nivel financiero. Las cifras de 2023 atestiguan que sus niveles de rentabilidad tienen margen de mejora al situarse en el entorno del 5% —sus pares superan el 10%—. Esto debe ir acompañado de una mejora en los niveles de penetración en ciertos mercados, sobre todo en el lado de la banca de empresas, en el que Unicaja ya ha comenzado a ponerse las pilas y ha nombrado un director general para esta pata del negocio que fomentará en el medio plazo.

Pero la mejora de las cifras ya se ha hecho notar en el último año, tras cerrar el ERE de la fusión con Liberbank, y contener los costes hasta mostrar reducciones. Además, el banco que ahora encabezan Isidro Rubiales y José Sevilla también aprovechó el último ejercicio para hacer una limpieza de su balance en el lado de los activos adjudicados y problemáticos que continúa en la actualidad y para la que ha hecho provisiones.



Una sucursal de Unicaja con los nuevos colores. D. PÉREZ

La malagueña mejoró las cifras el último ejercicio y aspira a doblar este año su rentabilidad

De ejecutarse finalmente este movimiento, se crearía el quinto banco más grande del país en capitalización y activos, manteniendo la posi-

ción que actualmente ocupa Sabadell. Unicaja capitaliza, tras las subidas de esta jornada, 2.562 millones y Sabadell, 6.150 millones. En el lado del activo, la antigua caja malagueña suma 97.153 millones mientras que la catalana totaliza 183.918.

Una cuestión fiscal

La segunda de las cuestiones que, a día de hoy, es todavía una traba para este proceso tiene que ver con la fiscalidad que afecta a la antigua caja malagueña. La Fundación Unica-

ja, accionista mayoritario del banco con un 30,26%, se beneficia de una norma que reduce su factura de forma notable y que, en caso de que se llevase a cabo una fusión, perdería. Se trata de la tributación como grupo fiscal desde el año 2017 como consecuencia de la disminución del porcentaje de participación que ostentaba en el banco por la operación de salida a bolsa. Si su peso se rebaja —algo que ocurriría a todas luces con una fusión con un banco más grande— este grupo fiscal sería revocado.

Los puntos a favor

También hay otros puntos a favor. El que será nombrado presidente de Unicaja en la próxima junta, José Sevilla, y el director financiero de Sabadell, Leopoldo Alvear. Ambos trabajaron juntos en la última etapa de Bankia y en el mercado recuerdan la alta estima personal y profesional que existe entre los dos. Además, Sabadell lleva años falto de un accionista de control, ya que sus mayores propietarios tienen porcentajes que se sitúan en el entorno del 4%. Si este movimiento saliese adelante, la Fundación Unicaja conseguiría ese título.

Fuentes oficiales de Unicaja señalan a elEconomista.es que no hay nada sobre la mesa y recuerdan que en este momento la entidad está centrada en su nueva etapa tras el cambio de su cúpula, con el foco en la mejora de la rentabilidad y el servicio al cliente. Esta misma versión es mantenida por otras fuentes consultadas por este diario que recuerdan que este no es el momento para una operación de estas características, ya que mientras que Sabadell está en una etapa muy positiva como entidad, Unicaja acaba de cerrar los vaivenes que se derivaron de la operación con Liberbank hace más de tres años y está centrada en recuperar el tiempo perdido.

Kutxabank lanza descuentos en seguros para crecer en el área

Hogar, vida y salud recogen ofertas de entre el 5% y el 25%

M. M. BILBAO.

Kutxabank ha iniciado el ejercicio con descuentos en la gama de seguros que comercializa, una de las áreas estratégicas señaladas por el banco vasco para impulsar su crecimiento. Entre las ofertas, incluye una rebaja adicional del 5% para clientes que al contratar una póliza hayan realizado aportaciones a productos de previsión, fondos de inversión o a carteras delegadas de la entidad financiera.

En el caso de la contratación de un seguro de vida, los clientes con aportaciones a *Baskepensiones* o planes de pensiones dispondrán de seis meses gratis en

25%
DE DESCUENTO

Dentro de la gama salud, la rebaja del seguro de Kutxabank puede llegar a este porcentaje.

el primer año de la póliza.

Por su parte, en aseguramiento del hogar Kutxabank aplica un descuento en la prima durante tres años, del 25%, 20% y 15%. Dentro de la gama de salud, se ha puesto en marcha una nueva campaña de IMQ que aplica descuentos de hasta un 25%.

Propietarios de perros

Kutxabank también comercializa, dentro de su póliza de hogar, una cobertura complementaria dirigida a propietarios de perros quienes, según la nueva Ley de bienestar animal, deberán contratar y mantener en vigor un seguro de responsabilidad civil por daños a terceros.

elEconomista.es

Nuevas Newsletters País Vasco y C. Valenciana

Porque las noticias vuelan, mantente al día con nuestras newsletters informativas



• Newsletter Andalucía
• Newsletter Pensiones

• Newsletter Turismo
• elSuperlunes

• Las Claves del Mañana
• Resumen diario

• [elEconomista Exprés](http://elEconomista.es)
• Revistas mensuales

¡Suscríbete!

Suscríbete gratis en bit.ly/Suscripcion_Newsletter_eE

Santander vende más de 250 millones en 'ladrillo' y deuda a Fortress y Balbec

Los portafolios Churchill y Newman incorporan en su mayoría créditos con garantía

E. Contreras / C. Reche MADRID.

Banco Santander suelta más lastre. El grupo bancario ha cerrado varias ventas de carteras a los fondos Fortress y Balbec Capital sobre préstamos en su mayoría garantizados por inmuebles y con un capital bruto superior a los 250 millones de euros, según fuentes del mercado. Se trata de los proyectos Churchill, con 200 millones brutos de valor nominal, y que se adjudica Fortress, y la cartera Newman, que ha logrado Balbec, y que integra activos inmobiliarios, préstamos garantizados y un portafolio de créditos sin garantía de Santander Consumer Finance.

En menos de un año, el grupo ha sacado de su balance activos improductivos por un valor superior a los 2.100 millones. El pasado año traspasó casi 200 millones de euros en REOs (inmuebles adjudicados tras el proceso de ejecución hipotecaria) al fondo KKR de la cartera Frankel; 105 millones en activos sin garantía a PRA Iberia del proyecto Simoncelli y 1.100 millones en el Proyecto Spirit a Gescobro (Cerberus) y Axactor, exposición que integraba colas hipotecarias (deuda que sigue viva tras adjudicar el inmueble que sirve de garantía), segundas hipotecas y créditos personales y de pymes. A finales de ejercicio, Fortress se impuso como ganador en la pugna por el proyecto Sir Barton, con hipotecas valoradas en 520 millones, según informó *El Confidencial*, y anteriormente le compró al banco otros 300 millones de euros en hipotecas del portafolio Nix.

El grupo cántabro recurre con frecuencia a la enajenación de este tipo de activos en sus diferentes filiales para limpiar balances y no distraer recursos. A cierre de 2022 y según su informe anual (último publicado), contaba con 6.422 millones de euros brutos en inmuebles



Una de las entradas a la Ciudad Financiera de Banco Santander. ALBERTO MARTÍN

adjudicados, respaldados por 3.451 millones en provisiones. De esa cuantía, 2.596 millones correspondían a activos inmobiliarios en España netos de dotaciones.

La entidad ha reordenado recientemente los servicios de gestión de este tipo de activos. De un lado com-

pletó su salida de DoValue (antigua Altamira) con la venta del 15% que mantenía en su capital al grupo italiano DoValue, que tomó el relevo a Apollo con la compra del otro 85% en 2014. Por otro lado aparcó la desinversión en Diglo, *servicer* que ha reforzado su equipo con la incor-

3,14
POR CIENTO

El grupo Santander cerró el pasado ejercicio con 35.620 millones de euros en saldos deteriorados de préstamos, lo que equivale a una morosidad del 3,14%, similar al 3,13% del año anterior. Almacena una hucha de 23.490 millones en provisiones, que cubre al 66% los activos deteriorados y le permite enajenar carteras sin incurrir en quebrantos. Por geografías, el ratio de morosidad oscila entre el 2,32% en Europa y el 5,72% en Sudamérica.

poración de reconocidos profesionales del sector. Esta última plataforma se creó con una segregación de activos de Aliseda, participada en un 50% por el banco y Blackstone y que en su origen fue el *servicer* del extinto Banco Popular.

El banco cuenta además con Deva Capital, creada en el año 2019 para, precisamente, gestionar activos de terceros y optimizar los propios por medio de la empaquetación de carteras propias bajo fórmulas como las titulizaciones con la finalidad de minimizar su consumo de capital.

La mayoría de entidades financieras aceleraron las desinversiones de activos *distressed* (préstamos morosos y activos adjudicados) el pasado ejercicio en la convicción de que los pagos volverían a repuntar por la presión de la subida de tipos de interés y la inflación, sin que haya ocurrido. Según fuentes del mercado, la banca y los propios fondos enajenaron carteras por un valor nominal bruto superior a los 15.000 millones de euros.

Línea Directa ofrece su cobertura antiokupas en el seguro coche + casa

Esta nueva cobertura no supondrá un coste adicional

J. Arrillaga MADRID.

Los clientes de Línea Directa que contraten el seguro de coche y el de hogar estarán protegidos, sin coste adicional, contra la ocupación ilegal de sus viviendas. Con ello, la aseguradora refuerza su campaña *Fórmula coche + casa*.

La aseguradora lanzó a mediados del año pasado una cobertura adicional que pueden contratar todos los asegurados con una póliza de Hogar por un coste adicional de 10 euros al año. Tres meses después de su lanzamiento, la mitad de las pólizas de hogar incluían esta cobertura adicional.

33.900
EUROS

Suma en coberturas en producto 'Fórmula coche + casa' de Línea Directa

Ahora, Línea Directa quiere reformar su producto *Fórmula coche + casa* y los clientes que contratan sus seguros de coche y hogar en el mismo momento, independientemente de cuándo entren en vigor, se beneficiarán de la cobertura Hogar Despreokupado.

Con ella, el asegurado cuenta con asistencia jurídica para recuperar su casa y distintas compensaciones económicas por los perjuicios sufridos, como los daños en la vivienda, los gastos de suministros y la pérdida de rentas de alquiler, entre otros. En conjunto, el producto suma coberturas por aproximadamente 33.900 euros.

Cuerpo descarta negociar para modificar el 'impuestazo'

Rechaza así la propuesta de Podemos de subirlo al 50% del beneficio

L. G. MADRID.

El nuevo ministro de Economía, Comercio y Empresa, Carlos Cuerpo, dio ayer su primera entrevista desde que llegó al cargo y tras la ronda de reuniones que ha mante-

nido en las últimas semanas con los presidentes de los diferentes bancos españoles en las que se puso sobre la mesa la discriminación que el impuesto extraordinario al sector suponía para ellas y se pidió cambiar ciertos flecos de su diseño. Ante las preguntas de RTVE, Cuerpo aseguró que "ahora mismo no está en negociación ninguna modificación" del denominado impuestazo.

"Dentro del propio pacto de Gobierno lo que tenemos es un estu-

dio continuado de todas las figuras y veremos dentro de ese estudio cómo van a evolucionar las distintas figuras tributarias, incluyendo el impuesto a la banca, pero, desde luego, ahora mismo no está en negociación ninguna modificación del instrumento", señaló al ser preguntado por si este impuesto extraordinario se mantendrá más allá de 2024 como está ahora fijado.

Al negar modificación alguna, Cuerpo también da carpetazo a la

propuesta de Podemos en la que pedían que hasta el año 2030 la banca tributase por la mitad del beneficio.

Cuerpo recordó que "tener un sector financiero solvente es fundamental para cualquier economía, para apoyar el crecimiento y la financiación a los ciudadanos" y pidió que realice más apoyos. Así, y pese a que evitó contestar sobre el carácter de extraordinarios de los beneficios conseguidos en 2023, Cuerpo señaló que "tiene que te-

ner un elemento de responsabilidad social y en eso venimos trabajando en los últimos años, llegando a importantes acuerdos".

Así, destacó los últimos acuerdos a los que ha llegado el sector con el Gobierno, entre ellos, la inclusión financiera de las personas mayores, el del mundo rural y las medidas de alivio para la hipotecas a tipo variable que se pusieron en marcha tras el inicio de la vertiginosa subida de los tipos de interés.

Empresas & Finanzas

El Nasdaq decidirá el 21 de marzo si da más plazo a H2B2 para cotizar

Advirtió a RMG del incumplimiento de los 36 meses que tenían para la fusión

Rubén Esteller MADRID.

El Nasdaq tendrá que decidir el próximo 21 de marzo si amplía el plazo para la salida a bolsa de H2B2, la pyme de hidrógeno del ex presidente de Abengoa, Felipe Benjumea, al fusionarse con la spac RMG Acquisition Group III.

Los repetidos incumplimientos de la normativa de este mercado han puesto en jaque una operación que tuvo problemas desde el primer momento y que ha tenido que ir variando constantemente los detalles de la misma.

El 26 de junio de 2023, el Nasdaq envió una carta notificando a la compañía de las Islas Caimán que el valor de mercado de su spac había permanecido durante 30 días por debajo de los 35 millones. En dicha misiva, las autoridades otorgaban un plazo de 180 días (hasta el 18 de diciembre de 2023) para resolver la situación.

Transcurrido el plazo, el 20 de diciembre, Nasdaq determinó que, tras incumplirse las condiciones, la spac tendría que dejar de cotizar en el mercado estadounidense.

La única opción que tenía en esos momentos la empresa era solicitar una audiencia para exponer su caso y dejar las puertas abiertas a una solución.

A la vista de dicha situación, la spac solicitó dicha reunión que ha sido fijada para el próximo 21 de marzo y ganó tiempo para tratar de resolver la situación.

Por el camino, el 5 de febrero, el



Felipe Benjumea, ex presidente de Abengoa y ex CEO de H2B2. MOEH ATITAR

Nasdaq aprobó la exclusión de bolsa de la spac por incumplir los niveles de cotización

Nasdaq volvió a la carga y envió otra misiva a la compañía por el incumplimiento del plazo de 36 meses para cerrar el acuerdo de fusión con H2B2, cuyo plazo pretendía extender la compañía unos días después en una junta de accionistas.

Apenas tres días después y un poco antes de la junta del 10 de febre-

ro, la spac logró volver a cumplir con el requisito de valoración mínima de 35 millones. De este modo, el 8 de febrero, la compañía se deshacía de uno de los puntos de incertidumbre, pero seguía manteniendo las dudas sobre la fusión.

Según informa RMG Acquisition a la SEC, el Nasdaq puede ahora decidir en la revisión que va a llevar a cabo si otorga una prórroga adicional hasta el 3 de agosto de 2024 para cerrar la fusión con H2B2.

La Junta de accionistas de RMG otorgó el 7 de febrero el permiso necesario para ampliar el plazo hasta agosto, pero la última palabra la tendrá el Nasdaq.

H2B2 pretendía conseguir 150 millones con la salida a bolsa para poder seguir creciendo en los próximos años. La compañía ha rebajado ahora dicha expectativa hasta los 40 millones.

La compañía logró recientemente una subvención en España de 24,9 millones para el llamado proyecto Tecnopropia que consistía en desarrollar y fabricar electrolizadores de varias tecnologías.

Felipe Benjumea nombró presidente de la compañía a Antonio Vázquez, ex presidente de IAG, y cedió el puesto de consejero delegado a Anselmo Andrade, hasta el momento director de Desarrollo de negocio y Producto Integrado que seguirá como consejero delegado de la nueva compañía para evitar cualquier problema que pudiera derivarse de su paso previo por la ingeniería andaluza Abengoa.

Nedgia multiplica por cinco el acceso al biogás en su red

R. E. M. MADRID.

Nedgia, la distribuidora de gas de Naturgy, multiplicó por cinco su capacidad para vehicular gas renovable a través de su red en 2023. La compañía opera seis módulos de inyección en Cataluña, Castilla y León y Galicia que permiten inyectar 174 GWh anuales de biometano, una cantidad equivalente al consumo anual de 70.000 hogares. Nedgia tiene en cartera 290 solicitudes de proyectos que podrían inyectar un volumen de gas renovable superior a los 10,7 TWh, cifra equivalente al consumo anual de 4,3 millones de hogares.

Sener se hace con la ingeniería del bombeo de Chira Soria para REE

R. E. M. MADRID.

El consorcio formado por Dragados, Cobra y Ossa ha adjudicado al grupo de ingeniería y tecnología Sener el desarrollo de la ingeniería constructiva de la instalación hidroeléctrica de bombeo reversible de Salto de Chira, diseñada y promovida por Red Eléctrica en Gran Canaria.

Esta instalación de almacenamiento hidroeléctrico de 200 MW (el equivalente al 36% de la punta de la demanda de la isla) conectará los embalses existentes de Chira y Soria.

Acciona instalará una electrolinera para 100 vehículos

La instalación estará en el distrito madrileño de Vicálvaro con una potencia de 4.000 kW

Rubén Esteller MADRID.

Acciona se prepara para la instalación de una de las mayores electrolineras de Madrid. La compañía que preside José Manuel Entrecanales construirá en la calle Pirotecnia, 47, en el distrito de Vicálvaro, un punto de recarga capaz de suministrar energía limpia a 94 vehículos a la vez.

La instalación dispondrá de 47 puntos dobles de recarga y 94 plazas disponibles (dos cargas simultáneas por punto), además de pa-

neles solares fotovoltaicos que producirán un total de 200.000 kW anuales y evitarán la emisión de 54.600 kg de CO2 cada año.

La infraestructura contará con 32 puntos de recarga de 50 kW, diez puntos eléctricos de 100 kW y cinco puntos de recarga de 210 kW con una potencia total de 4.000 kW.

La construcción de esta infraestructura, que comenzará esta primavera, responde al impulso municipal de electrificar el parque circulante de vehículos en la capital, contemplado en la Estrategia de Sostenibilidad Ambiental Madrid 360. De esta manera, el Ayuntamiento facilita infraestructuras de recarga dentro del área urbana para aquellos usuarios que deban hacer uso esporádico de la red pública tengan acceso a la misma.

20 PUNTOS DE RECARGA

Eranovum ha instalado en el Centro Canalejas, donde se ubica el hotel Four Seasons, uno de los mayores puntos de recarga. La estación cuenta con 20 puntos de recarga fabricados por Wallbox, que representan algo más del 6% de las plazas totales del estacionamiento. De ellos, seis son de recarga ultrarrápida, ocho de recarga rápida y seis de recarga semirrápida, lo que convierte a este céntrico punto en uno de los de mayor potencia de Madrid.

El Ayuntamiento sacó a concurso público una concesión demanial, herramienta jurídica por la que la administración atribuye a una empresa un derecho de utilización exclusivo de un espacio durante cierto tiempo, en este caso, 15 años.

Como mejora en la concesión, la empresa ejecutará, además, una infraestructura de marquesinas dotadas con paneles solares con una potencia pico total de 150,42 kW que producirán cerca de 200.000 kWh/año, evitando la emisión de 54.600 kg de CO2 anuales.

El contrato fija que la ejecución de la infraestructura deberá concluir en 12 meses, estando prevista su finalización en el segundo semestre de 2024. Tras su puesta en servicio, la concesionaria asume el pago de un canon al Ayuntamien-

to por un importe fijo de 12.000 euros al año hasta el 1 de enero de 2029 y de 180.000 euros anuales a partir de 2029 con un importe variable de 0,13 euros/kWh, de manera que, una vez que la utilización de la instalación aumente al incrementarse los vehículos eléctricos en el parque circulante, también se elevará el canon que recibirá la administración municipal.

Madrid está dando pasos agigantados para la electrificación de la ciudad tanto en la promoción de la movilidad eléctrica como en la creación de las infraestructuras necesarias de recarga.

Todo ello, basado en las exigencias de la Ordenanza de Calidad del Aire (OCAS), aprobada en enero de 2023 y de la Ordenanza de Movilidad Sostenible (OMS).

BP negocia la entrada de un socio en su filial de renovables Lightsource bp

La compañía cuenta con una cartera en desarrollo de 61 GW en 19 países

Rubén Esteller MADRID.

BP busca un socio para su filial de energías renovables Lightsource bp. La intención de la compañía, al igual que están haciendo otras petroleras como Repsol o TotalEnergies, es impulsar el rendimiento de un negocio de rápido crecimiento como el de las renovables que había llegado a su máxima capacidad de financiación en manos privadas, tal y como indicó el CEO de BP, Murray Auchincloss.

Para revertir esta situación, el pasado noviembre, BP llegó a un acuerdo para quedarse con la totalidad de Lightsource BP, comprando el 50,03% restante de la empresa conjunta por cerca de 322 millones de dólares. Ya en aquel momento, la compañía abrió la puerta a la posterior incorporación de un socio para extraer más valor.

BP, tal y como reconoció su nuevo consejero delegado, Murray Auchincloss, ha mantenido desde entonces conversaciones con empresas para incorporarse como inversores en su negocio solar una vez que se cierre completamente el acuerdo de compra, probablemente a mediados de este año.

“Estamos en conversaciones con empresas, pero aún no he tomado una decisión al respecto”, dijo cuando se le preguntó sobre la incorporación de inversores.

Desde su creación en 2010, Lightsource bp ha experimentado un crecimiento sustancial, ampliando sus operaciones a 19 países y desa-



Una planta fotovoltaica en Teruel. EE

BP se plantea incorporar socios a sus proyectos de energía eólica marina

rollando 8,4 GW de capacidad solar, al tiempo que mantiene una cartera de desarrollo de 61 GW.

BP ha estado bajo la presión de los inversores para demostrar que

puede obtener fuertes retornos de sus negocios de energía renovable, que forman parte de su estrategia para reducir la producción de petróleo en un 25% desde los niveles de 2019 hasta 2030 a 2 millones de barriles por día.

Recientemente, Lightsource bp llegó a un acuerdo para vender una cartera de 58 activos operativos a un consorcio formado por GLIL Infraestructure y Bluefield Solar Income Fund, en una operación que contó con el asesoramiento del bufete Watson Farley & Williams y que sir-

ve para seguir poniendo en valor la cartera de la compañía.

BP también tiene previsto incorporar socios a sus proyectos eólicos marinos, añadió Auchincloss.

El consejero delegado Murray Auchincloss explicó que “ahora es el momento de hacer una pausa en las adquisiciones. Podríamos hacer algunas más, pero en su lugar debemos centrarnos en trabajar duro para integrar los sistemas, la gente, los procesos y las culturas de estas entidades. Y eso es realmente en lo que estamos centrados ahora”.

La holandesa Vitol se lanza a comprar la refinería italiana Saras por 1.700 millones

La familia Moratti venderá su 35% del capital y luego habrá una opa de exclusión

Rubén Esteller MADRID.

Vitol ha llegado a un acuerdo para comprar la italiana Saras por 1.700 millones. La familia Moratti, a través de las sociedades Massimo Moratti, Angel Capital Management y Stella Holding, han pactado desprenderse del 35% del capital social a un precio por acción de 1,75 euros, lo que representa una prima del 10% sobre su cotización.

Tras el cierre, toda la participación de la familia Moratti en Saras se transferirá a Vitol. Esto supondrá la obligación de lanzar una oferta pública de adquisición de acciones por el resto del capital social en circulación de Saras. El objetivo para Vitol es lograr la exclusión de cotización de la Bolsa de Milán, que también podrá alcanzarse mediante una fusión para la exclusión de cotización en caso de que se cumplan las condiciones requeridas.

Si Saras acuerda y paga un dividendo antes de la fecha de cierre de la transacción, el precio por acción se reducirá en la misma cantidad. La finalización de la operación está sujeta exclusivamente a la ob-

171 MW

Saras tiene una importante cartera de renovables que comprende 171 MW de activos eólicos operativos y una cartera de 593 MW y 79 MW de proyectos eólicos y solares, respectivamente. Una vez completada, Vitol tendrá participación en más de 800 kb/d de capacidad de refino en siete refinerías, 4 GW de generación térmica y más de 1,4 GW de renovables.

tención de las autorizaciones regulatorias requeridas (es decir, las autorizaciones en virtud del reglamento de la UE sobre subvenciones extranjeras, el reglamento de la UE sobre defensa de la competencia y el marco Golden Power).

Saras es una empresa industrial y energética líder con sede en Italia. Sus activos incluyen la mayor refinería del Mediterráneo. Situada en Cerdeña, la refinería de 300kb/d suministra productos petrolíferos a Italia y al resto de Europa, entre otros España, mientras que su planta de generación de energía tiene una capacidad instalada de 575MW y suministra más del 40% de la energía de Cerdeña.

Amazon es el mayor comprador corporativo de energía verde

El gigante cierra un nuevo acuerdo con Iberdrola de 94 MW

Rubén Esteller MADRID.

Amazon se ha convertido por cuarto año consecutivo en el mayor comprador corporativo de electricidad renovable. Con más de 500 proyectos solares y eólicos en todo el mundo, la cartera del gigante de la distribución es capaz de producir 77.000 GWh, es decir, energía verde suficiente como para suministrar a 7,2 millones de hogares estadounidenses cada año.

Amazon invirtió durante 2023 en más de 100 nuevos proyectos de solar y eólica. Las inversiones del gigante de internet incluyen el primer proyecto de la empresa en un terreno baldío –que reconvertirá una mina de carbón de Maryland previamente contaminada en un parque solar–, así como el primer proyecto de renovable de Amazon en Corea del Sur.

Amazon ha ayudado a generar más de 12.000 millones de dólares en inversión económica estimada a nivel mundial desde 2014 hasta 2022, y ha apoyado 39.000 puestos de trabajo equivalentes a tiempo completo solo en 2022, según un nuevo mo-

77.000 GWh

Es la electricidad que son capaces de producir los 500 proyectos de Amazon

delo económico desarrollado por la propia compañía.

Hasta la fecha, Amazon ha ampliado su cartera de renovables a 27 países y más de 20 estados de EEUU, con proyectos en Arkansas, Georgia, Maryland, Michigan, Mississippi, Missouri, Ohio, Oklahoma y Virginia en lo que va de año, así como en Canadá, Grecia y Corea del Sur.

Acuerdo con Iberdrola

El gigante de la distribución acaba de firmar un acuerdo con Avangrid, la filial de Iberdrola, para recibir energía renovable procedente de un parque eólico situado en el condado de Gilliam, Oregón. El parque eólico Amazon Wind Farm Oregon - Leaning Juniper IIA tendrá una capacidad de 98,4 MW gracias a un proceso de repotenciación que va a poner en marcha la compañía española.

Empresas & Finanzas

El sector aéreo sigue imparabile y Aena cierra el mejor enero de su historia

Un total de 19 aeropuertos han batido su récord histórico en el primer mes del año

V. E. MADRID.

Los aeropuertos españoles gestionados por Aena han cerrado el primer mes de 2024 con un desempeño sin precedentes, marcando el mejor enero en la historia de la compañía en términos de tráfico de pasajeros y volumen de carga. Este logro consolida la tendencia alcista que caracterizó gran parte del año pasado.

Los aeropuertos de la red de la gestora semipública recibieron durante el pasado mes de enero a un total de 18.667.212 pasajeros, lo que representa un aumento del 10,3% en comparación con el mismo mes del año anterior. Además, se gestionaron 165.909 movimientos de aeronaves, un incremento interanual del 6%, y se movieron 91.752 toneladas de mercancía, un impresionante aumento del 23,1% en comparación con el año anterior.

Un 13% más de pasajeros

Del total de pasajeros registrados en enero, 18.601.093 correspondieron a pasajeros comerciales, con 12.144.917 viajando en vuelos internacionales –un aumento del 13,2% respecto a enero de 2023– y 6.456.176 en vuelos nacionales –un incremento del 5,3% en comparación con el año anterior–.

En cuanto a los destinos más concurridos, Madrid-Barajas lideró el ranking con 4.793.581 pasajeros, mostrando un crecimiento del 8,1% en comparación con enero del año anterior. Le siguieron el Barcelona-El Prat, con 3.507.678 pasajeros (+13,9% respecto a 2023), y Málaga-Costa del Sol, con 1.344.443 pasajeros (+20%).

Barajas también encabezó la lista en cuanto a movimientos de aeronaves, con un total de 31.617 operaciones (+4,2%), seguido por El Prat, con 23.614 vuelos (+12,8%). El



Aeropuerto de Gran Canaria. AENA

283,2
MILLONES DE PASAJEROS

Los aeropuertos españoles de Aena batieron su récord histórico en 2023 al mejorar en un 16,2% la cifra de pasajeros del 2022 y en un 3% la de 2019, el anterior año de máximos históricos con 275,2 millones de viajeros. 189,7 millones viajaron en vuelos internacionales, un 18,2% más; y otros 92,6 millones lo hicieron en vuelos nacionales, creciendo un 12,6% respecto al año precedente.

máximo histórico mensual de pasajeros se logró en diecinueve aeropuertos de todo el país: Madrid-Barajas, Barcelona-El Prat, Palma de Mallorca, Gran Canaria, Alicante-Elche, Málaga-Costa del Sol, Sevilla, Tenerife Norte, Tenerife Sur, Valencia, Asturias, Bilbao, Ibiza, El Hierro, Fuerteventura, Lanzarote, La Gomera, Ceuta y Melilla.

En términos de carga, también destacó al registrar un volumen de 55.051 toneladas, un aumento del 24,5% en comparación con el mismo mes del año anterior. El aeródromo madrileño y el de Santiago de Compostela registraron récords de mercancías en un mes de enero.

El desempeño excepcional de Aena durante el mes de enero se re-

fleja no solo en el número de pasajeros y movimientos de aeronaves, sino también en el significativo aumento en el volumen de carga, consolidando así su posición como un actor clave en el sector aeroportuario español.

Por aerolíneas, Ryanair superó los 4 millones de pasajeros tras crecer un 9%, mientras que Vueling hace lo propio al superar los 3 millones y mejorar sus cifras un 11,7%. Por detrás se sitúa Iberia, que crece un 5,2% interanual hasta 1,67 millones de viajeros. Air Europa sube un 0,8%; Iberia Express supera el millón de personas transportadas y Air Nostrum es la que más crece del 'top 10' con un aumento del 14,8%, hasta 626.043 viajeros.

Ahorramas ficha como director general a un ex de Mercadona

Ramón Bosch pasó más de 18 años en la cadena valenciana

Javier Mesa MADRID.

El Consejo de Administración de Ahorramas ha nombrado como nuevo director general a Ramón Bosch Illa en sustitución de Eusebio Rubio que dejó el cargo el pasado 31 de diciembre tras 20 años al frente del crecimiento de la cadena de supermercados para pasar a ser presidente y consejero.

El nuevo director general llega al grupo con más de 18 años de experiencia en el principal distribuidor alimentario de nuestro país, Mercadona, donde ocupó el puesto de director financiero y fiscal en su última etapa entre 2011 y 2019.

Ramón Bosch
fue el director
financiero y
fiscal de
Mercadona
durante 8 años



Licenciado en Medicina por la Universitat de Barcelona, el nuevo director general de Ahorramas es especialista Medicina del Trabajo y prevención de riesgos laborales, conocimientos que le llevaron a ser gerente y director del servicio médico de la cadena valenciana durante una década, cargo que compaginó con el de responsable de Recursos Humanos en la zona sur. Asimismo, en los últimos cuatro años, Bosch ha colaborado con la prestigiosa firma de consultoría estratégica Boston Consulting Group. Uno de sus principales desafíos será liderar el ambicioso plan estratégico de crecimiento de la Ahorramas.

Aqualia crece en México con un contrato de gestión

Inicia la mejora del servicio de agua potable en Cabo San Lucas

J. M. MADRID.

Aqualia, la compañía de agua propiedad de FCC y el fondo australiano IFM, refuerza su presencia en México con el inicio de la primera fase del proyecto de Mejora Integral

de Gestión (MIG) del servicio de agua potable en Cabo San Lucas, en el estado de Baja California Sur.

El proyecto MIG es un contrato de asociación público-privada con el Organismo Operador Municipal del Sistema de Agua Potable, que aporta a Aqualia una cartera de 53 millones de euros y contempla una inversión de 32 millones de euros (cerca de 600 millones de pesos) para la modernización, equipamiento, operación y mantenimiento de las

infraestructuras hidráulicas.

El objetivo para los próximos 10 años es maximizar la eficiencia del sistema de abastecimiento de agua, eliminar el sistema actual de tandeos y disminuir las pérdidas de agua potable. De este modo, se mejorará de forma integral la eficiencia física de la infraestructura hidráulica con el objetivo de incrementar el rendimiento de la red del 50% hasta más de un 75%, así como la ejecución de obras en acueductos principales y la

renovación de redes, medidores y tomas domiciliarias.

Esta primera fase, que culminará en mayo, es la primera de cuatro, y comprende la elaboración del padrón de usuarios y catastro de Cabo San Lucas, el diseño de un modelo hidráulico de Cabo San Lucas y San José del Cabo y la realización de un proyecto de sectorización de la red hidráulica Cabo San Lucas.

Aqualia consolida con este contrato su presencia en México, aumen-

tando su posición en América. En 2018 fue la seleccionada para ejecutar y operar la desaladora de Guaymas, en Sonora, por un periodo de 20 años. Participa además desde 2009 en la concesión del sistema de acueducto El Realito, en San Luis Potosí. Así mismo, la empresa forma parte del consorcio del Sistema Acueducto II, en el estado de Querétaro. Desde junio del 2020 gestiona y opera la planta de tratamiento de aguas residuales de Cuernavaca (Morelos).

Conforama se hunde en pérdidas y deja su futuro en el aire

El auditor asegura que no ha registrado correctamente el deterioro de los activos

Javier Romera MADRID.

Conforama se hunde en números rojos y su viabilidad queda en el aire en España. La compañía, propiedad desde finales del año pasado del grupo austriaco Grupo XXXLutz, admite en sus últimas cuentas anuales que, existe todavía un grado de incertidumbre que impedirá que se pueda volver a los beneficios al menos hasta 2025. Y, aunque sí que espera poder alcanzar el año que viene un *ebitda* (resultado bruto operativo) positivo, en su informe de

auditoría se admite que esta circunstancia puede poner en duda su viabilidad y, en consecuencia, “su capacidad para realizar sus activos y liquidar los pasivos”.

Mazars, que ha auditado las cuentas de 2022, explica que “el grupo ha incurrido en pérdidas de explotación muy relevantes que ponen de manifiesto la existencia de indicadores de deterioro de valor de los activos”. La empresa cerró ese ejercicio con unas pérdidas de 26,3 millones de euros, un 68% más respecto a los 15,2 millones de euros de pérdidas de explotación de 2021. Por todo ello, según explica el auditor, Conforama ha realizado un test de deterioro con el objeto de determinar el valor recuperable de los activos, registrando correcciones por valor de 10 millones.

La filial fue comprada en septiembre por un grupo austriaco y tiene 2.300 empleos

Pero los problemas de la cadena no acaban ahí. Y es que el auditor señala que, a pesar del test y la corrección realizados, “las hipótesis y variables aplicadas por el grupo, en su metodología de cálculo para estimar los flujos proyectados, no tienen en consideración toda la información disponible sobre ciertos costes a imputar, que ponen en evidencia la existencia de un defecto en el deterioro registrado en

las cuentas anuales consolidadas”. Es un hecho por el que Mazars no puede determinar si hay deterioro de valor adicional que debería registrarse en las cuentas, poniendo una salvedad y dejando abierta así la duda sobre los estados financieros. La empresa cerró el ejercicio con un volumen de negocio de 330 millones de euros, ligeramente por encima de los 315 millones que obtuvo el año anterior. El pasado mes de septiembre, MW Holding y CAFS Invest, compañías filiales del Grupo XXXLutz, el segundo mayor grupo en equipamiento del hogar de Europa, anunciaron un acuerdo para la adquisición de Conforama Iberia. Esta operación ha permitido a MW Holding, que desde 2020 también ha invertido en Conforama Suiza, así como en

Conforama y BUT International en Francia, entrar en el mercado del mobiliario y decoración en España y Portugal a través de una red de 59 tiendas (46 en territorio nacional y 13 en el país luso, además de la web) y más de 2.300 empleados en la península.

Conforama está presente en España desde hace más de 30 años y ahora, gracias al respaldo del nuevo accionista, la empresa asegura que prevé “continuar fortaleciendo su posición en el mercado”, según dice. Conforama Iberia era hasta ahora propiedad de Grupo IbeX, resultado de la reestructuración del grupo alemán Steinhoff, que en 2017 estuvo al borde de la quiebra debido a irregularidades contables y una abultada deuda de 18.000 millones de euros.

McDonald's gana la batalla legal a sus exfranquiciados rebeldes

El Supremo da la razón al grupo ante la “falta de fundamento” de las reclamaciones

Javier Romera MADRID.

McDonald's ha ganado la batalla legal abierta por un grupo de exfranquiciados díscolos que cuestionaban los cánones establecidos en las cláusulas de marketing y costes logísticos. Aunque actualmente no existe ningún litigio con los franquiciados actuales, la empresa mantiene aún abiertos cinco casos de tres antiguos socios asociados. El líder de esta revuelta, que poco a poco están zanjando los tribunales a favor de la empresa, es Luis Cañizares, un pequeño empresario que era propietario de un local en Vinaroz (Castellón).

Todos los franquiciados de McDonald's tienen que pagar a la empresa un canon a cambio de su pertenencia al sistema, que varía de un restaurante a otro en función de la inversión realizada. Para poder desarrollar todas las campañas de marketing, publicidad y promoción de los restaurantes, McDonald's España creó además una asociación de franquiciados denominada COOP, a la que se aporta una contribución del 4% de las ventas.

La batalla legal

Cañizares inició en 2014 una batalla legal contra la empresa cuestionando tanto la obligatoriedad de pertenencia a esta asociación como la relación contractual con Havi Logistics, interponiendo varias demandas. Pero ha perdido. De acuerdo con la documentación a la que

ha tenido acceso este periódico, el Tribunal Supremo ha confirmado una sentencia previa de la Audiencia Provincial y ha dado la razón a McDonald's, que ha reabierto el restaurante en la localidad de la Costa del Azahar con otro franquiciado distinto, que ya tenía un local en Tortosa (Tarragona).

Sin fundamento

En la sentencia se asegura que el recurso presentado por Cañizares ante el Supremo “carece de funda-

La justicia considera que la empresa no ha incurrido en incumplimiento del contrato en vigor

mento”, insistiendo en que, “no se pueden considerar infringidas las normas legales sobre interpretación de los contratos”, descartando que haya habido incumplimientos de los mismos. McDonald's, que superó el año pasado por primera vez los 600 restaurantes en España, acaba de cumplir 42 años en el país y tiene bajo franquicias el 92% de su red, con un total de 123 franquiciados. Son cifras que suponen, en la práctica que cada franquiciado opera, de media, 4,5 restaurantes. El contrato de franquicia que ofrece la compañía para la explota-

ción de cada establecimiento está sujeto a una serie de condiciones, tanto operativas –tienen que gestionarse de acuerdo con las normas de la empresa– y de imagen, teniendo que adecuarse a la imagen dictada por la marca.

Obligaciones y derechos

Ante el proceso legal emprendido por alguno de los antiguos franquiciados, McDonald's ha alegado en los tribunales que todos ellos conocen todos los derechos y obligaciones que contiene el contrato de franquicia, teniendo antes del otorgamiento del mismo una formación obligatoria de aproximadamente 12 meses. Una vez transcurrido con éxito ese periodo, la compañía ofrece un contrato de franquicia por una duración de 20 años.

El sistema ha sido el mismo durante los últimos cuarenta años, siendo mínimas las veces en las que los franquiciados han dirimido sus

McDonald's tiene 600 restaurantes y 123 franquiciados en España tras 42 años en el país

eventuales divergencias en los tribunales, que de todos modos han dado siempre la razón hasta ahora a la compañía.

Algunos de los socios díscolos están tratando ahora de impulsar una querrela contra la compañía a través del despacho de abogados Cremades, aunque según las fuentes jurídicas consultadas por este periódico, y teniendo en cuenta los antecedentes, no será fácil que pueda prosperar. Hay que tener en cuenta que, entre otras cosas, denuncian costes duplicados y eso es algo que ya está descartado.



Logo de McDonald's. EP

Andalucía priorizará la dispensación del genérico sobre el fármaco de marca

Hasta ahora el farmacéutico debía dar el medicamento que fuera más barato

Javier Ruíz-Tagle MADRID.

Han pasado ya más de doce años desde que las subastas de medicamentos de Andalucía provocaran un cisma en el sector farmacéutico. Tras su derogación con el cambio político en la comunidad autónoma, ahora llegará una nueva norma que amenaza a los fármacos de marca. El Servicio Andaluz de Salud ultima un decreto mediante el cual se priorizará la dispensación en farmacias de tratamientos genéricos en detrimento de la terapia original.

La consejería de Salud de la autonomía andaluza reconoce que los trabajos están avanzados, si bien asegura que los detalles del texto aún no están cerrados. Hay algunos indicios sobre que el ejecutivo regional se llevaría un porcentaje de esas ventas para compensar lo que ha dejado de ingresar tras el fin de las subastas. Si bien no hay todavía nada definido, se habla del 5% de la facturación que se consiga con esa dispensación de genéricos.

Fuentes del sector de la industria del genérico aseguran que el decreto será positivo, ya que la penetración en el mercado de estos medicamentos estaba cayendo en la región. Sin embargo, nunca llueve a gusto de todos. Desde la patronal de tratamientos innovadores, Farmaindustria, manifiestan su preocupación: "Estamos siguiendo el asunto con interés y preocupación, pero no conocemos los detalles del acuerdo y no podemos entrar a valorarlo. En todo caso, entendemos que se debe preservar la libre competencia y nosotros siempre vamos a defender el valor de la marca y de la innovación farmacéutica", aseguran.

Por su parte, desde la farmacia se guarda silencio. El Consejo General de Colegios de Andalucía fue re-



Catalina García Carrasco, consejera de Salud de la Junta de Andalucía. EUROPA PRESS

querido por *elEconomista.es* para conocer el detalle del documento en el que se trabaja, toda vez que son ellos junto al gobierno andaluz los artífices de la negociación. Sin

embargo, no respondieron a las preguntas planteadas por este medio.

Para poner en contexto las opiniones de unos y de otros, la historia de la legislación farmacéutica

da varias pistas. Fue en 2012, en mitad de la crisis económica, cuando el primer Gobierno de Mariano Rajoy aprobó un decreto en el que se habilitaba la prelación del genérico a la marca a igualdad de precio a nivel nacional. Sin embargo, tres años después, en la ley de acompañamiento a los presupuestos de 2015, se dio luz verde a una enmienda que eliminaba dicho favoritismo. Ahora, lo que busca el gobierno andaluz es volver a la redacción de 2012.

Falta por conocer cuál será el encaje con la Ley del Medicamento estatal. En ella, la redacción actual indica que la prescripción será por principio activo y se dispensará el más barato, con independencia de que sea marca o genérico.

Todos huyen del término subasta de medicamentos, pero se parece

Mientras se cierran los flecos del decreto, tanto implicados como afectados huyen del término subasta de medicamentos. Sin embargo, aunque hay diferencias claras, sí que es cierto que Andalucía volverá a premiar a unos medicamentos frente a otros a cambio de un porcentaje de las ventas alcanzadas por ese privilegio. Es cierto que en este caso no se puja por descuentos sobre presentaciones concretas que se quedan con todo el mercado, pero el concepto de fondo tampoco es distinto al acuñado por la hoy ministra de Hacienda.

First Stop cierra 2023 con 502 talleres en la península ibérica

Abrió 50 locales en España y otros 10 en Portugal el año pasado

Agencias MADRID.

First Stop, red de talleres especializados en neumáticos y mantenimiento del automóvil, cerró 2023 con un total de 502 talleres en la Península Ibérica, 60 más que los contabilizados un año antes. Para 2024 espera tener otros 100 más, hasta alcanzar la cifra de 600, señala en un comunicado.

En concreto, la empresa detalla que de estos 60 nuevos talleres incorporados el año pasado, 50 se ubican en España y otros 10 en Portugal. Además, junto al objetivo fijado para este año planea potenciar la creación de nuevos productos y servicios de alto valor, tanto para su clientes particu-

100
NUEVOS TALLERES

Es la cantidad de locales que prevé abrir este año First Stop en la península ibérica

lares como para usuarios de flotas y empresas de *renting*. La compañía indica que "busca mantener su liderazgo en el sector apoyándose en la digitalización, con el fin de simplificar procesos y lograr la máxima eficiencia".

"Con 25 años de experiencia en el sector y casi 2.000 puntos de venta, First Stop ha sido la primera red española en recibir la certificación TÜV SÜD en reconocimiento a la calidad y seguridad de sus talleres. En España, la compañía opera con una estrategia multimarca, centrada en alcanzar los más altos estándares de atención, transparencia y seguridad tanto para los clientes como para los empleados", esgrime.

El fabricante ACC levanta 4.400 millones de financiación

Stellantis, Mercedes-Benz y TotalEnergies cambian su participación

A. Tejero MADRID.

El fabricante de baterías Automotive Cells Company (ACC), propiedad de los grupos automovilísticos Stellantis, Mercedes-Benz y la energética TotalEnergies, ha levanta-

do una ronda de financiación de 4.400 millones de euros destinada a la fabricación de tres nuevas gigafactorías de baterías en Francia, Alemania e Italia. Esta deuda está respaldada por BNP Paribas, Deutsche Bank, ING, Intesa Sanpaolo y soportada por Bpifrance, Euler Hermes y SACE.

Tras este movimiento, la participación de los tres accionistas se verá modificada. Si hasta ahora cada uno de ellos se repartían una ter-

cera parte de la compañía, a finales de marzo, cuando se cierre la ampliación de capital, Stellantis poseerá el 45% de ACC; Mercedes-Benz, el 30%; y Saft, la filial de baterías de TotalEnergies, ostentará el restante 25%.

Stellantis y Mercedes-Benz han confirmado su compromiso como principales accionistas y clientes de los módulos de baterías de ACC. Ambos grupos han acordado modificar la participación en el capi-

tal de ACC y prevén incrementar progresivamente su participación. Saft, por su parte, se ha comprometido a seguir trabajando con ACC, como accionista a largo plazo y aportando conocimientos tecnológicos.

En diciembre de 2023, ACC entregó las primeras baterías a Stellantis en su gigafábrica de Douvrin (Francia), según estaba previsto, tras haber invertido 850 millones de euros. En la actualidad, esta gigafactoría cuenta con una capaci-

dad de producción de 13 GWh, que aumentará hasta los 40 GWh previstos para el año 2030.

El fabricante tiene proyectadas otras dos gigafactorías; una en Kaiserlautern (Alemania), que se prevé que inicie sus operaciones en 2025; y, otra, en Térmoli (Italia), estimada para el ejercicio 2026.

La compañía prevé llegar a una capacidad de producción de 120 GWh en 2030, lo que supondría superar los dos millones de baterías al año.



Fachada de Atlantic Copper. ATLANTIC COPPER.

Atlantic Copper revalida su sello Top Employer por su excelencia con las personas

La entidad analiza las políticas de RRHH de cada compañía en cuanto a protección y bienestar de la plantilla o la gestión del cambio, entre otros puntos

EcoBrands

El sello Top Employer, que reconoce el compromiso de las empresas con las personas a través de la excelencia en sus políticas y prácticas en el área de organización y los Recursos Humanos, vuelve a reconocer a la compañía onubense Atlantic Copper como una de las mejores empresas del país para trabajar. De esta manera, vuelve a superar el riguroso proceso de certificación que emite Top Employers Institute y que analiza detenidamente las políticas de RRHH de cada compañía, basándose para ello en su participación y en los resultados de la *HR Best Practices Survey*. Para la directora general de Atlantic Copper, Macarena Gutiérrez, se trata del “reconocimiento a una apuesta permanente por conformar un equipo de excelentes profesionales”.

La compañía lleva tiempo estando a la vanguardia en materias como la sostenibilidad, la organización de Recursos Humanos, la protección y bienestar de la plantilla o la gestión del cambio. “Las personas son el centro de nuestra estrategia”, añade Gutiérrez. En este sentido, la directora no quiere perder la oportunidad de señalar la dificultad que supone ser premiado por Top Employer, “es un examen valiente y riguroso al que nos sometemos como compañía para identificar puntos de mejora”.

Más de 2.000 empresas son evaluadas por la entidad y es ahí precisamente donde radica

la dificultad que supone obtener este sello de perfección por tercer año consecutivo. “Esto confirma que estamos alineados con las mejores prácticas a nivel mundial y, además, nos alienta a continuar mejorando nuestros procesos y políticas en el área de RRHH”, señala al respecto la directiva.

Una evaluación que sitúa a Atlantic Copper como una de las mejores empresas para trabajar en España y que la destaca entre las siete principales del sector manufacturero con hasta 1.000 empleados.

Tal y como destaca Gutiérrez, el objetivo de la compañía ahora es “ser más competitivos a escala internacional y seguir desarrollando áreas como la digitalización en los procesos de RR.HH., la igualdad y la marca como empleador”.

La fórmula del éxito

La compañía está conformada por más de 700 personas, aunque más de 1.000 prestan servicios a través de empresas colaboradoras. Con este enorme ecosistema cobra mayor importancia la capacidad de la organización para mantener un buen clima laboral entre los trabajadores. La clave, según la representante, es que el buen clima no debe limitarse a la plantilla, sino también “a todas aquellas personas que acuden a diario a la planta y con la que queremos tener un desempeño excelente”.

Otro de los éxitos que cosecha la compañía es su capacidad de trasladar sus buenas prácticas de personas a las diferentes áreas que componen su estructura. De hecho, en esta ocasión las áreas mejor valoradas por Top Employers de las seis que se han analizado han sido Ética e Integridad, con 10 puntos, y Sostenibilidad, con una puntuación de 9,8, ambas sobre 10.

A estas dos áreas se suman esta edición otra nueva, la Estrategia Empresarial, en la que han recibido un notable por su estrategia de personas, diversidad en los equipos de trabajo, formación, la puesta en marcha de políticas de recursos humanos y el desarrollo de políticas de compensación.

“El desarrollo y cualificación de quienes conforman Atlantic Copper son nuestra prioridad”, explican desde la marca. Por ello, desde el 2016, han invertido unas 300.000 horas en la formación del personal en áreas tan diversas como la seguridad laboral, transformación digital, gestión de activos y habilidades directivas.

Atlantic Copper está comprometida con acciones internas y externas en pro de la igualdad y la promoción de la presencia femenina en carreras STEM. Su compromiso con el entorno tiene su reflejo en proyectos como Transforma España, donde “anclan el talento onubense en las empresas de Huelva para aprender unas de otras”.

Mientras que, a nivel interno, remarca la figura de los Líderes de Equipos de Alto Desempeño, destinados a reforzar los pilares de seguridad, las operaciones medioambientales impecables el trabajo en equipo y la innovación desde cualquier área de la organización.

La compañía ha obtenido 10 puntos en Ética e Integridad y 9,8 en Sostenibilidad

Empresas & Finanzas

El apagón de la TV en definición estándar animará el mercado 'low cost'

Afectará a 384.000 hogares con televisores sin HD, con 15 años o más de antigüedad

Antonio Lorenzo MADRID.

Aquellos hogares que vieron a España ganar el Mundial de fútbol en Sudáfrica con el mismo televisor que el actual pueden sufrir el apagón de canales que se realizará mañana miércoles, 14 de febrero, en todo el país. En concreto, la medida imparable afectará a las pantallas ajenas a la tecnología de alta definición (HD) y que únicamente pueden recibir la señal en formato Definición estándar (SD).

Por todo lo anterior, la consecuencia inmediata de esta actuación de alcance nacional supondrá la desaparición de los canales que actualmente emiten en SD, que son los mismos que ya ofrecen la señal duplicada en *simulcast*, tanto en SD como en HD. De esa forma, pasará a mejor vida el referido recurso que permite recibir el mismo canal en dos formatos tecnológicos diferentes. A simple vista, los espectadores apreciarán imágenes más claras y nítidas, debido al aumento de píxeles del HD respecto al SD.

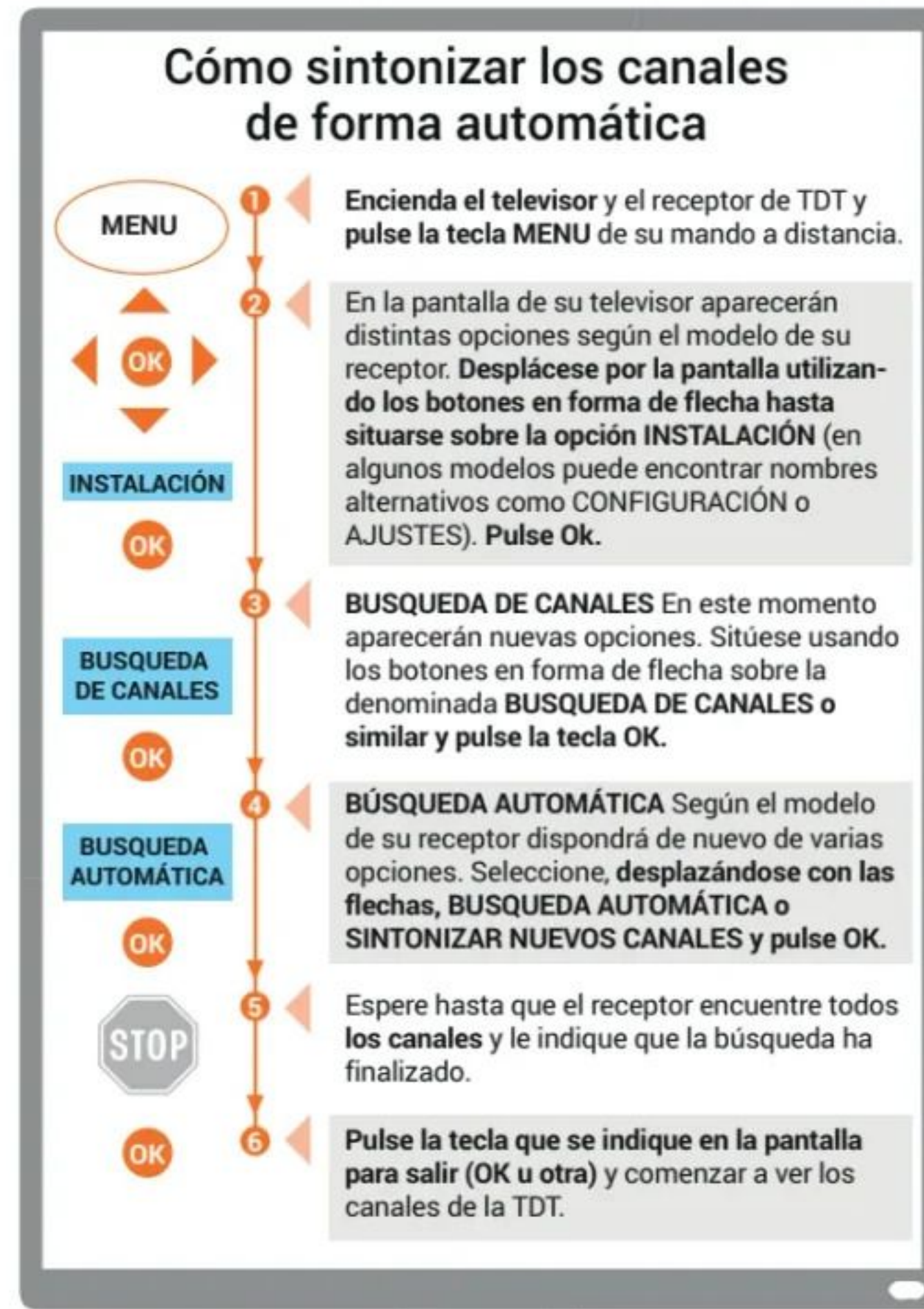
Según explican fuentes del mercado, el impacto social será muy reducido, ya que la práctica totalidad del parque se ha renovado en los últimos 14 o 15 años. No obstante, los posibles afectados pueden remediar la situación ya sea con la compra de un decodificador compatible con Alta Definición, cuyo precio oscila entre 20 o 30 euros, o bien renovar el televisor, con precios por debajo de los 100 euros en determinadas marcas *low cost* y formatos desde 32 pulgadas.

Determinadas zonas rurales y los hogares con personas mayores, poco actualizados tecnológicamente, se perfilan como los colectivos más sensibles a esta actuación. Según estimaciones del Gobierno, el 98% de los aparatos receptores del país ya son compatibles con la nueva tecnología, por lo que las molestias se reducen al 2% de los 19,8 millones de hogares del país. Por lo tanto, de acuerdo con ese porcentaje, la medida podría incomodar a más de 384.000 hogares españoles.

Ante este río revuelto en el mercado televisivo, los fabricantes de televisores de gama baja tienen motivos para esperar un repunte en las ventas, como ya sucedió en anteriores apagones tecnológicos.

Venta de decodificadores

En las últimas semanas, el comparador de precios *ideal.es* ha realizado un análisis que indica que la demanda de decodificadores se ha triplicado en las últimas semanas de enero, hasta un 258% más. Ade-



Fuente: Televisiandigital.es

elEconomista.es

más, según un estudio reciente de la misma plataforma, "un 43% de los españoles admite haber reducido su gasto en tecnología y electrónica en los últimos dos años, en un afán por ahorrar y alargar la vida de sus aparatos electrónicos". Ante ese

comportamiento, los españoles tienden a retrasar cada vez más la compra de un televisor, por lo que la demanda de televisores nuevos ha disminuido un 36% desde 2021.

La iniciativa puesta en marcha por el Gobierno pretende optimizar el uso de las frecuencias actualmente empleadas en las emisiones casi en desuso. En concreto, la migración afecta a la banda de 26 MHz, con unos recursos radioeléctricos que podrán gestionarse sin necesidad de licitaciones con el fin de emplearlos en usos industriales en régimen de autoprestación. De hecho, las compañías interesadas en impulsar las redes 5G privadas para la automatización de fábricas y centros de producción contarán con un activo de trascendental valor para este tipo de actividades.

Las ventajas de la alta definición

Los espectadores que únicamente consumen televisión en definición estándar apreciarán con el HD una mejora sustancial en la imagen y sonido, con calidades similares a las del DVD. También podrán ver las películas en formato panorámico (16:9), sin cortes ni bandas negras en los lados ni por abajo. Desaparecerán los ruidos, las interferencias, las zonas borrosas (conocida como 'nieve') y la posible doble imagen. Además, el sonido será envolvente, con las calidades propias de los CD, con la opción de acceder a la versión original, así como la elección de idioma y subtítulos, junto con guías electrónicas de programación y un teletexto enriquecido en funciones.

Horse elige a Telefónica Tech para su fábrica en Valladolid

Agencias MADRID.

Horse, la *joint venture* del grupo Renault y la automovilística china Geely especializada en motores de bajas emisiones, ha elegido a Telefónica Tech para la ciberseguridad de su planta en Valladolid, según informó la filial de la *teleco* española en un comunicado.

El acuerdo entre ambas compañías implica el despliegue de Aristeo, una solución de ciberseguridad desarrollada por Telefónica Tech en su centro de ciberseguridad especializado en industria 4.0 ubicado en León (C4IN).

Este sistema captura y analiza las amenazas en entornos industriales "a partir de una red de sensores en internet que utiliza *hardware* real para confundir a los atacantes", explicó Telefónica.

FacePhi factura 34,24 millones en 2023, un 31,2% más

Agencias MADRID.

La tecnológica española especializada en identificación digital FacePhi facturó 34,24 millones de euros en 2023, lo que supone un 31,2% más que los 26,1 millones de euros que ingresó en 2022, según las cuentas anuales no auditadas presentadas por la compañía este lunes en el BME Growth.

En ese sentido, la empresa ingresó casi 30,1 millones de euros por la venta de licencias, un 35% más que los 22,28 millones de euros del ejercicio anterior, al tiempo que facturó 4,15 millones de euros por "trabajos realizados por la empresa para su activo", un 8,8% más que los 3,81 millones de euros de 2022.

elEconomista.es

Suscríbete y toma las mejores decisiones económicas

Recibe, durante un año, la edición impresa de elEconomista.es.

Y además, **gratis, una tarjeta regalo con 100€ de El Corte Inglés** para comprar en sus tiendas o web.



Incluye envío del diario impreso, revistas y especiales a tu empresa o domicilio y el acceso a la edición PDF, hemeroteca, todas las revistas digitales y newsletters.

Suscríbete visitando la página: www.economista.es/suscripciones/edicion-impresa.php o llámanos al teléfono: 91 138 33 86

Suscripción anual **399€** antes 546€ (Tarjeta incluida)

100€ REGALO

Top Employers



ANA MORALES Y DAVID GARCÍA

EL ARTE DE SABER GESTIONAR LOS RRHH

Un año más, Top Employers Institute otorga el sello a la excelencia en la gestión de las personas, destacando a las mejores empresas para trabajar

Top Employers



TOP EMPLOYERS: UN PREMIO AL ARTE DE GESTIONAR PERSONAS

Un año más, Top Employers Institute otorgó el sello a la excelencia en la gestión de las personas. Así, las empresas certificadas se colocan como las mejores para trabajar

elEconomista.es

Casi 450 asistentes se dieron cita el pasado jueves en Madrid para celebrar su buen hacer con los trabajadores. Todas ellas han sido reconocidas por Top Employers Institute como las mejores empresas para trabajar y desarrollar la carrera profesional, algo que hoy en día es considerado como “un arte”. Así dio comienzo Mónica Carrillo, la presentadora del evento, a lo que fue la gran noche de las empresas: compañías de 16 países diferentes acudieron a la capital para disfrutar de una velada que comenzó al son de la ópera, con la representación del *Con te partirò* de Andrea Bocelli.

El arte estuvo presente en varias de sus facciones a lo largo de la gala: desde la música hasta la pintura, en la que las faldas se convirtieron en lienzos, pasando también por el baile de éxitos tan sonados como el *Someone Like You* de Adele.

Pero el prelude del resto de la noche comenzó con los protagonistas pasando por el *photocall* instalado para inmortalizar el momento, acompañado con un variado cóctel en el que los asistentes tuvieron la oportunidad de hacer *networking*

byneon
Neon147

Los premios reunieron a compañías de 16 países en una gala que comenzó al son de la ópera

El evento contó con diversas animaciones, entre las que se incluyen bailes y música en directo

byneon
Neon147

hasta la hora de la cena. Para entonces, con los espectadores ya sentados, Carrillo quiso poner el foco “en las personas que están mejorando el mundo”, en referencia a los departamentos de Recursos Humanos de las compañías asistentes, las mejores empleadoras y que han conseguido cambiar de forma positiva la vida de 12 millones de personas, un número que cada vez es mayor.

Los RRHH y sus obras de arte

En los tiempos actuales, donde factores como la conciliación entre la vida laboral y la personal son muy apreciados por los trabajadores, los departamentos de RRHH tienen la difícil labor de llegar a consensos, lo que a día de hoy está considerado como un arte. Y si esa capacidad es, por tanto, un arte, las obras de los Recursos Humanos son los propios trabajadores, la parte fundamental de cualquier compañía.

De esta forma se refirió Carrillo a los empleados. “Si el Top Employers es un arte, los empleados serían sus mejores creaciones”, señaló durante su discurso. De hecho, tal y como explicó la presentadora, existe un gran paralelismo entre los distintos ele-

mentos en los que los artistas plasman su arte y cómo los Recursos Humanos utilizan las personas para hacerlo. “Sobre ellos realizan sus acciones para transformarlos y convertirlos en algo mejor de lo que eran al principio”, detalló Carrillo.

Pero es que además la palabra arte guarda en sí misma un significado. No es casual su elección para representar el valor de estos premios Top Employer 2024. Esto cobra sentido si se analiza cada letra de la palabra.

La periodista mencionó en primer lugar la A de arriesgar. En palabras suyas, esto representa “la decisión de hacer cosas de un modo diferente si queremos que las cosas cambien”. Por su parte, la R de revolución quiere hablar de la necesidad de mejorar las cosas dejando a un lado lo establecido y de paso “impactar en la vida de las personas de manera positiva”.

Sobre la T, esta viene de transformar, modificar la manera de hacer las cosas para conseguir un “cambio en las personas”. Siempre con la intención de mejorar.

Por último, la E hace alusión a las emociones. Se trata de emocionar, inspirando y ayudando a las personas en su crecimiento.



Top Employers



Foto de familia de las empresas certificadas de Top Employers 2024.

REPORTAJE FOTOGRÁFICO DE ANA MORALES Y DAVID GARCÍA.

Pero no solo se mantuvo en esta línea Monica Carrillo. También lo hizo Massimo Begelle, Regional Manager de Top Employers Institute, quien ofreció unas palabras durante la gala. El representante de la organizadora quiso destacar los importantes y profundos cambios que se han producido en el sector en los últimos años. Especial mención para la inteligencia artificial generativa, a la que consideró una “tecnología que está cambiando la forma de trabajar”. Para el directivo, este 2024, la relación con la IA se centrará más en “los límites para usarla” que en cómo usarla.

Además, Begelle encontró una similitud entre el departamento de RRHH y un cactus, aprovechando que la gala tuvo lugar en Desert City, un extenso jardín botánico donde predominan especialmente este tipo de plantas.

La adaptabilidad es una de sus características principales, ya que crece en entornos difíciles con recursos limitados. En cierta forma, un departamento de Recursos Humanos tiene que adaptarse al mercado y prosperar. De igual manera, tiene que protegerse tanto a sí mismo como a sus empleados. Por último, el cactus es fundamental para el ecosistema porque alimenta a otros organismos. Igual que RRHH que ayuda a otras áreas de una empresa y se sirve de ellas.



Artista pinta un mural digital durante la ceremonia.



Espectáculo de pintura que se pudo presenciar en Top Employers.



Mónica Carrillo, presentando el evento Top Employers 2024.



Massimo Begelle durante su discurso.

Tendencias para este año

Además del papel de la inteligencia artificial, dispuesta a cambiar el mercado laboral tal y como lo conocíamos, el informe *The World of Work Trends 2024* también recoge otras tendencias en el mundo del trabajo. Una de ellas es intentar trasladar el propósito empresarial a las plantillas, mejorando el vínculo entre líderes y empleados para remar todos en una misma dirección, lo que hará más probable el éxito empresarial.

A su vez, el diálogo bidireccional es también un *must* para las compañías, para que los trabajadores se sientan escuchados y valorados; evaluar el bienestar de los empleados y valorar la efectividad de los programas destinados a ella; y, por último, la ampliación del horizonte DEI (diversidad, equidad e inclusión), ya que las contrataciones están apostando ahora más por las capacidades que por las propias titulaciones, así como también se valoran las trayectorias alternativas.

Top Employers



Representantes de Acciona.



Representantes de Grupo Air Products.



Representantes de Alcon.



Representantes de Allianz.



Representantes de Amazon.



Representantes de Angelini Pharma.



Representante de azerconnect.



Representantes de British American Tobacco.



Representantes de BBVA.



Representantes de Bimbo.



Representantes de Bristol Myers Squibb.



Representantes de Grupo BNP Paribas.

**En GENERALI
cuidamos
lo que nos
hace mejores,
nuestros
profesionales.**



Top Employers



Representantes de BNP Paribas Personal Finance.



Representantes de Boehringer Ingelheim.



Representantes de Cenit.



Representantes de Coca-Cola Europacific Partners.



Representantes de Cognizant.



Representante de Compass Group.



Representantes de Consum Cooperativa.



Representantes de Deloitte.



Representantes de EADA Business School Barcelona.



Representantes de EDP Renewables (EDPR).

helvetia.es

**Hoy.
Mañana.**



Siempre.

simple. claro. helvetia 

Tu aseguradora suiza



Top Employers



Representantes de EDUCA EDTECH Group.



Representantes de GAES, una marca Amplifon.



Representantes de Giesecke+Devrient.



Representantes de Generali.



Representantes de Helvetia Seguros.



Representantes de Hero.



Representantes de Holcim.



Representantes de Huawei Technologies.



Representantes de Iris Global Soluciones.



Representantes de ISDIN.

El hogar de todos empieza cuidando el nuestro

Gracias Top Employer por reconocer un año más nuestras políticas y prácticas de recursos humanos. Seguiremos trabajando para crear y fomentar en **LEROY MERLIN** un lugar de trabajo que sea un gran hogar para nuestros empleados.



Top Employers



Representantes de John Deere.



Representantes de Japan Tobacco International (JTI).



Representantes de Kaufland.



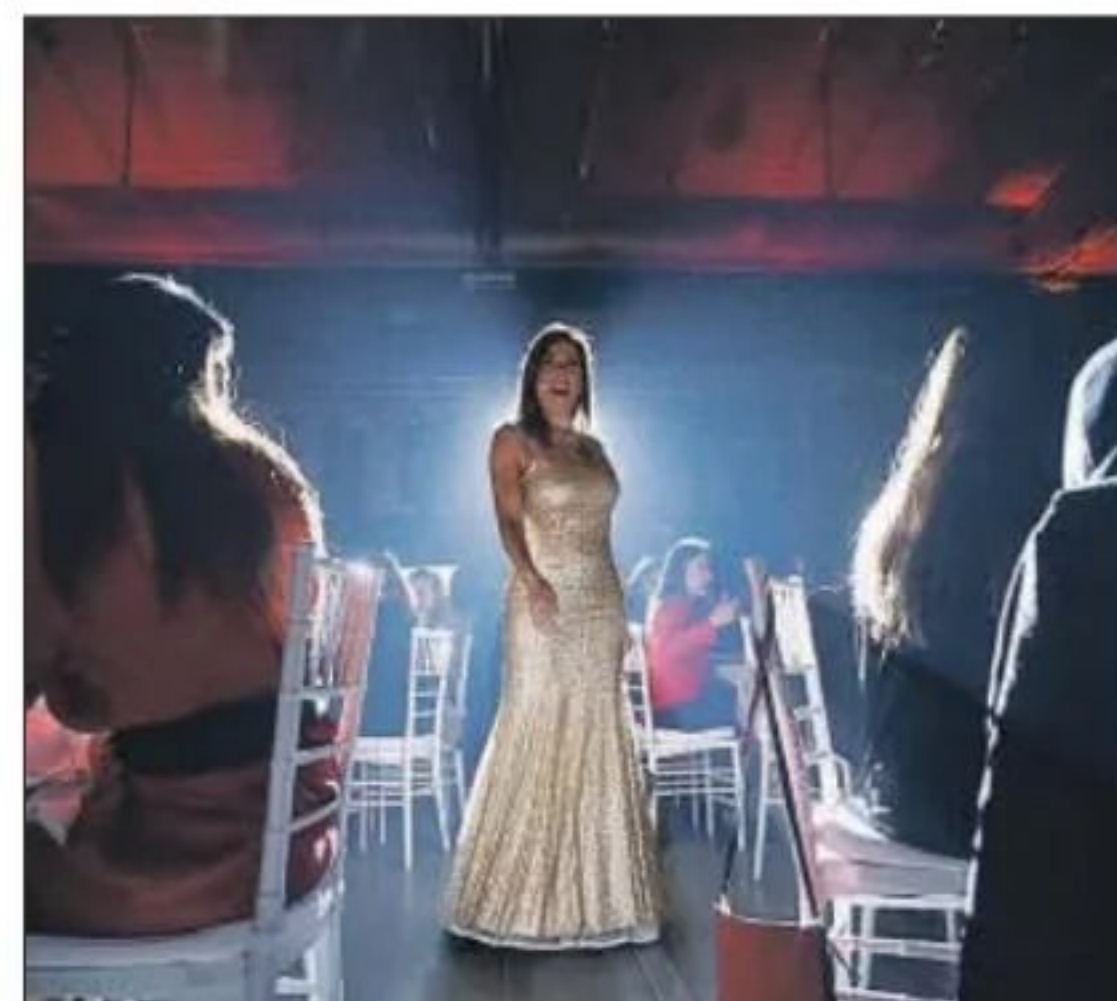
Representantes de Kenvue.



Representantes Lear.



Representantes de Leroy Merlin.



Actuación de ópera durante la gala.



Representantes de Lidl.



Representante de Lyreco.

Somos el impulso para alcanzar todo lo que te propongas.



**PARA SOLUNION, ES UN ORGULLO CONTAR CON LA CERTIFICACIÓN
TOP EMPLOYER POR QUINTO AÑO CONSECUTIVO.**

Reafirmamos nuestro compromiso con nuestras personas, para seguir creando un entorno laboral que impulse su crecimiento profesional y personal, comprometiéndonos, desde la sostenibilidad, a contribuir al avance de la sociedad para construir un mundo mejor.

¡PORQUE LOS SOLUNIONERS, JUNTOS, SOMOS IMPARABLES!

 **solunion**
SOMOS IMPULSO



Top Employers



Representantes de MAPFRE.



Representantes de Mozzart.



Representantes de MSD.



Representantes de Nationale-Nederlanden.



Representantes de Naturgy.



Representantes de NTT Data.



Representantes de Papastratos (Philip Morris).



Representantes de Philip Morris Romania.



Representantes de PreZero.



Representantes de Puma.



Representantes de Puratos.



Representantes de Quirónsalud.

elEconomista.es

Diario líder en información económica en español

Fin de semana perfecto

Del lat. Finis - Del lat. tardío septimāna - Del lat. perfectio, -ōnis.

1. Dícese de los días sin despertador, huele a café recién hecho y tu ejemplar de **elEconomista.es** espera sobre el sofá.
2. m. Sinónimo de recibir el periódico **elEconomista.es** cada mañana de sábado, a domicilio.



63€
al año
antes 124,80€

OFERTA 50% DTO.

Sábados Naranjas

Suscripción anual a la edición impresa del fin de semana

Acceso ilimitado a la edición diaria en PDF

Entrega todos los sábados a domicilio

Quiosco gratuito de revistas y especiales



Suscríbete ahora en www.economista.es/suscripciones/ o en el 91 138 33 86

Top Employers



Representantes de Sanitas.



Representantes de Santalucía Seguros.



Representantes de Santander Totta Portugal.



Representantes de SEAT.



Representantes Solunion.



Representantes de Securitas Direct.



Representantes de Tata Consultancy Services.



Representantes de UST.



Representantes de Grupo Vall Companies.



Representantes de Volkswagen Group España Distribución.



Representantes de Faively Transport (a Wabtec Company).



Representantes de Zurich Seguros.

Si aprendes con nuestra información,

imagínate con la formación



Curso en Gestión de Proyectos

Fórmate e infórmate **con los mejores**

Curso de 100 horas (4 ECTS), 100% online y con certificación de Universidad Europea y elEconomista.es

En este curso aprenderás sobre:

- ✓ Introducción a la gestión de proyectos.
- ✓ Métricas, incertidumbre y adaptación.
- ✓ Planificación y entregables.
- ✓ Dominios de desempeño.
- ✓ Métodos y artefactos.
- ✓ Modelos.

375 €

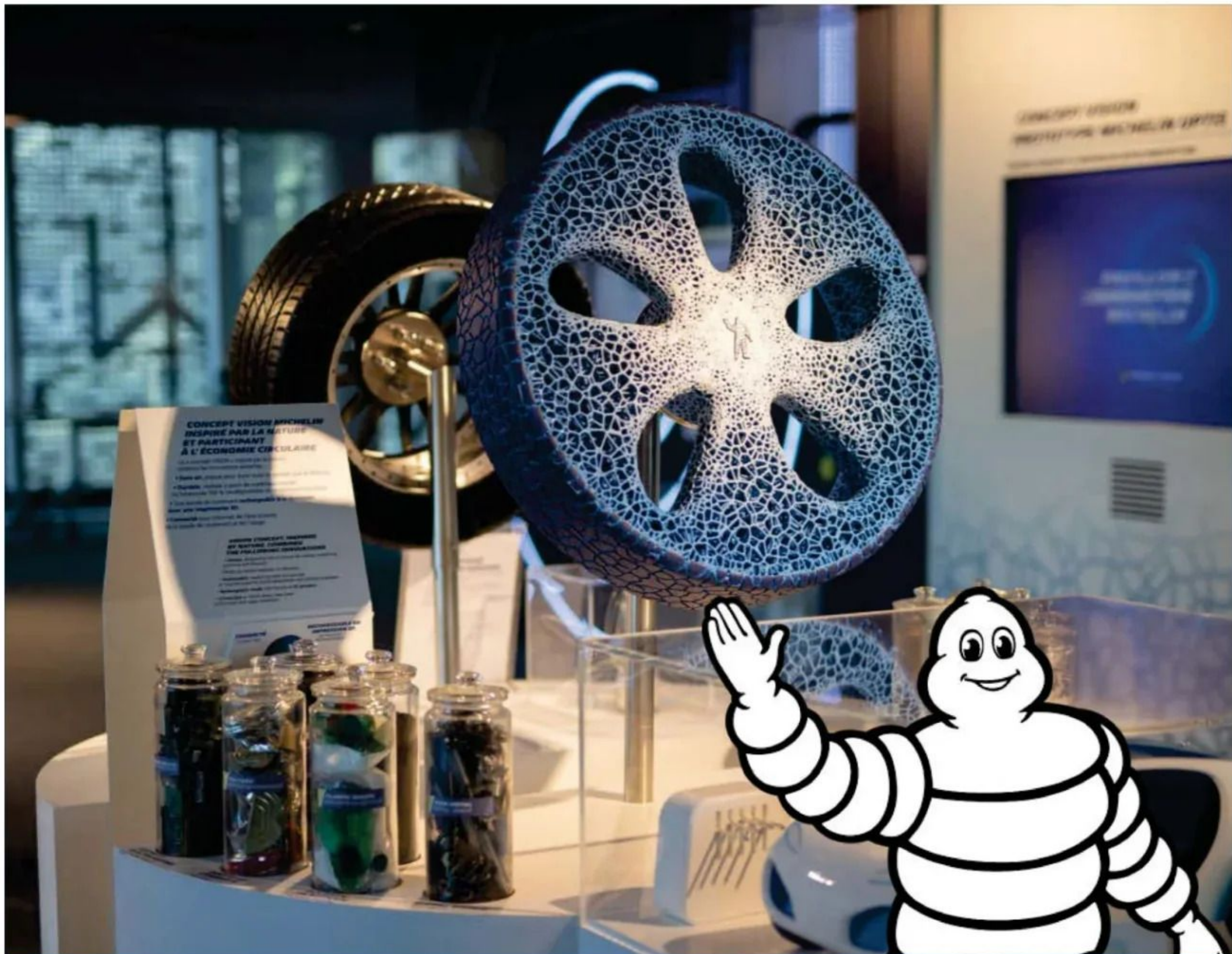
~~antes 500 €~~

25% de descuento



Más información sobre este y otros cursos en:

<https://eleconomista.universidadeuropea.com/cursos/>



FABRICAMOS EL FUTURO



¿TE UNES A NUESTRO EQUIPO?



trabajo.michelin.es

- INNOVACIÓN
- DIGITALIZACIÓN
- SOSTENIBILIDAD
- TRABAJO EN EQUIPO
- FORMACIÓN Y DESARROLLO
- CARRERA PROFESIONAL



El circuito de Morata quiere arrancar este año pese a la Fórmula 1 de Ifema

Empresarios del sector proyectaron una instalación en el sureste de Madrid

Víctor de Elena MADRID.

Los promotores del circuito de velocidad de Morata de Tajuña mantienen sus planes de inversión pese al anuncio del consorcio público-privado que gestiona el recinto ferial de la capital, Ifema Madrid, de acoger el Gran Premio de España de Fórmula 1 a partir de 2026. La iniciativa presentada por un grupo de inversores en este municipio del sureste madrileño "sigue adelante", según el ayuntamiento de la localidad y los propios promotores, pese a que las grandes competiciones internacionales que pretendía acoger el futuro circuito ahora podrían desviarse al de la capital.

La iniciativa, de capital totalmente privado, contemplaba la construcción de un circuito de 4,5 kilómetros capaz de acoger a 20.000 espectadores en unos terrenos a las afueras del municipio, situado a 35 kilómetros de la Puerta del Sol y junto a la autovía A-3. Presentado en 2016 al consistorio local, contemplaba una inversión de 12 millones de euros y se destinaba inicialmente a categorías inferiores de los deportes de motor, con el objetivo de acoger competiciones más grandes según se avanza en su construcción.

A la espera de los permisos

Pero la posible competencia del nuevo circuito urbano de la capital no habría achantado a los promotores del proyecto del extrarradio. En conversación con *elEconomista.es*, uno de los socios, Pablo Ferrero, asegura que el proyecto está "bastante adelantado" y a la espera de que se dé el visto bueno a un informe ambiental que esperan que se resuelva entre febrero y marzo. "El proyecto sigue adelante sin problemas. Si el resultado es favorable, podríamos empezar con la obra en el segundo semestre de este año", ase-



Simulación del circuito de Morata de Tajuña. CIRCUITO DE MORATA

gura. Ferrero considera que el circuito de Ifema favorece a su proyecto: "A nosotros nos vendrá muy bien que crezca la afición por el motor en Madrid. No necesitamos Fórmula 1 ni MotoGP para que nuestro proyecto sea sostenible económicamente, queremos que crezcan las ganas por el mundo del motor y que la gente venga al circuito", se-

ñala. Desde el Ayuntamiento de Morata añaden que el anuncio de la Fórmula 1 "refuerza el proyecto", ya que frente a su celebración puntual, "estaría en funcionamiento unos 280 días al año para acoger pruebas, entrenamientos o eventos comerciales", alegan.

La empresa promotora del mismo, Stream Motorfire SL, está tra-

bajando en un aumento de la inversión inicialmente prevista para añadir una nueva fase de construcción que, en el medio plazo, permita alcanzar los estándares previstos para albergar competiciones internacionales. Los administradores de esta sociedad están relacionados con la gestión del circuito de Guadix, un autódromo situado en la provincia de Granada que fue vendido en 2012 a unos ex-pilotos británicos.

"Las federaciones de motociclismo y automovilismo están muy interesadas en organizar eventos en Madrid que hoy no se pueden hacer. Se nos ha asegurado que contarían con nosotros para incluirnos en los calendarios de competición, y además hay muchas empresas que van a hacer eventos de motor a otros lugares de España y que podremos organizar en Morata, por lo que estamos muy seguros de la viabilidad económica del proyecto", explica.

Silencio institucional de Isabel Díaz Ayuso frente al apoyo a otros planes

A las dificultades burocráticas hay que sumar el cambio de gobierno que vivió Morata de Tajuña en las pasadas elecciones de mayo: Del apoyo explícito del anterior alcalde del PSOE, se ha pasado al silencio del actual gobierno del PP, que se posicionó en contra. En línea con sus representantes locales, la presidenta regional, Isabel Díaz Ayuso, nunca se ha pronunciado ni apoyado explícitamente el proyecto, algo que contrasta con los guiños realizados al Circuito del Jarama o al circuito urbano proyectado por Ifema Madrid en el recinto ferial.

Ingeteam equipa la planta de Grenergy de almacenaje en baterías en Chile

Será la instalación mayor de este tipo, con un 1 GW potencia

Maite Martínez BILBAO.

Ingeteam ha sido elegido por Grenergy como socio tecnológico para la mayor instalación de almacenamiento en baterías del mundo, cuando entre en funcionamiento en 2026, afirmaron desde el grupo vasco.

El proyecto 'Oasis de Atacama', ubicado en Chile, se va a construir en cinco fases y gestionará diariamente 4,1 GWh de energía de origen fotovoltaico. Ingeteam suministrará inverso-

1.000
MILLONES DE EUROS

Es la cifra de negocio estimada por Ingeteam para el pasado año, con 5.000 trabajadores

res y centros de transformación. Una vez finalice su construcción, el proyecto contará con 1 GW de potencia y 4,1 GWh de capacidad, "un valor nunca antes visto en sistemas de baterías", señalan desde Ingeteam.

Apuesta del gobierno

Tras una década en el país, Ingeteam ha suministrado su tecnología para 68 plantas fotovoltaicas, de la mano de Grenergy, y para otros proyectos a gran escala. Ahora el Gobierno chileno se encuentra en un momento de apuesta por el almacenamiento como elemento clave a la hora de maximizar el aprovechamiento de las energías renovables.

Ingeteam, con una plantilla cercana a 5.000 personas y presencia en 21 países, estima una facturación de unos 1.000 millones para el ejercicio 2023.

The Body Shop prepara cierre de tiendas y despidos

El fondo alemán Aurelius venderá filiales en Europa y Asia

Javier Romera MADRID.

El fondo alemán Aurelius, el nuevo propietario de la cadena de cosmética The Body Shop, está preparando un plan de ajuste, en una operación que podría poner en peligro

un número significativo de tiendas y puestos de trabajo, según ha adelantado la cadena británica Sky News. La empresa, fundada por Anita Roddick y su marido Gordon Roddick hace ya casi medio siglo, se dispone a nombrar a FRP Advisory para que gestione el proceso de insolvencia de su filial británica, que cuenta con unas 200 tiendas. Los Roddick mantuvieron el control de la empresa durante tres décadas, hasta el año 2006, cuan-

do fue adquirida por L'Oreal por 652 millones de libras (760 millones de euros). La operación se produjo un año antes del fallecimiento de Roddick y generó numerosas críticas al entender que se estaban desvirtuando sus valores de sostenibilidad. Tras varios cambios de manos, la empresa, que está desde noviembre bajo el control de Aurelius, cuenta con más de 3.000 puntos de venta, propios y franquiciados, distribuidos en unos 70 países

con una plantilla total de 10.000 trabajadores. La publicación especializada Retail Week adelantó sin embargo la semana pasada la intención del fondo alemán de concentrarse en los mercados claves y vender gran parte del negocio tanto en Europa como en Asia, aunque se desconoce por ahora quien puede ser el comprador.

La primera tienda de The Body Shop estaba localizada en la localidad británica de Littlehampton.

Se abrió en 1976 y tenía sólo 15 líneas de productos. Con un tamaño pequeño, y situada entre dos funerarias, experimentó rápidamente un fuerte crecimiento gracias a su apuesta por la sostenibilidad y el respecto al medioambiente, sin hacer experimentos con animales y con más de un 50% de los productos de origen vegano. Aurelius adquirió la empresa al grupo brasileño Natura por 207 millones de libras (254,32 millones de dólares).

Bolsa & Inversión

ASML y Novo Nordisk aportan el 80% de la subida del Stoxx 600 en el año

Por contra, hasta el 54% de las compañías de la referencia europea la restan puntos en 2024

En proporción, suman más al índice en lo que va de año que las siete grandes 'tech' al S&P 500

Cecilia Moya MADRID.

El peso que las popularmente conocidas como las *siete magníficas* —las grandes tecnológicas estadounidenses— tienen en la subida anual del S&P 500, la principal referencia de Estados Unidos, no es ninguna sorpresa. Pero, sin ser tan conocido, este empujón bursátil se concentra en todavía menos compañías en clave europea, concretamente en dos: ASML y Novo Nordisk, las cuales aportan hasta el 80% de los puntos netos del Stoxx 600 en lo que va de 2024.

ASML, una empresa neerlandesa dedicada a la fabricación de máquinas para la producción de circuitos integrados, aporta en torno al 45% de los puntos de la referencia continental, y el otro 35% corre a cuenta de Novo Nordisk, una firma danesa dedicada a los cuidados sanitarios. Otra tecnológica, SAP, ocuparía el tercer puesto de este ranking por ponderación. De hecho, la suma de las tres abarca el 98% de los puntos netos del Stoxx 600, y solo estas tres aportan más de un punto al mismo entre las 600 compañías que lo conforman.

Si se realiza este ejercicio de manera inversa, las cifras son igual de claras en cuanto a la más que significativa aportación de unas pocas al índice del Viejo Continente, ya que el 54% de las compañías que componen el Stoxx 600 (es decir, 327 firmas), restan puntos al índice. Así, las compañías del sector de la salud Roche Holding y AstraZeneca son las que más puntos le quitan al Stoxx 600, debido a su mayor peso dentro del índice. El banco francés BNP Paribas es el siguiente.

Al igual que en el S&P 500, la tecnología ocupa un lugar importante en las cifras de la plaza europea. De hecho, el sectorial tecnológico que agrupa a las firmas más representativas del Viejo Continente de esta industria, el *Stoxx 600 Technology*, es el más alcista de 2024, con un rebote de más del 12%, frente al 1,6% que sube el índice general.

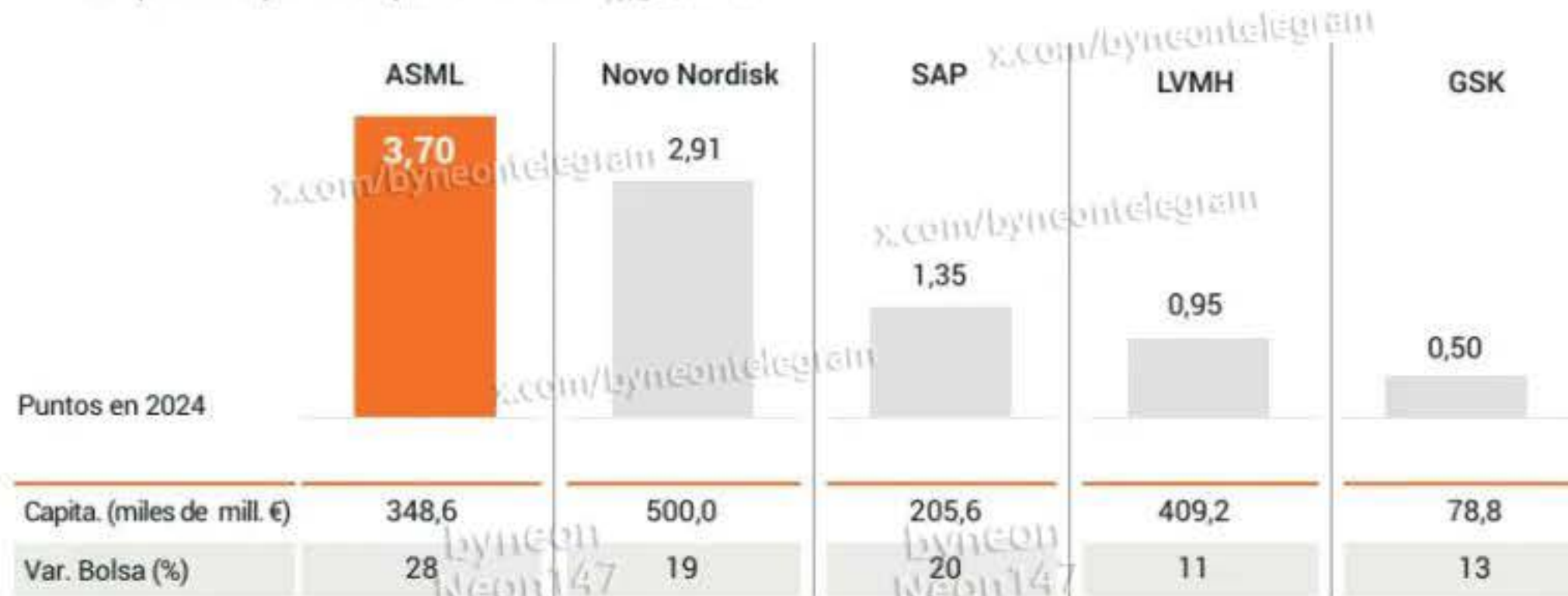
“Los valores tecnológicos de la Unión Europea pueden sufrir un bache en 2024, ya que la reducción de existencias de semiconductores y la disminución de la inversión en capital deprimen los beneficios”, alertan desde *Bloomberg Intelligence*, a la vez que aclaran que, a pesar de este viento en contra, “el sector está registrando máximos históricos con la esperanza de que la importante inversión en inteligencia artificial estimule la

El índice europeo supera los 480 puntos

Evolución del Stoxx 600 en bolsa en un año, puntos



Firmas que más puntos aportan al Stoxx 600



Puntos totales del Stoxx 600 en 2024 → 8,00

Var. Bolsa 2024 Stoxx 600 (%) → 1,60

Fuente: Bloomberg.

elEconomista.es

Roche Holding, AstraZeneca y BNP Paribas son las compañías que más restan al Stoxx 600

demanda de empresas de equipos de semiconductores a medio plazo. Las acciones de ASML, ASM International y BE Semiconductor han subido más de un 30% en los últimos tres meses”, completan.

Máximos históricos

ASML lleva revalidando sus máximos históricos de cotización en las últimas semanas, con el fuerte em-

pujón que experimentan sus acciones tras informar de unos resultados récord en el cuarto trimestre de 2023. Un crecimiento en el valor de su acción que corre más rápido que su valoración, por lo que agota su potencial alcista. “Creemos que la que la fuerte entrada de pedidos [en ASML] en el cuarto trimestre de 2023 indica que los ingresos y beneficios en el año 2025 serán mucho mayores que en el 2024, y que los fuertes pedidos están contribuyendo a las previsiones para el 25”, explican desde JP Morgan.

El impulso de la firma sanitaria Novo Nordisk en bolsa se debe, especialmente, al éxito de sus medicamentos para adelgazar (Ozempic —indicado inicialmente para la diabetes— y Wegovy, principalmente), que

han llevado a ensanchar su cuenta de resultados de 2023 hasta los 11.225 millones de euros, un 51% más.

“Tiene dos fármacos que han tenido buen desempeño, como Wegovy y Saxenda, para combatir la obesidad, siendo el líder mundial de venta de insulina”, recuerda Diego Morín, analista de IG. Además, continúa el experto, “hace poco realizó un anuncio de recompra del 0,8% del capital y esto ha provocado el refuerzo del mercado. Ahora mismo, se encuentra negociando en plenos máximos, teniendo soporte en las 735 coronas danesas, pero no podemos descartar ligeros retrocesos al nivel mencionado al existir cierta sobrecompra, aunque, su condición de sector defensivo también está sobre la mesa”, reflexiona Morín.

La bolsa europea sube un 1,6%

La referencia que engloba a las 600 compañías más representativas del continente se suma a la sintonía alcista de la mayoría de principales índices mundiales, aunque con menos fuerza que el EuroStoxx 50, que gana cerca del 5% y está en niveles de 2001, o el S&P 500, que se anota ganancias de casi el 6% en 2024. Así, el Stoxx 600 ofrece un potencial alcista del 12% para los próximos 12 meses, y Kongsberg Gruppen, Zealand Pharma y Adyen son las que más suben, con más de un 28%.

En cuanto al momento de estar o no en ASML y Novo Nordisk, Joaquín Robles, analista de XTIB, explica que ambas, en una situación similar, ofrecen unos productos muy novedosos y que no tienen una gran competencia, al tratarse de semiconductores muy específicos o nuevos desarrollos farmacéuticos. “Se espera que sus ventas continúen creciendo a doble dígito, por lo que mantiene un gran potencial. La fuerte revalorización de los últimos meses puede provocar que haya inversores que se muestren reacios a invertir en ellos, pero si logran solucionar sus problemas de capacidad, podrán aprovechar la fuerte demanda y los altos márgenes”, finaliza.

Wall Street

En Wall Street, las únicas que se desuelgan del arreón de la subida de la tecnología son Tesla y Apple, que por su peso son también las que más restan al S&P 500. Por lo tanto, Nvidia, Microsoft, Meta, Amazon y Alphabet son las responsables del 65% de los puntos netos del selectivo norteamericano. Si se compara el índice que agrupa a las siete firmas tecnológicas mencionadas (Bloomberg Seven Magnificent Index) con el S&P 500, el primero gana 3,6 veces más que el gran selectivo. De hecho, si al S&P 500 se le resta la aportación de las siete grandes tecnológicas, la subida anual del índice se quedaría en torno al medio punto, en lugar del 5% que se anota actualmente.

El patrimonio en fondos de bolsa española baja de 3.000 millones

Regresa a niveles de 2012, lejos del máximo de 2006 en 10.700 millones

Cristina García MADRID.

El patrimonio de los fondos de bolsa española sigue adelgazando. Por primera vez desde 2012, el volumen en activos bajo gestión ha perdido la barrera de los 3.000 millones de euros, según las últimas estadísticas publicadas por Inverco, a cierre de enero. Sólo el año pasado, los inversores retiraron 750 millones de euros de estos fondos, a pesar de que el Ibex 35 protagonizó su mejor ejercicio desde 2009, con una subida del 22,76%. Y el año en curso no ha empezado mejor. En enero han vuelto a salir 147 millones de euros, cuando la industria atrae 2.300 millones.

Uno de los motivos que explican el menor atractivo de los fondos de bolsa española para los inversores, que llegaron a reunir un patrimonio de 10.700 millones de euros en su mejor momento (año 2006), es el desarrollo que ha experimentado la gestión discrecional en los últimos años. Se trata de un servicio en el que el inversor delega las decisiones de comprar y vender activos en un gestor, a cambio de pagar una comisión. Y a menudo, los profesionales construyen estas carteras con fondos internacionales, de bolsa global y temáticos.

De esta forma, el número de inversores también se está reduciendo progresivamente. Y ya no es sólo el institucional el que muestra menor interés por estos fondos –la última encuesta a gestores de Bank

of America situaba a España como segundo peor destino de inversión–. Los particulares también empiezan a preferir otro tipo de fondos. El número de cuentas de participes se ha reducido en un 25% en los últimos doce meses, hasta los 342.780 participes.

Esta tendencia ha provocado que, de los 60 fondos de bolsa española que se pueden comprar, tan sólo 17 reúnen un patrimonio superior a los 100 millones de euros en acti-

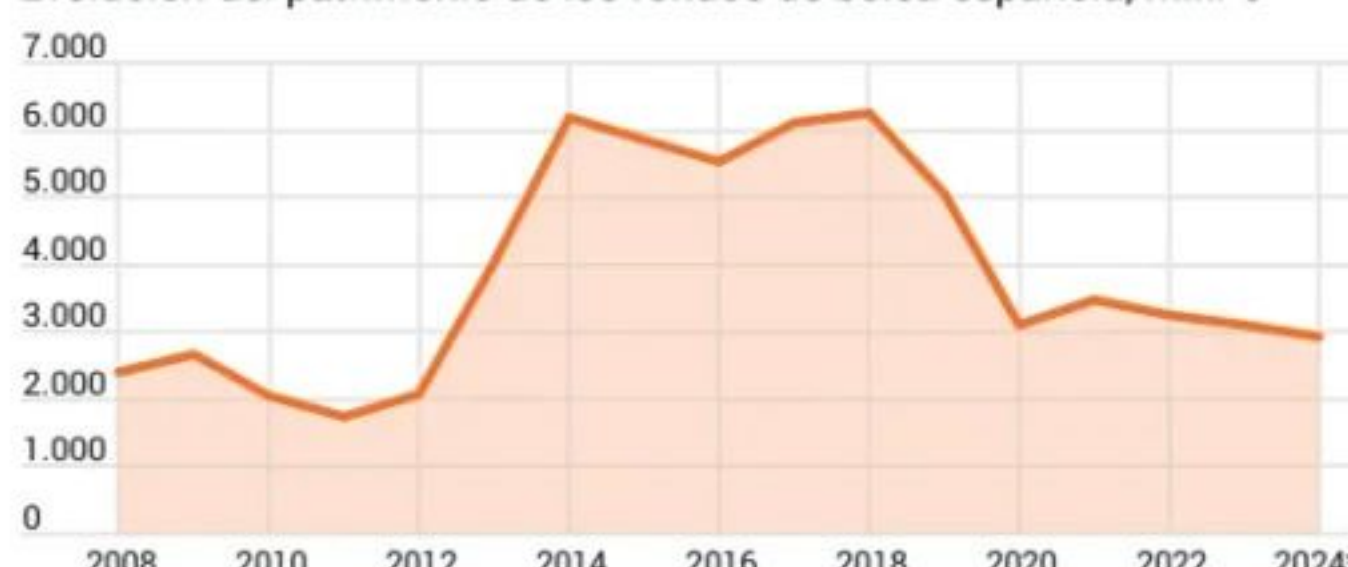
Sólo 17 vehículos, de 60, superan los 100 millones de euros en activos bajo gestión

vos bajo gestión, según Morningstar. El más grande concentra 625 millones. Se trata de *Santander Acciones Españolas*, que llegó a sobrepasar la barrera de los 1.000 millones junto a otros como *Santander Small Caps España*, el icónico fondo de Lola Solana; o el *Fidelity Iberia*, en la época en la que su gestor era Firmino Morgado.

El año pasado sólo se registraron 10 nuevos fondos de este tipo. Incluso nacieron gestoras que decidieron no incluir en su catálogo un vehículo de bolsa española. Fue el caso de Panza Capital, que optó por seguir una estrategia más global.

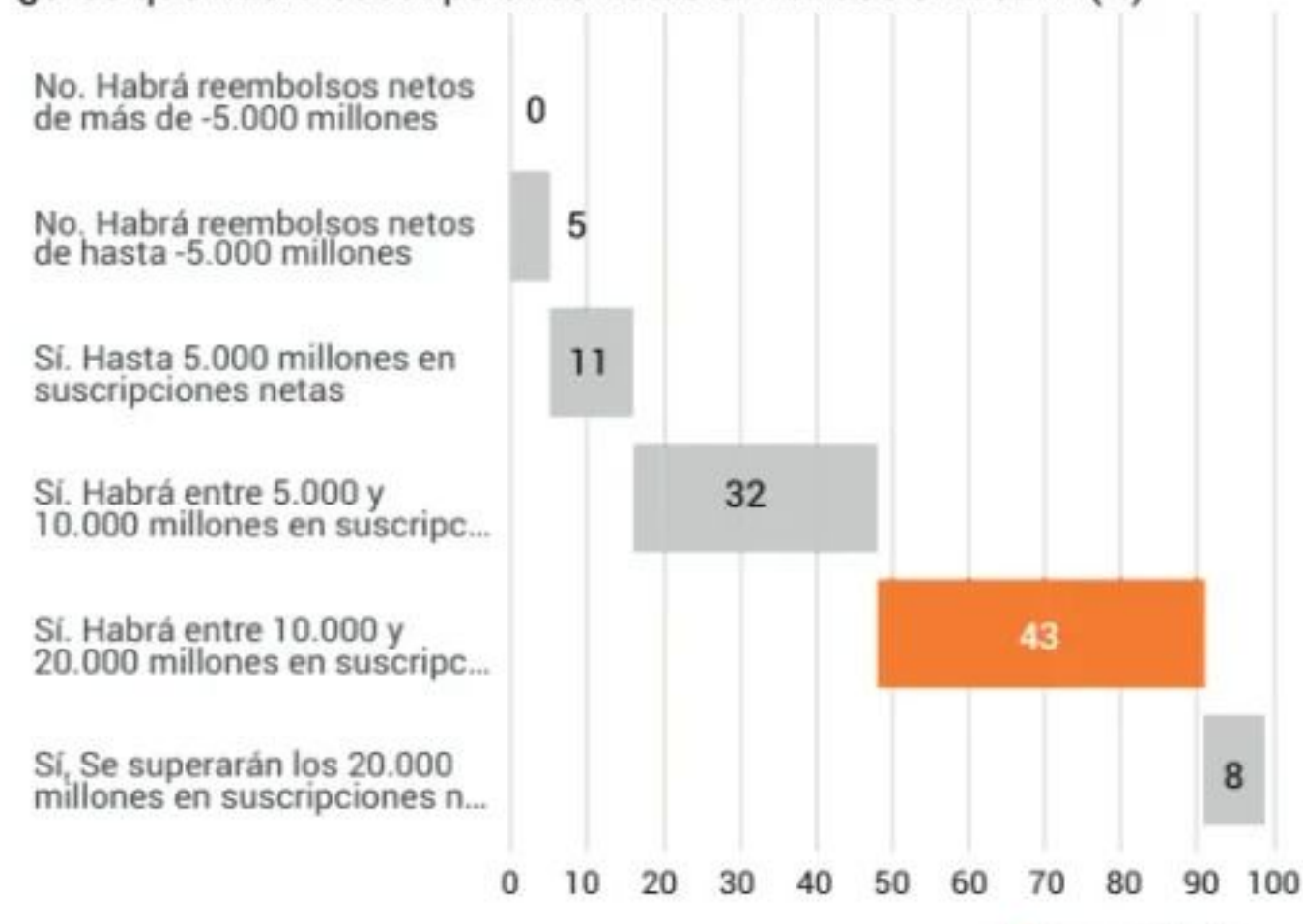
Las gestoras prevén un buen año para la industria

Evolución del patrimonio de los fondos de bolsa española, mill. €



Encuesta a gestoras:

¿Cree que habrá suscripciones netas en fondos en 2024? (%)



Fuente: Inverco y Observatorio Inverco. *2024: hasta enero.

Aunque el año pasado estos productos sufrieron reembolsos, de media consiguieron una rentabilidad del 21,34%, que sólo superaron los fon-

dos índice (23,86%) y los que invierten en bolsa americana (22,02%).

En cambio, los fondos que están experimentando mayor crecien-

to en los últimos años son los más conservadores. En este cajón están incluidos los fondos de renta fija, los de rentabilidad objetivo, garantizados o monetarios. Son la alternativa de las gestoras a los depósitos y a las letras y, esperan que sigan siéndolo también este año. Según la última encuesta realizada por el Observatorio Inverco a las entidades, las entidades prevén que las preferencias de los participes se dirijan hacia este tipo de productos otra vez.

Los fondos conservadores estuvieron años fuera de juego, en el sentido que apenas podían ofrecer rentabilidades con los tipos al 0%. Pero el Banco Central Europeo (BCE) cambió el tablero de juego en julio de 2022, al iniciar una de las subidas de tipos más rápidas de la historia. Ahora, en cambio, la expectativa es que vuelvan a bajar y, cuando eso se produzca, el rendi-

Las gestoras prevén que los fondos conservadores sean los que despierten interés otra vez

miento de los productos con menos riesgo volverá a moderarse.

Pero las gestoras son optimistas. Y más de la mitad apuesta por un incremento de las suscripciones netas este año por encima de los 10.000 millones –un 8% eleva incluso esta cantidad por encima de los 20.000 millones–, frente a un escaso 5% que prevé un escenario de reembolsos netos (ver gráfico). También confían en su capacidad para lograr buenos resultados. Todas las gestoras creen que los fondos de inversión conseguirán una rentabilidad media anual positiva. Más de una de cada tres (38%) afirma que superará el 3%.

Miralta y Acacia llevan sus fondos estrella a Luxemburgo

Las firmas quieren aprovechar el interés por la renta fija para lograr captar inversores

Ángel Alonso MADRID.

El interés de los inversores por la renta fija está propiciando el desembarco en Luxemburgo de dos *boutiques* de inversión especializadas en esta clase de activo, Miralta y Acacia, con el registro de dos de sus fondos emblemáticos, *Miralta Sequoia* y *Acacia Renta Dinámica*. Siguen así los pasos de Buy & Hold o Cartesio, que hace tiempo desembarcaron en el Gran Ducado para facilitar la contratación de sus fondos por clientes de banca privada.

Si hasta hace unos años era necesario asumir riesgo en las carteras con la incorporación de renta variable, la subida de tipos de interés y la normalización de las rentabilidades de los bonos ha provocado que los inversores se replieguen hacia productos conservadores, donde la gestión activa propicia que se puedan obtener rendimientos atractivos.

La distribución de los fondos de inversión en España está controlada por las entidades financieras, que habitualmente priorizan la venta entre sus clientes de sus propios productos, más allá de si son mejores por rentabilidad que otros. Las firmas de inversión independientes no tienen más remedio que registrar sus vehículos de inversión en Luxemburgo para poder acce-

Gestoras como Buy & Hold o Cartesio también cuentan con sus fondos en el Gran Ducado

der a los clientes de banca privada de terceros a través de cuentas ómnibus, donde se les agrupa identificándoles numéricamente para preservar su identidad. Además, si quieren captar clientes extranjeros estar presente en el Gran Ducado es la única forma de poder hacerlo, al ser el centro financiero de la industria de inversión.

Acacia Inversión nació en 1997 como una firma para gestionar el

patrimonio de varias familias empresarias del País Vasco y es conocida por numerosos inversores profesionales gracias al rendimiento de sus fondos, entre los que cuentan con varios fondos mixtos, uno de renta variable global y uno de renta variable europea, aparte del *Acacia Renta Dinámica*, un fondo de renta fija global a corto plazo que tiene como estrategia superar en tres puntos la rentabilidad de la letra del Tesoro a un año y que cuenta con 125 millones de patrimonio.

Aparte de registrar nuevas clases para potenciar su comercialización en las redes de los bancos en España, la firma ha registrado *Athenee FCP Acacia Renta Dinámica*. En el caso de *Miralta Sequoia*, que ya gestiona 100 millones de euros, la gestora ha llevado un proceso de fu-

sión por absorción con el subfondo *Miralta Sicav Sequoia*, para ampliar su potencial de venta entre inversores profesionales.

Tanto Acacia como Miralta siguen de esta manera los pasos que emprendieron anteriormente firmas como Buy & Hold o Cartesio, reconocidas en la gestión de la renta fija y que cuentan con una réplica de sus fondos en Luxemburgo. *Buy & Hold Renta Fija* fue el año pasado el mejor fondo de su categoría por rentabilidad, con algo más de un 11%, entre los vehículos flexibles de deuda en euros. *Cartesio Equity R*, la versión en Luxemburgo del histórico *Cartesio Y*, fue elegido el año pasado como mejor fondo mixto por Morningstar, que también le galardonó en esta categoría en la edición del Gran Ducado.

Bolsa & Inversión

DETERIORO EN LAS FERROVIARIAS COTIZADAS

CAF ya es el único consejo de compra del sector europeo

La opa de Talgo barre la recomendación de los expertos de tomar posiciones y cae a 'mantener' con Alstom y Stadler

Sergio M. Fernández MADRID.

Los rumores de una opa sobre Talgo circulan en el mercado desde noviembre del año pasado pero las recientes dudas expresadas desde Magyar Vagon de la viabilidad de la operación han vuelto a sacudir al sector ferroviario europeo. Con la supuesta oferta pública de adquisición (opa) del grupo húngaro sobre Talgo, el consenso de mercado retiró el consejo de compra sobre la española. Este desapego por parte de los expertos se suma al que existe para Alstom y en la suiza Stadler por lo que solo Construcciones y Auxiliar de Ferrocarriles, CAF, mantiene su recomendación de compra en suelo europeo.

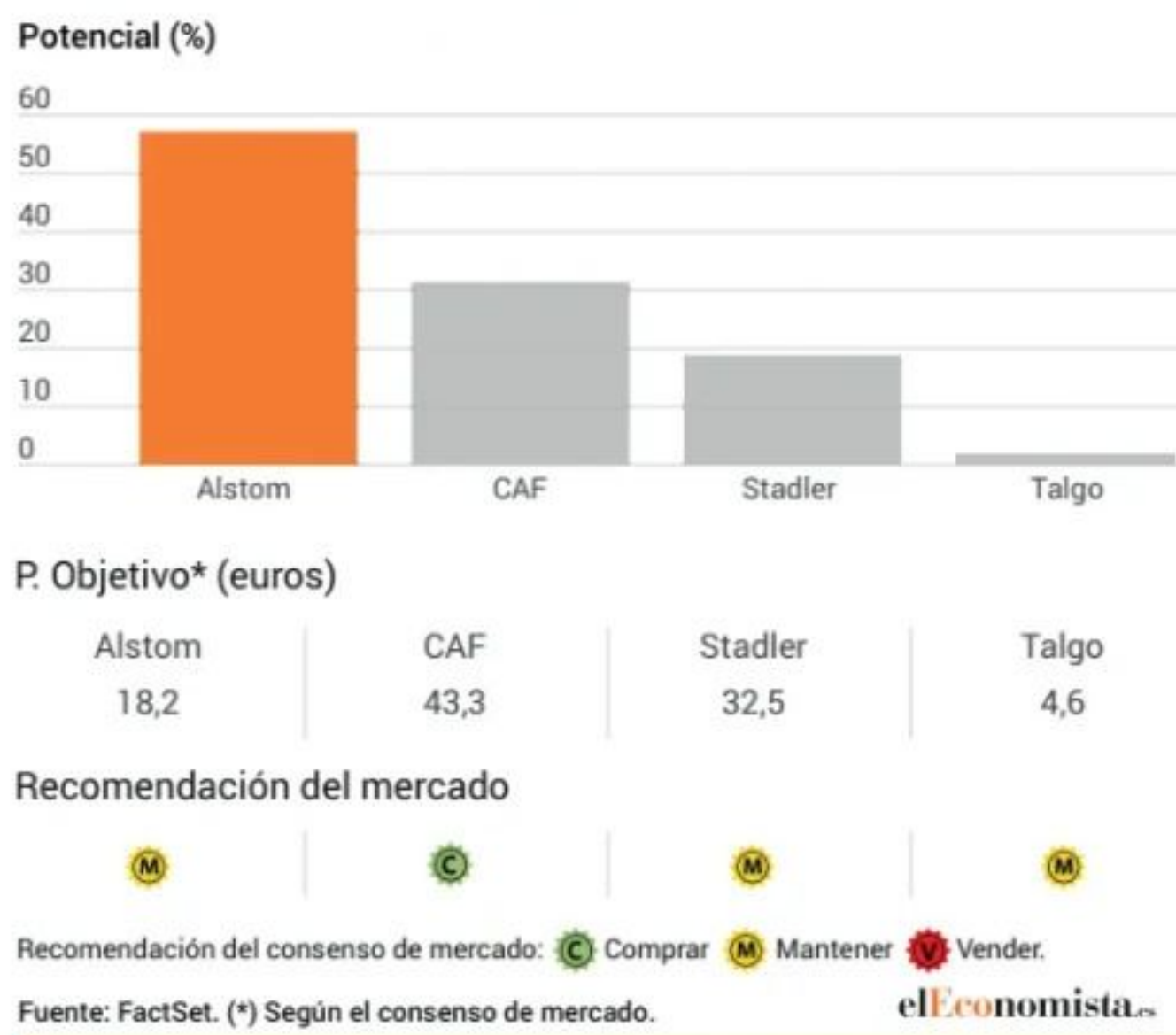
Era previsible que al acercarse la acción de Talgo a la oferta de la opa, en los 5 euros, las firmas de análisis comenzarían a ajustar sus consejos y precios objetivos que no han superado esos 5 euros en los últimos meses (al igual que tampoco lo hizo la acción en los últimos dos años). Y al estar ahora la ferroviaria tan cerca de ese precio sin saber si finalmente se formalizará la opa o no, la mayor parte de expertos aconseja ahora cerrar posiciones "ante el riesgo de que finalmente no haya un lanzamiento final por parte de la compañía húngara", como recogen desde Renta 4. También desde Bankinter cambiaron su consejo de neutral a vender al considerar que ya cotiza por encima de los múltiplos del sector aun cuando la opa no salga adelante.

Por cambios como los anteriores Talgo se une a Alstom y a Stadler en un consejo mayoritario de mantener posiciones, según el consenso de mercado que reúne FactSet. Y es que, igual que Talgo, la ferroviaria de origen francés ha perdido en las últimas semanas su recomendación mayoritaria de comprar, aunque en su caso se debe por los malos resultados tras cerrar el ejercicio 2023 y por sus débiles expectativas de cara al año en curso. "Atrapado en la reestructuración de su balance, la cartera de pedidos de material rodante de Alstom es decepcionante", explicó desde Natixis IM, Thomas Planell.

CAF es el valor del sector europeo que se mantiene a flote. De las quince firmas de análisis que siguen la pista a la ferroviaria española catorce recomiendan comprar. "En 2024 CAF debería confirmar la vuelta a la normalidad en sus dos divisiones, ferroviario y autobuses, tras

Solo CAF mantiene el consejo de compra

Principales ferroviarias cotizadas europeas



el impacto de la inflación en los costes de materiales y escasez de componentes. Al mismo tiempo mantiene los objetivos financieros de su plan estratégico hasta 2026", explican desde Renta 4.

Por otra parte, las cotizadas del sector apenas sacan rédito del 2024 sobre el parqué. Alstom y Stadler cotizan a la baja en el acumulado del año (Stadler se sitúa a menos de un 5% de sus mínimos históricos) mientras que Talgo apenas sube un 4% que se explica por el impulso de su acción del pasado viernes su-

perior al 9% antes de ser suspendida de cotización por la CNMV. CAF, por su parte, cotiza casi plana sobre los 33 euros por acción. Y eso que, aunque no en todos los casos se espera una expansión de los beneficios superior a los vistos en los ejercicios anteriores, su beneficio bruto de explotación se incrementará en 2024 un 20%, según FactSet.

Del mismo modo, Talgo agotó su recorrido sobre el parqué ya que la mayor parte de expertos corrigió en los últimos meses su precio objetivo por debajo de los 5 euros, que es el precio que Magyar Vagon estaría dispuesto a dar en esa opa. El consenso de mercado que recoge FactSet fija el precio objetivo en los 4,6 euros, lo que da un potencial inferior al 2% a precios actuales. Stadler cuenta con un margen de mejora para los expertos del 19% hasta los 32,5 euros mientras que CAF cuenta con un potencial superior al 30% hasta los 31 euros.

Sin embargo, es Alstom la que cuenta con el mayor recorrido por delante para los expertos por ser también el valor más castigado del grupo sobre el parqué. Hasta los 18,2 euros que fija el conjunto de firmas de análisis que recoge FactSet como precio objetivo la francesa tiene un margen de mejora de caso el 58%.

Talgo regresa a los 4,5 euros en su reapertura

La Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) levantó ayer su suspensión cautelar de cotización de Talgo, en lo que se puso a disposición del accionista la información necesaria sobre la oferta del consorcio húngaro. Así, después de subir más de un 9% durante la sesión del pasado viernes, ayer cayó un 5,5% hasta quedarse de nuevo en los 4,5 euros, por debajo del precio de opa propuesto por Magyar Vagon y por debajo del precio objetivo del consenso de mercado.

www.eleconomista.es

Neinor se dispara un 6% en bolsa en vísperas de pagar su dividendo

La retribución de la promotora es una de las más atractivas de toda la bolsa española

M. Domínguez MADRID.

Neinor Homes se anotó en el parqué más de un 6% ayer lunes, lo que la sitúa en máximos de cotización no vistos desde julio de 2022. Este repunte de la acción se produjo después de que la compañía confirmase el pasado viernes su próximo dividendo, en una información remitida a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV).

La promotora inmobiliaria entregará 0,53 euros por acción el lunes 19 de febrero, y este miércoles, día 14, es el último para comprar títulos si se desea cobrarlos (el jueves 15 el valor cotizará ya sin derecho a la retribución). Esos 53 céntimos ofrecen, en los precios actuales, una rentabilidad del 4,6%.

La subida bursátil que experimentó Neinor la sitúa como la más alcista del día en todo el Mercado Continuo, seguida de cerca por Artificial Intelligence, que se anotó más de un 5,7%, y por Pescanova, que subió algo más de un 4%. En lo que llevamos de año, Neinor sube en torno a un 9%, aproximadamente, en el parqué, en un 2024 en que el Índice General de la Bolsa de Madrid retrocede cerca de un 1,2%.

Neinor ofrece una de las retribuciones más atractivas de toda la bolsa española, con un 10,6% con sus pagos con cargo a 2023, lo que la sitúa cerca de cotizadas como Enagás (con un rendimiento del 11,8%), Aedas Homes (11,4%), Lar España (con otro 11,4%) o Atresmedia (con un 11%).

El dividendo que entregará Ne-

inor Homes el próximo lunes 19 de febrero ya fue anticipado al mercado en el mes de enero de este año. La promotora señaló que había logrado alcanzar sus metas financieras, que, además, se situaron en línea con la previsión del mercado, al alcanzar un ebitda (resultado bruto de explotación) de 140 millones de euros y un beneficio neto de 90 millones. La retribución anterior de Neinor data de octubre de 2023, cuando la compañía entregó 0,471 euros por acción.

Consejo de compra

El consenso de mercado que recoge FactSet –que consta de 8 casas de análisis que siguen a esta compañía– otorga a los títulos de Neinor Homes una recomenda-

4,6
POR CIENTO

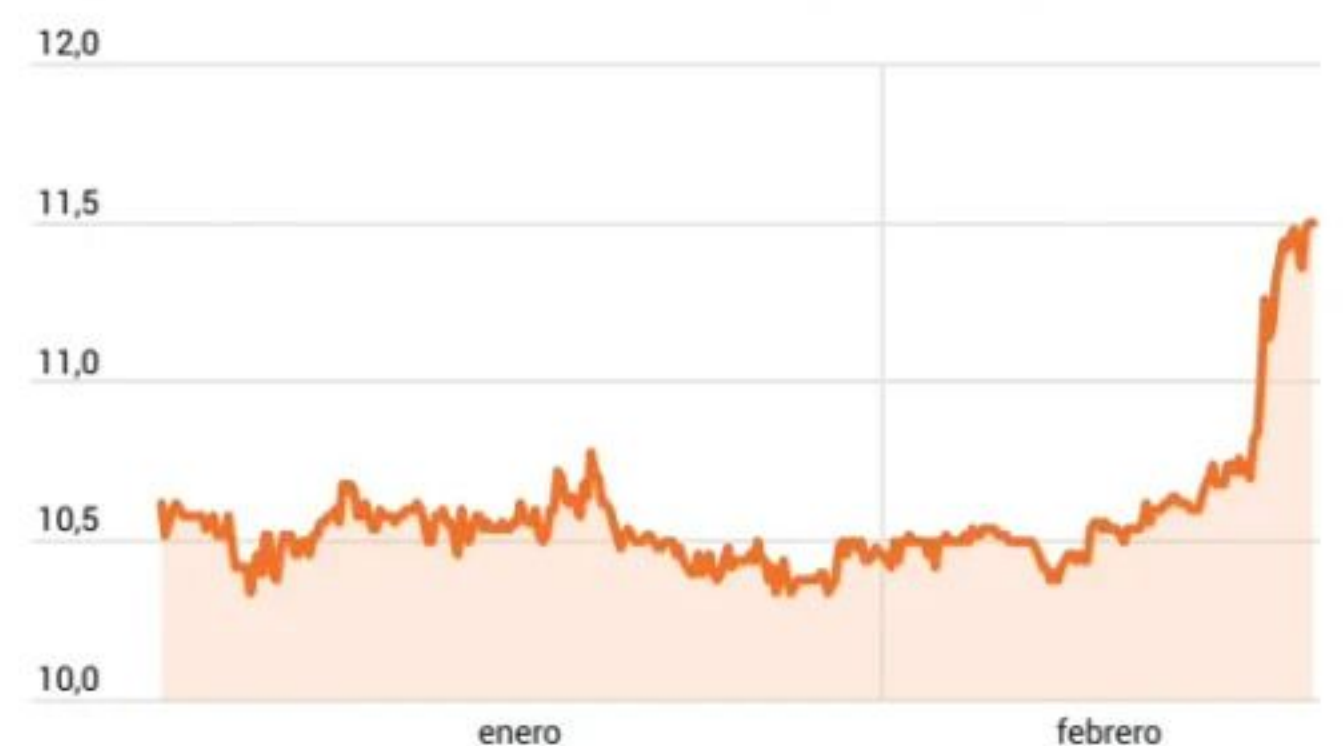
Es la rentabilidad que alcanza el dividendo que Neinor Homes abonará el próximo lunes 19.

ción de compra y sitúa su potencial en los 12,38 euros. Para alcanzar esa cifra, tras la subida que vivió ayer, les queda una subida cercana al 9%. Los mismos analistas pronostican también que, después de obtener esas ganancias de 90 millones en el ejercicio de 2023, el de 2024 supondrá un importante *rejonazo* a los beneficios. Según este consenso, Neinor obtendrá en el presente año unas ganancias netas cercanas a los 67 millones de euros, esto es, un 25% inferiores.

Tras el *empujón* que experimentó en el parqué este lunes la compañía, su capitalización bursátil se elevó hasta rondar los 860 millones de euros, desde los 792 en los que arrancó el año.

La promotora se dispara en el parqué

Cotización de Neinor Homes los últimos días, en euros



Fuente: Bloomberg.

elEconomista.es

RETROCEDE UN 29% EN 2024

La negociación en Solaria sube un 50% en las últimas semanas

El volumen medio diario aumenta a 13,76 millones de euros, frente a los 8,89 millones de los últimos seis meses

Violeta N. Quiñero MADRID.

En un contexto de fuertes caídas en su acción, el volumen de Solaria se ha estado multiplicando con mucha fuerza, tanto que es el que más aumenta su negociación de todo el Ibex en las últimas semanas, creciendo un 50% con respecto a la media de los últimos seis meses.

Si en los últimos seis meses se negociaron 8,89 millones de euros de media diaria en acciones de Solaria, en los últimos 20 días esta cifra ha crecido hasta los 13,76 millones de euros de media. Según datos de Bloomberg, es el valor del Ibex 35 que más aumenta su volumen (un 55%) en este periodo de tiempo.

Todo ello se produce en un contexto de caídas de la acción. Como dato, algunos de los movimientos más significativos que se han producido han sido en las posiciones bajistas en la compañía. El gigante nortamericano BlackRock es el que tiene una mayor cantidad invertida a la baja, al alcanzar la semana pasada el 2,05% del capital. Según recogen la CNMV, son cuatro los inversores con posiciones cortas en la energética. Además de BlackRock, Helikon Investments, Squarepoint y AHL también han elevado su participación bajista en los últimos días hasta situarse en el 0,7%, 0,6% y 0,51% respectivamente.

Desde que comenzó el ejercicio, las acciones de Solaria pierden al-

Cotiza en niveles del pasado agosto

Evolución de Solaria en bolsa en los últimos 12 meses, en euros



Fuente: Bloomberg.

elEconomista.es

Los expertos le otorgan un potencial alcista del 42% para los próximos meses

go más de un 29% de su valor (incluso pese al rebote que vivieron ayer sobre el 3%), las segundas más bajistas del índice español en 2024, tras el desplome que sufren las de Grifols. Con estas pérdidas, su cotización se sitúa en niveles del pasado agosto y pierde casi 700 millones de euros de su valor de mercado en el año (desciende de los 2.000 millones de capitalización). Los expertos se mantienen opti-

mistas y esperan que la solar sea capaz de revalorizarse hasta un 42% durante los próximos meses. El consenso de analistas que recoge Bloomberg fija el precio objetivo medio para sus acciones en los 18,60 euros por acción, aunque hasta siete ven a los títulos de Solaria superando los 20 euros.

La recomendación mayoritaria de los analistas continúa siendo la de tomar posiciones, según Bloomberg, aunque este consejo de compra ha ido empeorando en los últimos meses. Actualmente, Solaria se coloca la 25 por recomendación del Ibex, frente al puesto 17 que ocupaba hace un mes, tal y como se constata en La Liga Ibex -la combinada elaborada por elEconomista.es con las medias de las recomendaciones de Bloomberg y FactSet-.

Acciona Energía rebota en bolsa pese a recibir otra recomendación negativa

La acción recupera un 3% tras perder más de un 7% en las dos jornadas previas

elEconomista.es MADRID.

Acciona Energía se encontró durante la sesión del lunes entre las compañías más alcistas del Ibex 35. La firma de energías renovables rebotó alrededor de un 3%, a 20,20 euros, después de haber perdido siete puntos y medio porcentuales a lo largo de las dos jornadas pasadas (jueves y viernes).

La compañía de energías renovables logró estas ganancias inclu-

so pese al empeoramiento de recomendación que ejecutó el equipo de análisis de Intesa Sanpaolo: sus expertos han empeorado la visión sobre sus títulos de neutral a vender. Además, el banco italiano pasaba la tijera también al precio objetivo que otorga a Acciona Energía pasando de valorar a sus títulos en 31,20 euros a los 20,70 actuales, lo que supone un recorte del 34%.

Esta revisión a la baja se suma a las que ya vivió la empresa verde la semana pasada cuando Goldman Sachs y Morgan Stanley también modificaban el consejo para sus acciones a vender (ambas desde el mantener). Asimismo, ambos bancos de inversión rebajaban sus valoraciones un 11% y un 21% respec-

tivamente. Goldman fija el precio objetivo de Acciona Energía en los 24 euros y Morgan la ve incluso más abajo, en los 22 euros.

Con todos estos cambios, la valoración media para dentro de un año que el consenso de mercado de Bloomberg concede a la filial de Acciona asciende a los 30,82 euros la acción. O lo que es lo mismo, le conceden un potencial de revalorización durante los próximos meses del 39%.

Su recomendación se sitúa la 24 de todo el Ibex 35, frente al puesto 18 que ocupaba hace un mes, según se percibe en La Liga Ibex -la combinada de elEconomista.es elaborada con las medias de los consejos de Bloomberg y FactSet-.

Los bonos verdes caen por precio más de un 3,6% en lo que va de año

Entre las principales categorías de deuda, sólo la ligada a la inflación lo hace peor

M. Domínguez MADRID.

La inmensa mayoría de categorías de renta fija están en negativo, por precio, en el año. En la antesala de las bajadas de tipos por parte de los bancos centrales, este activo arroja pérdidas para los inversores en el mercado secundario, lo que está disparando las rentabilidades. La semana pasada, las ventas de bonos estadounidenses llevaron al T-Note, el papel de EEUU a 10 años, a tocar el 4,18%, su mayor rentabilidad a vencimiento en lo que llevamos de 2024 (ya que, en este activo, cuando el precio cae, la rentabilidad sube). El motivo detrás de esas ventas sería el temor a un nuevo repunte inflacionista, que pueda provocar que el recorte de tipos por parte de la Fed no se lleve a cabo tan pronto como descuenta el mercado. En este contexto, la deuda sostenible no escapa a esta dinámica, y en concreto los bonos verdes están sufriendo más pérdidas que los tradicionales.

El índice que refleja el comportamiento de los bonos verdes mundiales, el Bloomberg MSCI Global Green Bond Index, retrocede por precio en el año un 3,62%, según recoge Bloomberg, lo que ha elevado su rentabilidad hasta el 3,86%, su nivel más alto en 2 meses. La caída que experimenta por precio es superior a la de su homólogo no verde, el índice Global Aggregate, que mide el comportamiento de una cesta de deuda mundial, que se deja un 2,77% en 2024. Su rentabilidad a vencimiento también es inferior, del 3,76%.

Si nos fijamos en las principales categorías de deuda que recoge Bloomberg, sólo una, la de Bonos ligados a la inflación, lo hace peor (caen por precio un 3,86%). Por detrás de ellos se colocarían los bonos verdes con esa caída del 3,62%, y posteriormente los bonos del Tesoro de EEUU, con un descenso cercano al 3,4%.

Otro índice de deuda sostenible más amplio, el Bloomberg MSCI Global Aggregate Sustainability, también se cuele entre los peores en el año, al dejarse cerca de un 3% por precio. El universo que abarca este indicador no se ciñe a los bonos verdes, sino que también recoge sociales y los propiamente llamados sostenibles, que combinan características de los verdes y los sociales.

3,9
POR CIENTO

La caída del precio ha elevado la rentabilidad de estos bonos hasta el 3,9%, máximos de 2 meses

En el otro lado de la balanza, las categorías de renta fija que mejor se defienden por precio son la deuda de China, que se anota un 1,1%; el high yield (deuda basura, con alta probabilidad de sufrir impagos) paneuropeo, que se anota un 0,84% en 2024, y el high yield corporativo estadounidense, que repunta un tímido 0,17%. Las colocaciones verdes han arrancado con fuerza el año 2024. De acuerdo con los datos de la Climate Bonds Initiative, el volumen emitido en todo el mundo creció en enero un 67% respecto al mismo mes del año anterior, hasta los 65.000 millones de dólares.

Más información en www.economista.es/inversion-sostenible-asg

Rendimiento del Global Green Bond Index

En porcentaje



Fuente: Bloomberg.

elEconomista.es

LA RECOMENDACIÓN DEL ESTRATEGA DE ECOTRADER

El sector de la salud tiene un potencial 'fácil' de más del 10%

Entre los deberes pendientes en próximos meses está recuperar los máximos post Covid, que están a un 30%

Joan Cabrero BARCELONA

La toma de decisiones en materia de inversiones no debe restringirse exclusivamente al análisis individual de un activo. Resulta fundamental considerar el entorno más amplio en el que dicho activo opera. Tengo claro que una faceta esencial de este enfoque implica realizar un examen desde el punto de vista técnico de la evolución del sector al que pertenece.

Hay que concebir el mercado como un sistema interconectado, en el cual cada activo desempeña un papel crucial en el equilibrio global. Para una comprensión integral del rendimiento de un activo, resulta imperativo comprender las dinámicas de su sector subyacente. En este sentido, llevar a cabo un análisis técnico del sector antes de recomendar la adquisición de un valor específico es esencial.

El análisis sectorial proporciona una perspectiva que permite identificar tendencias y patrones que impactan a todos los participantes en dicho sector. Por ejemplo, aunque una empresa pueda presentar un aspecto técnico alcista al confirmar un patrón que sugiere su compra, si su sector enfrenta desafíos bajistas o aún no ha superado resistencias similares, podría ser indicativo de que algo no está marchando adecuadamente. El análisis técnico del sector también facilita la identificación de puntos estratégicos para ingresar o salir del mercado.

En esta ocasión, me centraré en el quinto sector de los 11 en los que se dividen los componentes del S&P 500, según la actividad económica de cada uno. Este sector es el de la Salud e incluye hospitales, compañías farmacéuticas, de equipamiento médico y empresas de biotecnología.

Parte del sector presenta oportunidades con alto riesgo y alto beneficio, como es el caso de la biotecnología. Otra parte, sin embargo, se considera estable y una inversión defensiva en épocas de crisis, ya que muchos productos médicos son imprescindibles.

Algunas de las compañías más importantes dentro de este sector son Pfizer, UnitedHealth y Merck, pero las que presentan mejores fundamentos, como demuestra el hecho de que están en el radar de Tressis Cartera ECO30 son: Dechra Pharmaceutical, Encompass Health, Biogen, Exact Sciences, Gilead y Merck.

Los ETFs más populares del sector salud son: el Health Care Select Sector SPDR (XLV), el iShares Nasdaq Biotechnology ETF (IBB) y el Vanguard Health Care ETF (VTH).

Lo primero que me llama la atención analizando al gigantesco ETF iShares Nasdaq Biotechnology (IBB) es ver que se encuentra a un 30% de distancia de los máximos que alcanzó el año 2021, que sería el recorrido que podría tener el sector en los próximos meses. Ese objetivo sería el más ambicioso, pero hay uno que podría señalar como el *fácil* y que en estos momentos se encuentra a algo más de un 10%, concretamente los 150 dólares del iShares Nasdaq Biotechnology (IBB).

Aquí se encuentran el techo del canal que acota la subida de los últimos meses y su alcance supondría una recuperación del 61,80/66% de toda la caída desde los máximos de 2021. Este objetivo, insisto, me parece muy fácil de alcanzar y el recorrido hasta el mismo será mayor si la consolidación de las últimas se-

Los objetivos más ambiciosos en el sector apuntan a los máximos del año 2021

manas sigue profundizando hasta los 130 dólares, lo cual me parecería un regalo de San Valentín. Aquí pueden situar sus órdenes de compra en este ETF (IBB) o en algún vehículo que replique el comportamiento de este sectorial.

■ Encompass Health

Encompass Health Corporation, con sede en Birmingham, Alabama, es uno de los mayores proveedores de servicios de atención de la salud posagudos de los Estados Unidos. Sus acciones están alcanzando una resistencia creciente histórica que invita a buscar otras opciones con más potencial.

■ Biogen

Biogen es una empresa biotecnológica multinacional estadounidense con sede en Cambridge, Massachusetts, especializada en el descubrimiento, desarrollo y suministro de terapias para el tratamiento de enfermedades neurológicas a pacientes de todo el mundo.

Sus acciones llevan una década moviéndose lateral dentro de un amplio rango de precios con base y soporte los 200 dólares y techo y resistencia los 450 dólares. Me llama la atención el hueco abierto al alza desde ese soporte de los 200 dólares y el hecho de que durante los últimos meses ha retrocedido posiciones en busca de rellenar parte de este *gap*. Después de alcanzar los 220 dólares parece que está en disposición de retomar las alzas hacia los 400/450 dólares. Biogen es una de las opciones más interesantes. *Stop* en los 200 y objetivo en 400/450 dólares, cotizando ahora en los 240 dólares. Buena ecuación rentabilidad riesgo.

■ Exact Sciences

Exact Sciences Corp. es una empresa de diagnóstico molecular con sede en Madison, Wisconsin, que se especializa en la detección de cánceres en etapa temprana.

Sus acciones se están aproximando a una zona de soporte muy interesante desde el punto de vista operativo. Con *stop* vinculado a que no pierda los 44 dólares pueden situar órdenes de compra en los 53,50-56,50 dólares. Objetivo en los 100-110 y luego el ambicioso sería los 160 dólares (altos de 2021).

■ Gilead Sciences

Gilead Sciences es una compañía biotecnológica estadounidense dedicada a investigar, descubrir, desarrollar y comercializar fármacos para tratar enfermedades.

Operativamente, pueden situar sus órdenes de comprar en la zona de los 70 dólares y el *stop* estaría vinculado a que no pierda los 63 dólares. Objetivo en los 90 y luego la *subida libre absoluta*.

■ Grupo Merck

No querían terminar, pese a no ser estadounidense, sin analizar el Grupo Merck, que es un fabricante multinacional alemán de productos farmacéuticos, químicos, y de biotecnología, con sede global en Darmstadt, Alemania.

Después de haber corregido el 61,80% de Fibonacci de toda la anterior subida desde los mínimos de 2020 todo apunta a que está en fase de retomar su tendencia alcista de largo plazo. Comprar con *stop* en los 127 euros. Objetivo inicial en los 230 euros.

Soportes y resistencias a vigilar en el Ibex

Cifras en euros

Empresa	Análisis	Primer Soporte	Segundo Soporte	Primera Resistencia	Segunda Resistencia
Acciona	Mantener mientras no pierda la zona de 106 euros	106	90	90	155
Acc. Energía	Al margen. Caída libre	Caída Libre	Caída Libre	Caída Libre	35,35
Acerinox	Mantener buscando objetivos iniciales en los 11-11,30 euros	9,45	9	9	11,3
ACS	Reducir después de la cubierta de nube oscura mensual. Para comprar esperar a los 32,75	34,9	32,75	32,75	Subida Libre
Aena	Mantener buscando objetivos en los 175 euros (altos históricos)	159,3	154,00	154,00	Subida Libre
Amadeus	Mantener en busca de los 78-80 euros	62,5	61,00	61,00	78
Arcelor Mittal	Lateral entre 19-20 y los 30-33 euros. Busca ahora objetivos en los 30-33 euros	24,8	23,70	23,70	33
Bankinter	Mantener mientras no pierda 4,60 euros (zona de compra). Debilidad si pierde 5,45 euros	5,45	4,6	4,6	7
BBVA	Mantener. Subida libre absoluta	8	7,70	7,70	Subida Libre
CaixaBank	Mantener mientras no pierda los 3,48 euros. Debilidad a corto solo si pierde 3,78	3,78	3,48	3,48	Subida Libre
Cellnex	Se dirige a la zona de resistencia clave de los 39 euros. Zona de compra en 32,90 euros	32,9	30,30	30,30	39
Enagás	Alcanza la base del canal en 14,50 euros. Si cae podría buscar los 14 y en el peor caso 13,30	14,4	14,00	14,00	18,35
Endesa	Mantener mientras no pierda los 17 euros	17	15,00	15,00	Subida Libre
Ferrovial	Mantener. Subida libre absoluta	33,7	31,50	31,50	Subida Libre
Fluidra	Mantener buscando objetivos en 21,4 euros y luego los 25,70 euros	18	15,35	15,35	25,7
Grifols	Si pierde los 8 euros mejor vender. Vender en rebote a 12 euros	8	6,00	6,00	16
IAG	Mantener. Objetivos para 2024 en los 2,10 y 2,50 euros	1,64	1,55	1,55	2,1
Iberdrola	Mantener buscando que acabe superando los 12 euros y entre de nuevo en subida libre absoluta	10,6	10,33	10,33	Subida Libre
Inditex	Mantener. Subida libre. Comprar si cae a los 36 euros	37	34,00	34,00	Subida Libre
Indra	Mantener. Subida libre. Comprar si cae a 14,70-15	15	13,75	13,75	Subida Libre
Inmb. Colonial	Mucha debilidad. Mantener con stop en 4,90 euros	4,9	4,5	4,5	8,75
Logista	Mantener. Subida libre	23,5	22,5	22,5	Subida Libre
Mapfre	Mantener. Objetivos en 2,20 euros (altos históricos). Vender solo si pierde 1,90 euros	1,9	1,82	1,82	Subida Libre
Meliá	Mantener buscando objetivos en los 8,30 euros. Comprar si bate 6,50	5,75	5,55	5,55	8,3
Merlin	Debilidad si pierde los 8,80-9 euros	9	8,8	8,8	Subida Libre
Naturgy	Zona de compra en 21 euros	24	22,80	22,80	Subida Libre
Redeia	Reducir tras perder los 14,50 euros	14	13,50	15,50	18,5
Repsol	Mantener con stop en 12,75 euros	12,75	11,2	11,2	16
Rovi	Mantener buscando objetivos en los 71,60 euros	54	46,75	46,75	Subida Libre
Sabadell	Mantener. Techo en los 1,36 euros. Soporte clave en 1,07-1,08 euros (stop)	1,08	1,00	1,00	1,36
Sacyr	Mantener buscando objetivos iniciales en los 3,80-4 euros	3	2,80	2,80	4
Santander	Mantener buscando objetivos en 4-4,20 euros y luego los 5 euros	3,6	3,20	3,20	5
Solaria	Al margen. Soporte clave de medio plazo en los 12 euros. Por debajo caída libre	12	10,75	10,75	19
Telefónica	Mantener. Stop en 3,30 euros. Mientras no lo pierda pueden buscar objetivos en los 4,50 euros	3,3	3,00	3,00	5
Unicaja Banco	Más lateral que alcista	0,7	0,55	0,55	1,2

Fuente: Ecotrader.

elEconomista.es

Más información en **Ecotrader** www.ecotrader.es

Ibex 35

	PRECIO	CAMBIO DIARIO (%)	CAMBIO 12 MESES (%)	CAMBIO 2024 (%)	VOLUMEN DE NEGOCIO AYER*	RENT.+DIV 2024 (%)	PER 2024*	PRECIO OBJETIVO	CONSEJO
Acciona	112,45	2,27	-39,15	-15,64	11.112	4,20	12,03	157,40	C
Acciona Energía	22,14	2,60	-41,12	-21,15	7.780	2,53	14,11	30,36	M
Acerinox	10,56	0,57	11,09	-0,89	4.507	5,73	6,68	13,67	C
ACS	36,21	1,34	34,01	-9,84	10.509	5,58	14,82	35,18	V
Aena	166,55	-0,30	20,82	1,49	12.310	4,53	17,44	178,95	M
Amadeus	63,40	0,25	9,12	-2,28	34.503	1,75	26,17	71,84	M
ArcelorMittal	26,49	-0,02	-2,16	3,21	6.458	1,83	6,28	31,56	C
Banco Sabadell	1,14	2,74	-1,68	2,65	19.786	8,14	4,92	1,58	M
Banco Santander	3,71	0,82	7,44	-1,97	54.565	5,48	5,29	4,99	C
Bankinter	5,73	2,50	-12,39	-1,14	15.245	8,34	6,06	7,70	M
BBVA	9,25	1,07	37,24	12,45	169.513	6,90	6,85	10,21	C
CaixaBank	3,92	-0,20	-1,28	5,18	28.887	10,23	6,10	5,24	C
Cellnex	33,60	1,60	-9,50	-5,78	15.874	0,18	-	42,30	C
Enagás	14,58	1,21	-13,70	-4,49	9.785	11,68	12,30	16,28	V
Endesa	17,31	1,32	-4,50	-6,26	15.881	5,86	13,90	22,14	M
Ferrovial	35,49	-0,39	30,57	7,48	17.772	2,05	83,90	37,78	M
Fluidra	21,06	0,57	30,00	11,72	4.906	2,59	19,65	20,35	M
Grifols	10,69	4,45	-21,45	-30,83	15.146	0,01	23,34	17,94	C
Iberdrola	10,79	0,89	1,64	-9,14	69.206	4,88	14,38	12,51	M
Inditex	39,42	0,92	44,08	-0,03	34.576	3,67	23,00	39,96	C
Indra	16,22	0,75	42,41	15,86	3.418	1,65	13,51	16,68	C
Inm. Colonial	5,22	1,76	-21,07	-20,38	5.551	4,91	16,77	6,69	M
IAG	1,71	1,55	-6,26	-4,07	8.651	0,00	3,73	2,44	M
Logista	26,76	0,38	10,95	9,31	5.166	7,33	11,27	29,97	C
Mapfre	2,02	1,40	6,76	4,07	3.994	7,17	8,53	2,33	M
Meliá Hotels	6,38	1,19	8,14	7,05	1.859	0,00	13,78	7,14	M
Merlin Prop.	9,33	2,02	1,41	-7,26	2.838	4,75	15,50	10,99	C
Naturgy	23,60	1,20	-9,23	-12,59	8.379	5,78	11,64	24,00	V
Redeia	14,61	1,42	-9,40	-2,05	10.779	6,77	11,92	16,52	M
Repsol	13,95	1,12	-8,98	3,68	44.746	5,26	3,88	17,01	C
Rovi	67,55	-0,22	67,62	12,21	5.060	1,64	22,58	67,81	C
Sacyr	3,13	1,89	5,89	0,13	6.276	4,25	11,34	3,87	C
Solaria	13,20	3,29	-27,84	-29,10	5.395	0,00	15,38	18,15	M
Telefónica	3,59	0,93	0,82	1,47	20.298	8,37	12,72	4,24	M
Unicaja	0,96	3,46	-15,50	7,47	9.787	9,51	5,50	1,30	M

Ibex 35



Otros índices

* Datos a media sesión

	CIERRE	CAMBIO DIARIO %	CAMBIO 2024 %
Madrid	985,85	0,88	-1,12
Paris Cac 40	7.689,80	0,55	1,94
Fráncfort Dax 40	17.037,35	0,65	1,71
EuroStoxx 50	4.746,35	0,65	4,97
Stoxx 50	4.229,17	0,32	3,32
Londres Ftse 100	7.573,69	0,01	-2,06
Nueva York Dow Jones*	38.882,98	0,55	3,17
Nasdaq 100**	18.027,26	0,36	7,14
Standard and Poor's 500*	5.047,27	0,41	5,82

Mercado continuo

Los más negociados del día

	VOLUMEN DE LA SESIÓN	VOLUMEN MEDIO SEIS MESES
BBVA	169.513.200	102.118.600
Iberdrola	69.206.210	120.214.600
Banco Santander	54.564.890	132.485.600
Repsol	44.745.980	73.946.500
Inditex	34.576.320	96.079.940
Amadeus	34.502.660	38.796.890

Los mejores

	VAR. %
Neinor Homes	6,46
Airtificial	5,71
Grifols	4,45
Amrest	4,41
Unicaja	3,46
Pescanova	3,38

Los peores

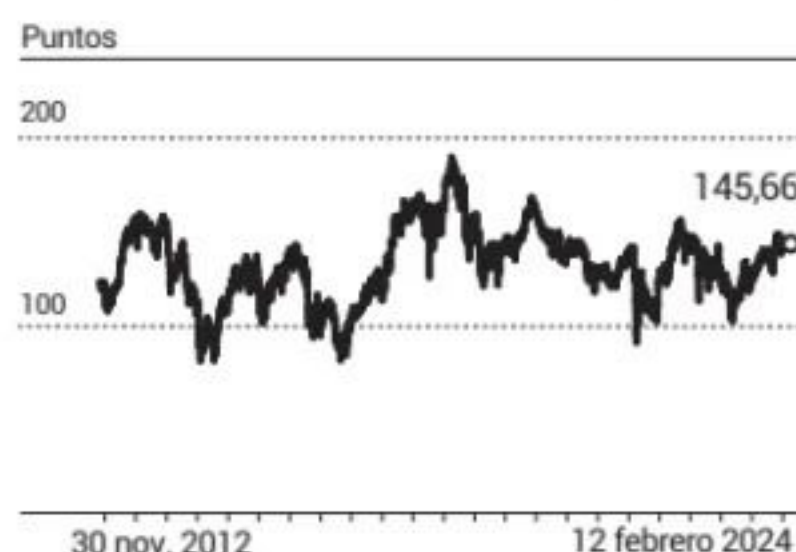
	VAR. %
Squirrel Media	-6,21
Talgo	-6,17
Grupo Ezentis	-6,07
Ecoener	-1,99
Adolfo Domínguez	-1,69
Naturhouse	-1,57

Los mejores de 2024

	CAMBIO 2024 %	MÁXIMO 12 MESES	MÍNIMO 12 MESES	VALOR EN BOLSA€*	VOLUMEN SESIÓN*	PER 2024*	PER 2023*	PAY OUT*	DEUDA/ERITDA*
1 Grupo Ezentis	69,57	0,25	0,09	70	1.347	-	-	-	-
2 Indra	15,86	16,62	11,08	2.865	3.418	13,51	12,33	25,69	1,93
3 Airtificial	14,73	0,18	0,08	197	973	-	-	-	16,01
4 Applus +	13,70	11,46	6,57	1.468	645	12,47	11,13	41,93	3,44
5 BBVA	12,45	9,25	5,74	54.001	169.513	6,85	6,92	33,89	-

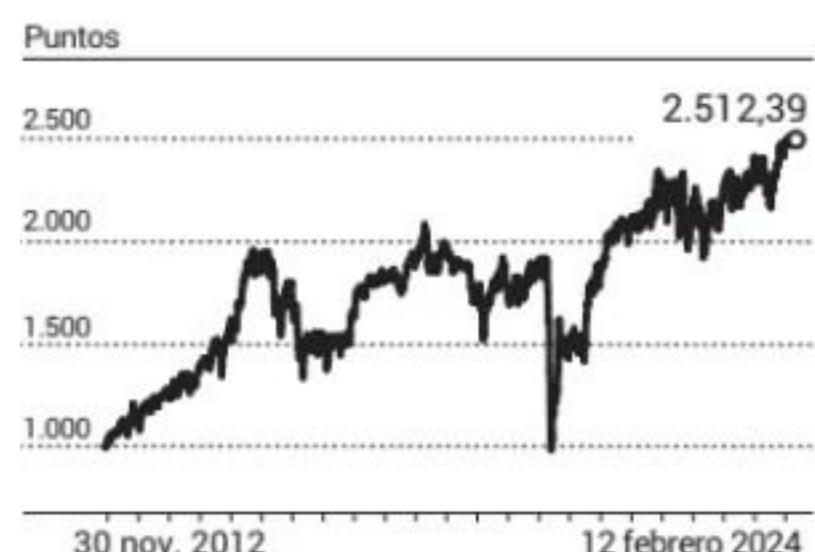
Eco10
STOXX CUSTOMIZED*
CIERRE: 145,66
VAR. PTS.: 1,86
VAR.: 1,29%
VAR. 2024: -1,61%

*El Eco10 se compone de los 10 valores, equiponderados, con más peso de la Cartera de consenso de eEconomista, elaborada a partir de las recomendaciones de 53 analistas. Se constituyó el 16 de junio de 2006.



Eco30
FACTSET STOXX CUSTOMIZED*
CIERRE: 2.512,39
VAR. PTS.: 29,99
VAR.: 1,21%
VAR. 2024: 2,12%

*El Eco30 es un índice mundial creado por eEconomista. Utiliza datos de la consultora en consenso de mercado FactSet, está calculado por la gestora de la bolsa alemana y forma parte de la familia de índices Stoxx.



Notas: (1) En millones de euros. (2) En miles de euros. (3) Número de veces que el beneficio por acción está contenido en el precio del título. (4) Porcentaje del beneficio neto que la empresa destina a dividendos. (5) Deuda total de la compañía entre su beneficio bruto de explotación. Fuentes: Bloomberg y Factset. C La recomendación media de las firmas de inversión que cubren al valor equivale a un consejo de compra. M La recomendación media de las firmas de inversión que cubren el título representa una recomendación de mantener el valor en cartera. V La recomendación media de las firmas de inversión equivale a un consejo de venta de la acción.

Mercado continuo

	PRECIO	CAMBIO DIARIO (%)	CAMBIO 12 MESES (%)	CAMBIO 2024 (%)	VOLUMEN DE NEGOCIO AYER*	RENT.+DIV 2024 (%)	PER 2024*	PRECIO OBJETIVO	CONSEJO
Adolfo Domínguez	4,66	-1,69	-23,86	-6,80	4	-	33,29	-	C
Aedas Homes	19,08	1,38	35,06	4,72	433	11,26	8,05	22,48	C
Airbus	148,78	-1,18	30,85	6,00	444	1,36	27,15	162,75	C
Airtificial	0,15	5,71	43,41	14,73	973	-	-	-	-
Alantra Partners	8,88	1,14	-30,63	5,21	39	-	-	-	-
Almirall	8,57	-0,52	-5,30	1,72	1.365	1,81	34,28	11,23	C
Amper	0,08	0,00	-49,48	-3,11	39	-	-	0,15	C
Amrest	6,39	4,41	48,60	3,57	15	-	22,26	6,61	C
Applus+	11,37	-0,70	67,45	13,70	645	1,56	12,47	11,08	M
Árima	6,50	0,00	-16,13	2,36	3	-	-	9,80	C
Atresmedia	3,59	0,56	5,46	0,00	479	11,07	7,17	4,29	M
Audax Renovables	1,30	0,78	1,65	-0,31	227	0,00	19,64	1,90	C
Azkoyen	5,88	0,34	-11,71	-7,55	49	3,06	8,40	-	-
Berkeley	0,18	-0,43	-21,37	4,81	68	-	-	-	-
Bodegas Riojanas	4,42	0,00	-3,49	-4,33	1	-	-	-	-
CIE Automotive	24,68	0,24	-10,19	-4,04	527	3,51	9,28	32,19	C
Clinica Baviera	24,00	-1,23	31,15	4,35	74	4,71	11,59	22,00	M
Coca-Cola European P.	62,10	0,16	19,77	2,81	65	2,96	16,89	-	-
CAF	33,00	0,15	15,79	1,23	730	2,80	14,37	43,34	C
Corp. Financ. Alba	48,35	0,00	11,79	0,73	10	2,07	30,60	78,80	C
Deoleo	0,20	-0,25	-24,54	-10,96	73	-	-	-	-
Desa	12,50	0,00	-6,72	4,17	-	6,72	10,08	-	-
Dia	0,01	-0,83	-29,82	1,69	48	-	-	0,02	C
DF	0,63	-0,16	-30,81	-3,22	171	-	-	-	-
Ebro Foods	15,00	0,94	-5,90	-3,35	1.318	4,00	13,36	19,38	C
Ecoener	3,94	-1,99	-22,44	-7,08	23	-	26,62	5,70	C
eDreams Odigeo	7,20	2,71	24,57	-6,13	671	-	100,00	8,80	C
Elecnor	18,35	-0,54	55,51	-6,14	241	2,47	14,94	25,75	C
Ence	2,88	0,84	-19,77	1,77	836	11,80	-	3,81	C
Ercros	2,37	-0,21	-38,57	-10,42	280	2,33	9,27	4,40	C
Faes Farma	3,08	0,49	-13,48	-2,53	200	4,06	11,04	3,88	M
FCC	12,14	0,83	35,34	-16,62	115	3,70	13,10	15,90	C
GAM	1,33	2,31	-	-	1	-	22,17	-	-
Gestamp	3,05	0,86	-24,14	-13,11	1.079	5,28	5,55	4,67	C
Global Dominion	3,58	0,99	-11,07	6,40	354	2,94	11,72	6,51	C
Grenergy	30,20	1,41	-4,07	-11,80	913	-	15,34	39,90	C
Grupo Catalana Occ.	33,70	1,35	17,83	9,06	866	4,11	7,10	47,70	C
Grupo Ezentis	0,15	-6,07	69,57	69,57	1.347	-	-	-	-
Iberpapel	17,45	-1,13	11,86	-3,06	51	6,70	5,35	-	-
Inm. Sur	7,20	0,00	-5,46	2,86	8	3,79	12,57	11,20	C
Innov. Solutions	0,56	0,00	0,00	0,00	-	-	-	-	-
Lab. Reig Jofre	2,32	-0,43	-10,94	3,11	8	-	9,67	-	-
Lar España	6,40	2,24	45,03	4,07	3.351	11,14	8,74	7,70	C
Línea Directa	0,93	1,20	-1,12	9,40	220	0,11	-	0,94	V
Lingotes	6,86	0,00	-17,94	12,09	0	5,83	15,24	-	-
Metrovacesa	7,81	-0,89	22,32	-3,34	148	9,82	-	7,89	M
Miquel y Costas	11,18	0,54	-8,36	-5,09	61	-	-	-	-
Montebalito	1,39	-1,42	-16,27	-4,79	6	-	-	-	-
Naturhouse	1,57	-1,57	-23,28	-3,40	21	7,67	10,43	-	-
Neinor Homes	11,54	6,46	26,23	9,28	1.317	8,69	10,85	12,38	C
NH Hoteles	4,23	0,36	16,71	0,84	21	3,43	12,69	4,18	V
Nicolás Correa	6,30	1,61	18,42	-3,08	21	3,49	8,75	-	-
Nueva Exp. Textil	0,31	-1,29	-38,88	-19,74	75	0,00	30,50	-	-
Nyasa	0,01	0,00	-72,22	4,17	1	-	-	-	-
OHLA	0,40	0,25	-25,28	-11,92	1.197	0,00	-	0,89	C
Opdenergy	5,82	0,17	21,12	0,52	11	-	11,88	5,85	M
Oryzon	1,88	0,64	-24,58	-0,53	81	-	-	6,92	C
Pescanova	0,21	3,38	-46,23	4,39	11	-	-	-	-
Pharma Mar	35,64	-0,17	-43,52	-13,24	1.216	1,81	42,94	51,10	V
Prim	10,00	-0,99	-14,50	-4,31	60	3,90	12,66	16,75	C
Prisa	0,30	0,00	-14,12	4,83	7	-	-	0,50	M
Prosegur Cash	0,46	0,32	-38,88	-13,50	74	6,46	8,29	0,74	M
Prosegur	1,74	-0,11	-17,89	-0,91	692	4,53			

Los extranjeros suman el 30% de los empleos creados desde la pandemia

Colombianos, venezolanos y marroquíes acumulan casi la mitad del incremento

La creación de empleo se concentra en comercio, hostelería y actividades administrativas

Javier Esteban MADRID.

El 29,2% del empleo creado desde la pandemia corresponde a trabajadores extranjeros, según los datos de la Seguridad Social. Desde abril de 2020 han sumado 696.224 afiliados medios y alcanzan un máximo histórico de 2,67 millones a cierre de 2023. A pesar de que la inmigración apenas supone un 12% del total de los ocupados, su tasa de crecimiento triplica a la de los nacionales: un 35% frente a un 10%.

El cuarto mes de 2020 fue el peor momento de la crisis en cuanto a empleo. La afiliación tocó fondo con 18,45 millones de ocupados, frente a los 19,53 millones que registraba en julio de 2019, momento considerado el máximo prepandemia. Pero el mercado laboral se recuperó con rapidez, superando los umbrales previos a la irrupción del Covid-19 solo un año después. En 2023 ha alcanzado un récord de 20,8 millones de afiliados.

En este tiempo, los afiliados españoles han sumado 1,68 millones de nuevos trabajadores, mientras que los inmigrantes han incorporado 696.224. Que a pesar de su reducido peso en el total del empleo (un 12,8%) aporten un tercio de las nuevas afiliaciones implica que han experimentado un dinamismo mucho mayor que los nacionales. Algo que confirma la tasa de crecimiento acumulada en el periodo: la de los foráneos más que triplica la de los nacionales.

En este impulso coinciden varios factores. El primero, obviamente, es el intenso rebote de la actividad tras la pandemia, que ha superado la simple recuperación para rebasar con creces la moderada tendencia que parecía seguir antes de la crisis sanitaria. El segundo, la más tardía recuperación de los sectores más afectados por los confinamientos, que han aprovechado con intensidad la llegada de trabajadores foráneos tras la apertura de las fronteras.

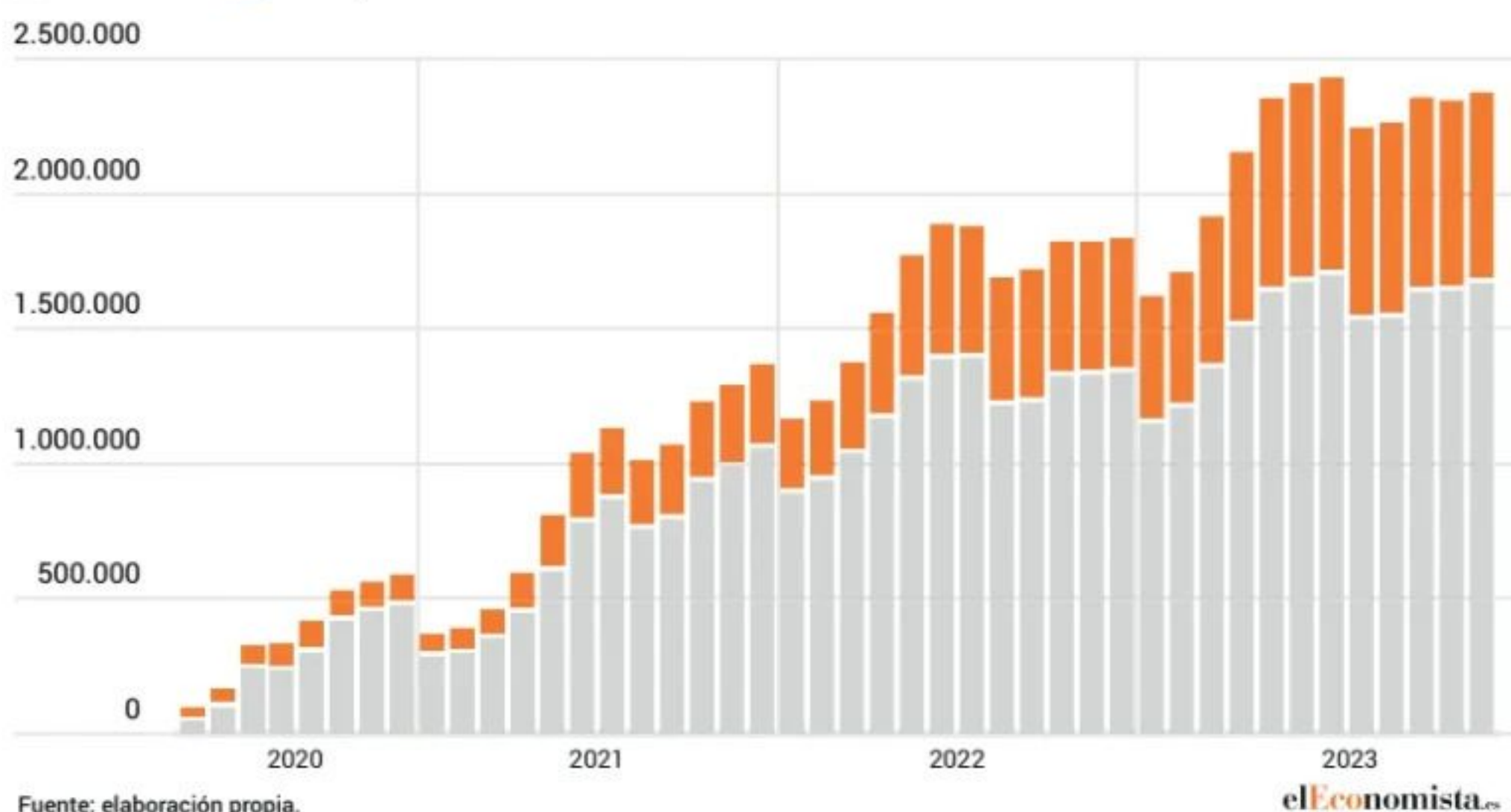
¿Compensan las vacantes?

Esto podría explicar por qué, si bien la evolución del empleo nacional y migrante había seguido una tendencia similar antes y en los primeros meses de la pandemia, a partir de 2021 su comportamiento se diferencia cada vez más. Esto coincide con un momento en el que los empresarios se quejan de la falta de mano de obra entre los nacionales.

Un 30% del empleo creado tras la pandemia es extranjero

Incremento neto de afiliación tras el estallido de la crisis sanitaria

■ Nacionales ■ Extranjeros



Fuente: elaboración propia.

elEconomista.es



Los inmigrantes se concentran en sectores de poco valor añadido. LUIS MORENO

Esta demanda se produce especialmente en sectores con mayor mano de obra migrante. La hostelería, que emplea al 19% de los afiliados extranjeros, el comercio que llega al 17,2%, la construcción, que llega al 11,9% y las actividades ad-

ministrativas, epígrafe que incluye trabajos de oficina que se consideran de baja cualificación (y escasa remuneración), entre ellos las actividades de call centers.

Precisamente, al analizar la composición del empleo extranjero crea-

do entre abril de 2020 y cierre de 2023 comprobamos que los que más peso tienen en la creación de empleo foráneo en este periodo son también el comercio (14,6%), las actividades administrativas (13,7%), la construcción (13,1%) y la hostelería (10,9%). Lo que avala la tesis de que la contratación de inmigrantes se intensifica según los confinamientos se relajan.

El de la falta de mano de obra es uno de los grandes debates del mercado laboral tras la pandemia, a pesar de que España tiene la mayor tasa de paro en Europa. Una situación que llevaría a las empresas a tirar de foráneos, ante la supuesta negativa de los nacionales a aceptar determinados empleos. Aunque este análisis admite un matiz adicional.

Aunque, tal y como contamos en elEconomista.es, la tasa de dimisiones ha repuntado tras la reforma laboral, especialmente entre los indefinidos, sigue provocando cinco veces menos bajas que el final o interrupción de un contrato temporal. Y lo cierto es que, si desglosamos el desempleo por nacionalidad, se aprecia que los españoles siguen registrando una tasa de paro del 10,7%. Eso sí, la de los inmigrantes supera el 17%.

Tener empleo es la forma más habitual de obtener y renovar un permiso de residencia, por lo que no es difícil concluir que su mayor tasa de paro les convierte en un caladero potencialmente mayor para ciertos em-

pleos, sobre todo los peor remunerados. Su base de cotización, su salario bruto, es un 22% inferior al de los trabajadores nacionales, según revelan los datos de Seguridad Social.

En este sentido, es llamativo el caso de la construcción: aunque ha incorporado 78.496 nuevos afiliados desde la pandemia, solo 250 provienen del plan de contratación en origen puesto en marcha por el Gobierno para traer trabajadores cualificados en un sector en el que las patronales hablan de hasta 700.000 vacantes por cubrir. Aunque eso sí, el incremento se ha producido en todas las ramas de actividad, salvo en las embajadas y organismos extraterritoriales, donde ha descendido en 96 personas.

¿De dónde vienen estos inmigrantes? Si comparamos las nacionalidades, las que más aumentan son los marroquíes (105.481 nuevos afiliados), los venezolanos (85.312) y los marroquíes (69.519). Sorprende

La afiliación foránea se concentra mayoritariamente en países de habla hispana

que el cuarto puesto lo ocupe Italia, que ha sumado 56.563 afiliados medios netos. Los chinos, en comparación, solo han incorporado 37.518 afiliados. Muy por detrás quedan los ucranianos, que pese al éxodo tras la guerra solo han incorporado 21.653 trabajadores al mercado laboral.

Una explicación a lo que ocurre con los italianos es que muchos sean inmigrantes con doble nacionalidad, seguramente de segunda generación, que han optado por buscar trabajo en España ante las políticas antimigratorias desarrolladas en los últimos años en un país cuya situación económica no es tan diferente de la española en términos de paro y calidad del empleo.

Su caso es más llamativo si lo comparamos con el de los ciudadanos rumanos, que suponen el 12% de la mano de obra migrante en España (los italianos son ya un 6,5%), pero solo han aumentado en 3.400 personas tras la pandemia, un repunte que equivale al 0,49% del total acumulado de trabajadores extranjeros.

España deberá recortar 15.000 millones anuales de deuda pública

La UE fija un ajuste de 1% al año para países con un pasivo superior al 90% del PIB

Lidia Montes BRUSELAS.

Discurrieron las horas del viernes sin alcanzar a un acuerdo entre los negociadores del Parlamento Europeo y del Consejo de la UE, del cual Bélgica ostenta la presidencia rotatoria este semestre. La fumata blanca se produjo en la madrugada del sábado, tras intensas –aunque ágiles– negociaciones que han dado luz a un acuerdo para las nuevas reglas fiscales. Según esta revisión, la definitiva, España tendría que realizar un recorte anual de unos 15.000 millones de la deuda para cumplir con el nuevo marco de gobernanza económica.

El texto pactado este fin de semana apenas incluye variaciones respecto al acuerdo sellado entre los ministros de Economía y Finanzas de la UE el pasado diciembre. Entonces, no se escatimaron esfuerzos para llegar a un texto equilibrado entre la flexibilidad que pedía Francia y el corsé fiscal que ansiaba Alemania. La reforma del Pacto de Estabilidad y Crecimiento incluye salvaguardias para que se reduzcan los niveles de deuda. Los Estados miembro con un pasivo superior al 90% sobre el PIB deberán realizar un ajuste anual del 1%, y del 0,5% aquellos Estados miembro que se sitúen en una horquilla entre el 60% y el 90% del PIB.

Es el caso de España, cuyos niveles de deuda se situarán en el 107,5% en 2023, según las previsiones de otoño de la Comisión Europea, para descender al 106,5% en 2024 y mantenerse en esa cifra en el 2025. El último dato actualizado de enero sitúa la deuda pública española en 1,57 billones de euros, por encima de ese umbral del 90%, por lo que el Ejecutivo español estaría entre aquellos que deben realizar un ajuste del 1%.



La presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen y el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez. EFE

Se evaluarán los objetivos del Pilar de Derechos Sociales para los planes a 7 años

El marco de gobernanza económica de la UE deja atrás viejos corsés que probaron ser poco aplicables en la práctica. El anterior Pacto de Estabilidad y Crecimiento fi-

jaba una reducción anual de la deuda de un veintavo anual para los países que superaran el 60% del PIB. Porque hay dos cifras que sí se mantienen: ese umbral de la deuda que no debe superar el 60% y el 3% sobre el PIB en el caso del déficit. No obstante, con las nuevas reglas fiscales, será necesario crear colchones ante futuras crisis y, para ello, alcanzar un objetivo déficit del 1,5%. Una condición con la que en diciembre se contentó a Berlín.

Las reglas fiscales fueron suspendidas en la pandemia en un inten-

to por dar a la UE manga ancha para el gasto para sobrevenir el golpe económico. Tal suspensión, ampliada por la guerra de Ucrania, toca su fin. Desde enero de 2024, las reglas fiscales vuelven a estar vigentes, aunque la Comisión Europea consideró este ejercicio como un período transitorio en el que dar a los Estados miembro directrices para cumplir con el nuevo marco. Unas guías que llegarán en primavera y tendrán en cuenta las cifras de 2023.

No será hasta 2025 que se traslade a efectos prácticos este nuevo

Pacto de Estabilidad y Crecimiento, una vez se hayan celebrado las elecciones europeas, se haya formado un nuevo Parlamento y se hayan elegido a los cargos del Ejecutivo comunitario.

Solo falta un paso. El acuerdo entre el Consejo de la UE y la Eurocámara de este fin de semana solo requiere ahora la ratificación de los dos colegisladores. Los tiempos son ajustados, pero permiten sacar adelante la reforma antes de las elecciones europeas. Este último paso acostumbra a ser formal y no debería suscitar sobresaltos para su aprobación antes de mayo.

Las nuevas reglas fiscales tenían como propósito una renovación más realista, aplicable y menos rígida. Con más margen para las inversiones y cierta aversión a la disciplina. Se mantiene el punto de partida de la Comisión Europea, que plantea planes individualizados para cada país a cuatro años, que serán extensibles a siete años en caso de que se comprometan reformas e inversiones que lo justifiquen. Se produce un cambio de óptica respecto a las reglas fiscales anteriores: se tendrá en cuenta la senda de gasto público para analizar la sostenibilidad financiera de cada Estado miembro.

Será esta la referencia que observe Bruselas para abrir procedimientos por déficit excesivo a los países. Se excluirá del cómputo del gasto recurrente la deuda pública, la cofinanciación de programas de la UE, lo que creará más incentivos para invertir. Además, entre los criterios para ampliar los planes de ajuste de cuatro a siete años se incluye el cumplimiento de los objetivos del Pilar Europeo de Derechos Sociales. Con lo que se da respuesta a los reclamos de la Eurocámara de una mayor flexibilidad.

Además, habrá multas para aquellos países que no cumplan. Sanciones de cuantías razonables en aras de asegurar su implementación. La idea, según informó el Parlamento Europeo, es que las nuevas reglas fiscales entren en vigor pronto, una vez publicadas en el Diario Oficial de la UE. Teniendo en cuenta que los primeros planes nacionales de los Estados miembro deben presentarse antes del 20 de septiembre de 2025.

La UE aumenta el presupuesto humanitario para 2024

Agencias BRUSELAS

La Comisión Europea anunció ayer el presupuesto humanitario de la Unión Europea para 2024, que alcanza en total 1.800 millones, 100 millones más que el curso anterior, y destinará la mayor partida, 470 millones, para Oriente Próximo y el norte de África.

En concreto, Bruselas destinará casi una cuarta parte del presupuesto humanitario a Oriente Próximo

y el norte de África. Con los 470 millones previstos, la UE atenderá las necesidades humanitarias extremas en Gaza y de la población palestina, además de las crisis en Siria, Líbano o Yemen.

Los fondos para los palestinos se elevarán hasta los 125 millones de euros, 25 millones más que en los presupuestos del ejercicio anterior. La siguiente región con más fondos humanitarios es África del sur y oriental, con 346 millones que

abordarán las consecuencias de conflictos enquistados y que generan un gran número de desplazados como es el caso de los Grandes Lagos, Sudán, Sudán del Sur, Uganda, Mozambique o el Cuerno de África.

Para la zona del Sahel y África central, la UE tiene previstos casi 200 millones con los que ayudará a los desplazados y la inseguridad alimentaria en Burkina Faso, Malí, Mauritania y Níger, aparte de la si-

tuación en República Centroafricana y el lago Chad.

El sudeste asiático y el Pacífico contarán con un presupuesto inicial de 186 millones para atender las necesidades de las poblaciones más vulnerables, en particular en Birmania, Bangladesh y Filipinas, países golpeados por el conflicto y que acogen a un gran número de refugiados.

En el caso de la vecindad europea y Europa del Este, la UE reser-

va 115 millones en asistencia humanitaria, para abordar las consecuencias de la guerra de Ucrania, pero también para financiar programas en los Balcanes, el Cáucaso y ayudar a Turquía como principal nación receptora de refugiados sirios.

La región de Sudamérica y el Caribe contará con 111,6 millones, con el foco en especial puesto en la crisis en Venezuela, las consecuencias del conflicto en Colombia o la situación que atraviesan Haití o Ecuador.

Economía

Los economistas elevan al 3,4% su previsión de déficit para 2024

Contradice la previsión del 3% proyectada por el Gobierno para este año

Juan Ignacio Álvarez MADRID.

Los economistas elevaron ayer su previsión de déficit público para 2024 en una décima, hasta el 3,4% del PIB, al estimar que no se van a mantener los ingresos de 2023 por un menor crecimiento económico y un mayor crecimiento del gasto por parte del Gobierno. Este pronóstico contradice la previsión del Ejecutivo, que, en su Plan de Estabilidad 2023-2026, presentado en Bruselas a finales de abril del año pasado, aseguraba que el déficit se reducirá al 3% en 2024, un año antes de lo previsto, "por el control del gasto público, el incremento de los ingresos y el dinamismo del mercado laboral", al tiempo que señalaba que, "para 2023 se preveía continuar en la senda descendente, situándose en el 3,9% del PIB.

Lo puso de manifiesto el Consejo General de Economistas (CGE) durante la presentación de su *Observatorio Financiero y Claves Económicas sobre el tercer cuatrimestre de 2023*. El Consejo recordó que el objetivo de déficit de la Unión Europea (UE) es del 3% para sus estados miembros y justificó el aumento de su previsión de déficit alegando que "no se van a mantener los ingresos del anterior ejercicio por el menor crecimiento económico y a pesar de que se recupere el IVA energético".

Los economistas mantuvieron su previsión de crecimiento en el 1,6% para 2024. "Un dato que "dependerá de cómo evolucione y afecte el conflicto del mar Rojo al precio de los fletes de energía y materias primas", dijo el presidente de las Comisiones Financieras del CGE, Antonio Pedraza, quien subrayó: "Mantenemos nuestra cifra de crecimiento, ya que el fuerte crecimiento del 0,6% del último trimestre del año

Desciende la productividad laboral

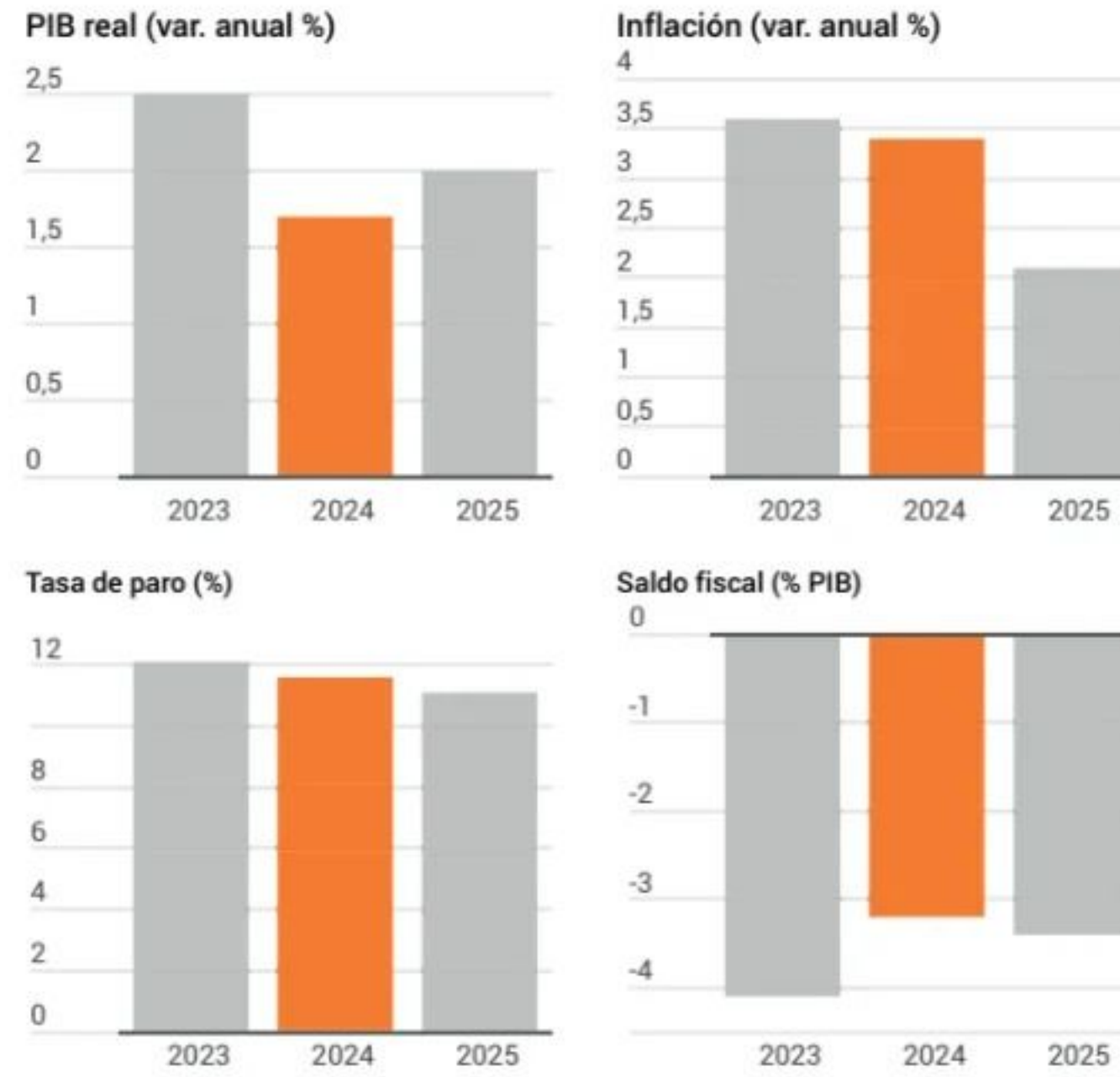
Los economistas destacaron que la productividad por hora trabajada ha caído en un 0,06%, presentando, por tanto, la primera caída desde el segundo trimestre de 2022. Por su parte, el Coste Laboral Unitario Real en 2023 pasó de ser 102,9 en 2022 a 102. La previsión de los economistas para 2024 es que aumentará ligeramente hasta el 102,2. Por su parte, el índice de confianza de los consumidores en España, 77,6, el último dato disponible, se mantiene muy por debajo de la Eurozona (valores siempre cercanos a 100) durante este año, y por encima de la media nacional a cierre de 2022 (68).

hace que el año arranque con una inercia y una tracción positivas". Pedraza calificó de "milagro" la situación económica de España dado el contexto actual.

Igualmente, el Consejo General de Economistas, mantuvo en el 11,7% su previsión de tasa de desempleo para este año, "un excelente dato en comparación con los de los últimos diez años anteriores", destacó Pedraza, ya que el mercado laboral continúa mejorando, con una tasa de paro en descenso. La cifra de afiliados se sitúa en 20,8 millones, mientras que los costes laborales unitarios suben un 5%.

El experto señaló también que le preocupa la evolución de la inversión extranjera, que cayó a finales

Crecimiento Económico para España de la UE



Fuente: Consejo General de Economistas.

elEconomista.es

de 2023 y ha seguido bajando a principio de 2024, un problema que espera se revierta para que la economía siga creciendo. Otra de las cuestiones, que según él pueden afectar al crecimiento, es la prórroga de los Presupuestos Generales del Estado, "ya que si las nuevas cuentas no salen adelante sería un elemento muy distorsionante que provocaría inseguridad y desconfianza", dijo.

Pedraza también aumentó una décima la previsión del IPC medio, hasta el 3,2%, aunque "puede quedarse corta dependiendo de que el conflicto del mar Rojo, que afecta al precio de los fletes de energía y materias primas persista o se agrave".

Asimismo, consideró que el porcentaje de endeudamiento sobre PIB se va a ver perjudicado por "el aumento de los salarios públicos, el incremento del coste de las pensiones y el coste de la propia carga de la deuda, que ya supera el 2%, además de por el menor crecimiento".

En consecuencia, el CGE considera "difícil bajar el porcentaje de la misma de la ratio actual" e incluso pronosticó "un ligero incremento" de dos décimas, hasta el 106,6%, mientras que situó la tasa de paro prevista para 2024 en el 11,7%.

El Consejo General de Economistas refirió que en la elaboración de estas previsiones se ha tenido en cuenta el entorno geopolítico incierto por los conflictos bélicos en

Ucrania y Oriente Próximo, y, a nivel interno, "el incremento de los precios y de los costes empresariales, la productividad que no despega y por la persistente sequía", que afecta a agricultura y turismo.

Desaceleración económica

El director del Servicio de Estudios del CGE, Salvador Marín, ha resaltado que los índices adelantados de este cuatrimestre apuntan, claramente, "a una cierta ralentización en los próximos meses" y ha calificado de "sensato" que se ponga el foco en "intentar que estos pronósticos no se confirmen". Por ello, aconseja que tanto desde las instituciones como desde el ámbito empresarial y de los representantes de los trabajadores se trabaje para la consolidación de medidas que apuesten por una mejor y mayor productividad y para conseguir la independencia financiera "a través de la necesaria reducción tanto de la deuda pública como privada".

Por parte, el presidente del CGE, Valentín Pich, reconoció que los datos pueden verse en términos positivos, pero ha considerado que

Estiman un crecimiento de la economía española del 1,6% y del IPC medio hasta el 3,2%

"se debe tener en cuenta el entorno geopolítico, ya que puede derivar en tensiones adicionales que hagan empeorar las previsiones". A su juicio, "si el objetivo es que las cifras de 2023 se consoliden, entonces se debe dedicar todo el tiempo y el esfuerzo al ámbito de la productividad, las inversiones productivas y al ansiado control del déficit público".

El Consejo General de Economistas comentó que, tras las seis subidas de tipos en 2023, que lo han llevado al 4,5%, hay expectativas de bajadas en los próximos seis meses. Recordó también que los tipos de interés de las nuevas emisiones de deuda en España siguen bajando hasta colocarse por debajo del 3,4%.

Díaz exige una subida de impuestos al 1% más rico

No ve "justo" que paguen menos que el 20% más pobre

Agencias MADRID.

La vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo y Economía Social, Yolanda Díaz, considera que no es "ni justo ni razonable" que el 1% de los hogares más ricos pague menos

impuestos sobre su renta que el 20% de los más pobres y ha abogado por que "quien más tenga, más pague".

"Necesitamos avanzar en una fiscalidad más justa para luchar contra la desigualdad. Que quien más tenga, más pague", señaló la vicepresidenta segunda. De acuerdo con un informe de la Fundación de Estudios de Economía Aplicada (Fedea) el 1% de los hogares más ricos paga menos impuestos sobre su renta que el 20% más pobre.

Pero no solo eso, el estudio refleja que este 1% de hogares más ricos son los que en 2021 menos pagaron impuestos sobre su renta de entre todos los grupos de población.

Ahorro de los hogares

Esto se debe a dos razones principales, según ha explicado Jorge Onrubia a *Europa Press*. La primera es que los hogares más ricos dedican una menor proporción de su renta al consumo y más al ahorro.

De hecho, desde Fedea se alerta del carácter regresivo de la imposición indirecta (por ejemplo, el IVA). Así, mientras que para el 20% de hogares más pobres pesan más los impuestos indirectos que los directos -14,2% frente al 13,9%-, el peso de los impuestos indirectos en el 1% de los hogares más ricos es del 1,6%, frente al 22,3% de impuestos directos.

La segunda razón de que el 1% más rico pague menos impuestos

sobre su renta que el resto es que la estructura dual del IRPF, dividido en la base general y la base del ahorro provoca un elemento de regresividad que se refleja especialmente en el peso de la tributación de los hogares con más rentas.

Mientras la imposición sobre la base general es progresiva la impuesta sobre la base del ahorro se sitúa en unos niveles de entre el 19% y el 26%, muy por debajo de los tipos máximos de la base general.

Fedea plantea quitar la indemnización por cese a quien retrase su jubilación

Proponen que las condiciones de este retiro flexible se acuerden con el trabajador

Carlos Asensio MADRID.

La Fundación de Estudios de Economía Aplicada (FEDEA) planteó este lunes un nuevo modelo de jubilación a la carta: "flexible, adaptado a las circunstancias personales" del trabajador, explicó el economista Sergi Jiménez, uno de los creadores del informe *Food for thought: aportaciones al debate sobre políticas públicas* que presentaron en la sede de la entidad.

De este modo, esta nueva modalidad estaría ligada a un nuevo tipo de contrato laboral que favorecería la jubilación activa voluntaria sin establecer un tope de retribución ni de jornada laboral. "Podrá ser a tiempo completo, parcial, por cuenta ajena o propia", explicó otro de los promotores de este informe, el subdirector de Fedea, José Ignacio Conde-Ruiz. Esta modalidad contractual carecería de indemnización por despido y de obligaciones de cotización a la Seguridad Social. "Solamente se aplicaría el mecanismo de solidaridad", aseveró Conde-Ruiz.

Según sus cálculos, este nuevo método de jubilación activa "aportaría al mercado laboral español 1,6



El director ejecutivo de Fedea, Ángel de la Fuente. EUROPA PRESS

millones de personas activas de aquí a 2050".

El subdirector de Fedea aseguró en la rueda de prensa que el actual sistema de pensiones español "está pensado para que los trabajadores se retiren en cuanto les llega la edad de jubilación", que actualmente está fijada en los 66 años y seis meses de edad en España desde comienzos de este mismo año.

Reiteró que este modelo está pensado de tal manera que hace que los mayores "molesten" en el mercado laboral ya que "existe la percepción errónea de que las personas mayores quitan trabajo a los jóvenes". Equiparó esta "falacia" a la de que los inmigrantes quitan trabajo a los nacionales.

La propuesta de Fedea es que urge la necesidad de modificar la ac-

tual legislación sobre jubilación para que las personas "puedan decidir voluntariamente" si quieren salirse al retiro laboral, a qué ritmo lo quieren hacer y que eso sea compatible con algún tipo de trabajo remunerado a media jornada o jornada completa.

La clave está en que una persona jubilada activa tenga la posibilidad de poder trabajar sin restric-

ciones. Que pueda continuar en la misma empresa o cambiar a otra y que su pensión sea compatible con su salario.

"En el caso de que el trabajador se mantenga en su empresa, la relación contractual que tenía antes se acabaría y empezaría otra nueva sin derecho a indemnización por despido", contó Conde-Ruiz. Es decir, lo que plantean es crear un contrato en régimen especial en el que no haya coste por despido para la empresa contratante, ya que estos trabajadores tienen la seguridad de su pensión pública en el caso de que la empresa decida rescindir la relación laboral.

Al mismo tiempo, el empleador tendrá la capacidad de prescindir libremente del trabajador jubila-

Calculan que se añadirían 1,6 millones de personas activas en 2050 al mercado

do activo con un período de preaviso fijado y lo mismo sucede con el trabajador jubilado, que podrá finalizar su relación con previo aviso.

Respecto a las cuotas sociales, la propuesta de Fedea no descarta que la persona siga cotizando, pero siempre que una vez finalizado el tiempo de trabajo se recalcule al alza la prestación por jubilación.

elEconomista.es
Diario líder en información económica en español

BIENESTAR

Sección

Nutrición

Con toda la información y consejos para una alimentación sana y equilibrada

Invierte en bienestar, entra en: www.eleconomista.es/salud-bienestar/nutricion

Salud Bienestar
Pros y contras de eliminar carbohidratos de la dieta para adelgazar

Han elaborado un estudio analizando el efecto de dietas bajas en carbohidratos
Una de las claves para perder peso con los tratamientos contra la obesidad y el metabolismo

La planta aromática que los expertos recomiendan consumir a diario para mejorar el estado de ánimo y la memoria

Economía

Iñigo Fernández de Mesa, presidente del IEE, y Gregorio Izquierdo, director general del IEE. EE

El IEE propone fomentar el alquiler social de la mano del sector privado

Cree que las medidas del Gobierno en materia de vivienda son contraproducentes

L. T. MADRID.

España es uno de los países desarrollados que menos protege la propiedad privada. Ocupa el puesto 22 de 37 económicas avanzadas y está por debajo de la media de la Unión Europea y de la OCDE. Así lo recoge el *Índice Internacional de Derechos de Propiedad 2023* presentado por el Instituto de Estudios Económicos (IEE), que concluye que la vivienda es uno de los ámbitos donde la propiedad se está viendo más distorsionada por la regulación y los fallos del sector público.

En concreto, considera que las medidas intervencionistas aprobadas por el Gobierno de Pedro Sánchez, como controlar y topas los alquileres a través de la ley de vivienda o las moratorias de los desahucios han provocado que miles de propietarios retirasen sus casas del

mercado, lo que está impactando directamente en las personas más vulnerables.

“El control de alquiler es ineficiente para lograr mejorar el acceso al mercado del alquiler, además de contraproducente, en la medida en que empeora la oferta en cantidad y calidad, con el consiguiente perjuicio y discriminación a los colectivos de menor renta a los que se pretendía favorecer”, señala el informe.

Vivienda social asequible

Para facilitar el acceso a la vivienda, el IEE sugiere fomentar la promoción de alquiler social asequible y hacerlo de la mano del sector privado. En esta línea, propone movilizar el *stock* de casas ya existente a través de la colaboración público-privada entre viviendas de pequeños propietarios y grandes te-

Miles de propietarios están retiando sus casas del mercado para evitar el control de precios

nedores, como los fondos de inversión, entidades de gestión de activos, fondos de capital riesgo y fondos de titulización de activos.

Este modelo tendría por objeto la cesión en arrendamiento por un plazo mínimo del orden de 25 años de las viviendas de titularidad de los grandes tenedores que se acogieran al programa, a las comunidades autónomas donde radiquen, para su subarriendo como vivienda asequible, a un precio inferior en una cuantía que podría ser infe-

rior en un mínimo de un 20% al que resulte del índice de referencia del precio de alquiler de vivienda al que se refiere la normativa correspondiente, o al autonómico que resulta de aplicación.

Los propietarios contarían con un contrato de alquiler con aval público (ICO o Tesoro Público) y el Estado podría, a su vez, movilizar decenas de miles de viviendas para familias vulnerables (incluido viviendas ocupadas) de forma inmediata y solo desembolsando un alquiler. Se trata de una medida poco onerosa para las arcas del estado, que puede combinarse también con aportaciones de las familias.

En el supuesto de inmuebles deteriorados o inacabados, la Administración autonómica que asuma la ejecución del programa podría hacerse cargo de su rehabilitación o finalización de la construcción,

“acordando el programa en dicho caso la contraprestación mediante la ampliación del plazo de arrendamiento o en forma monetaria”, explican. En España solo el 2,5% del parque es de alquiler social, tres veces menos que en la media europea (9%) y muy lejos del 30% que representa en Países Bajos.

El suelo

Otra de las apuestas del IEE para aliviar el problema de la vivienda pasa por poner más suelo público o privado para alquileres. En el caso del suelo privado, el propietario

En España solo el 2,5 % del parque es de alquiler social, por debajo del 9% de la media de la UE

elaboraría el proyecto constructivo y procedería a ejecutar las obras de edificación asumiendo el riesgo de la obra y posteriormente explote el activo mediante el alquiler de las viviendas.

“En este caso, obviamente debería existir aportación pública (también existe en algunos casos de colaboración con suelo público), que puede tener diversas concreciones”. También podría variar el momento en que el activo se incorpore al patrimonio público.

Podría ser en el momento en el que finaliza la ejecución de obra de edificación estableciendo una cesión de uso o alquiler del conjunto. O bien se podría producir la adquisición del activo por parte del sector público al final del período contractual.

En este contexto, el *think tank* de la CEOE duda de que el Gobierno de Pedro Sánchez pueda cumplir su promesa de poner en el mercado 184.000 viviendas sociales durante esta legislatura. En su opinión, es una meta “demasiado ambiciosa”, puede ser “inviabile”, “insumible en términos de encaje presupuestario” si no se cuenta con la colaboración público-privada y no va a beneficiar a los colectivos más necesitados.

El Gobierno aprueba hoy los ICO para compra de vivienda

La línea de avales del 20% afectará a jóvenes y familias vulnerables

elEconomista.es MADRID.

El Gobierno aprobará hoy en el Consejo de Ministros la línea de avales de 2.500 millones de euros a través del Instituto de Crédito Oficial (ICO) para acceder a la en-

trada de la compra de una vivienda para jóvenes y familias con menores a cargo.

Así lo adelantó este sábado el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, durante un mitin de campaña de las elecciones autonómicas gallegas en Vigo, donde afirmó que el Gobierno aprobará esta línea de avales que cubrirá en un 20% la entrada de la compra de una vivienda para jóvenes y familias con menores a su cargo.

Esta línea de avales del ICO va dirigida a menores de 35 años con ingresos anuales por debajo de 37.500 euros anuales y familias con menores a cargo para la cobertura parcial de los préstamos hipotecarios.

La medida ya era conocida, la anunció por primera vez el propio Sánchez en mayo de 2023, en un acto en Santa Cruz de Tenerife, en la precampaña de las elecciones autonómicas y municipales del 28 de

mayo en la que el presidente encadenó varios anuncios sobre esta materia, también la construcción de cientos de miles de nuevas viviendas públicas.

Ahora Sánchez concretó que el Consejo de Ministros aprobará este mismo martes la apertura de la línea de avales y adelanta los planes iniciales del Ejecutivo, ya que hace apenas tres días, la ministra de Vivienda y Agenda Urbana, Isabel Rodríguez, preveía

aprobar esta medida a finales del presente mes

El líder de los socialistas subrayó que esta medida servirá para cubrir esa entrada “que es la que dificulta a los jóvenes y a las familias el poder comprar una vivienda y el poder hipotecarse”. “Esto se lo digo sobre todo a los jóvenes, por si no estáis enterados, para que podáis ponerlos en marcha con ello a partir del próximo martes”, apuntó el presidente

La gran industria catalana salva los recortes de agua con más eficiencia

Las empresas sí contemplan afectaciones productivas a medio plazo si no llueve

Estela López BARCELONA

La gran industria catalana mantiene el ritmo por el momento pese a las restricciones activadas por la sequía que, en el área de Barcelona y Girona, en fase de emergencia, ya suponen un recorte del 25% en el consumo de agua para usos industriales. De momento, la tabla de salvación de las compañías son las mejoras de eficiencia aplicadas en los últimos años, según han indicado a *elEconomista.es*.

Con todo, el seguimiento de la situación y el contacto con la Generalitat es constante, y si no llueve en los próximos meses para recuperar la disponibilidad de agua, las afectaciones en las fábricas serán inevitables.

En el caso de la empresa industrial que genera más empleo en Cataluña, Seat, de momento no hay riesgo de una bajada de ritmo por la sequía. La compañía cuenta con instalaciones de tratamiento, reutilización y saneamiento propias, y de 2010 a 2023 ha reducido en un 45% el consumo de agua por coche.

También en la provincia de Barcelona está una de las plantas embotelladoras más grandes del mundo de Coca-Cola Europacific Partners. El complejo de Martorelles, inaugurado en 2006, tiene una capacidad de producción de más de 870 millones de litros anuales, con 11 líneas de llenado y más de 350 trabajadores.

Hay que tener en cuenta que aproximadamente el 90% de una Coca-Cola es agua, y también se utiliza agua en el proceso de fabricación, por ejemplo, para limpiar los envases, así como para pasteurizar bebidas como los zumos y las gamas de Aquarius y Nestea. En 2010, la compañía empleaba 2,17 litros de agua por cada litro de bebida que

Las patronales se unen en un frente común

El Consejo Territorial de la Pyme (CTP) de Foment del Treball, formado por 19 agrupaciones empresariales territoriales, ha acordado unidad de acción para afrontar el estado de emergencia por la sequía en Cataluña y reducir el impacto sobre la actividad empresarial y la ciudadanía, trabajando directamente, y de forma unitaria, desde los diferentes territorios.

El presidente del CTP, que encabeza la patronal vallesana Cecot, Xavier Panés, reivindica: "Proponemos diálogo permanente para actuar con rapidez en situaciones como que aquellas industrias y empresas que tengan que detener la producción debido a las restricciones puedan acceder a Expedientes de Regulación Temporal de Empleo (ERTE) y ayudas compensatorias".

fabricaba en España, incluida el agua contenida en la botella, pero ya lo ha reducido a 1,76 litros, y el objetivo para el año 2025 es mejorar la eficiencia en el uso del agua en un 20% con respecto al dato de 2010. Además, en Martorelles, parte del agua depurada que se desecha desde la planta se canaliza a la laguna cercana de Can Fenosa, a la que han regresado aves y fauna acuática.

Otra empresa que tiene en el agua un elemento clave es la cervecera Damm. Su fábrica de referencia, en El Prat de Llobregat (Barcelona),



Fábrica de Coca-Cola en Barcelona. EE

no está conectada a la red general de agua potable, sino que se abastece del acuífero de El Prat, que no se considera agua potable, con una concesión de la que está utilizando menos del 50% de la cuota.

Además, desde 2009, la compañía ha reducido en un 34% el consumo de agua por cada litro de cerveza producido. Así, aunque las instalaciones han aumentado un 60% la producción desde entonces, el consumo de agua es el mismo, con un ahorro de un millón de metros cúbicos al año, indican desde la firma, que también regenera el 75% del agua que no va a producto, sino a otras necesidades de la fábrica. Este agua pasa por una depuradora propia y después va a la depuradora del Baix Llobregat, desde donde ahora una parte se canaliza hasta la potabilizadora de Sant Joan Despí como una de las medidas para incrementar la disponibilidad de agua potable.

Las medidas estrella son la reutilización, reducción del consumo y retorno al medio natural

Otro referente en la industria catalana, el sector químico, tiene de momento a salvo a su principal polo porque se ubica en Tarragona y se abastece en un 80% del río Ebro, que está en mucha mejor situación que las cuencas internas catalanas y no requiere de restricciones.

De todas formas, la patronal territorial sectorial AEQT destaca que llevan años haciendo inversiones para reducir el consumo de agua, y actualmente un 18% de sus necesidades las cubren con agua procedente de aguas residuales urbanas de la zona, que regenera una empresa constituida por las propias empresas químicas, Aitasa. Su meta es que hasta el 50% del total de agua industrial consumida por el sector químico de Tarragona sea regenerada, incluyendo una nueva planta de tratamiento conjunto de aguas residuales industriales y una nueva planta de regeneración.

Las haciendas vascas recaudan 18.212 millones, un 6,3% más

IRPF y Sociedades, con un aumento del 9% y 21%, impulsan el avance

Maite Martínez BILBAO

Las haciendas forales vascas recaudaron el año pasado por tributos concertados 18.212,5 millones de euros, lo que supone 1.081,8 millones más que en 2022 y un aumento

del 6,3%. Esta evolución, según el consejero de Economía y Hacienda, Pedro Azpiazu, conforma el "sólido avance" de la economía vasca.

El cierre de la recaudación del pasado año se confirmó ayer en el seno del Consejo Vasco de Finanzas Públicas, órgano en el que están representados el Gobierno autonómico, las diputaciones forales y los ayuntamientos vascos.

Respecto a la imposición directa, los dos principales impuestos

que contribuyeron de forma relevante al avance de la recaudación fueron el IRPF, con un incremento del 9% hasta 7.085,53 millones, y Sociedades, que aumentó el 21% hasta 1.635,67 millones.

Crecimiento sólido

El consejero vasco de Economía y Hacienda subrayó que los datos de ingresos fiscales confirman "el sólido avance de la economía vasca", en un contexto de "menos tensio-

nes inflacionistas que en el ejercicio pasado".

En el apartado de la imposición indirecta, la recaudación por el total de IVA prácticamente se estabilizó respecto a 2022, en 6.930,34 millones, en gran medida por las reducciones de tipos a determinados productos básicos (cereales, aceites, frutas) y del ámbito de la energía (electricidad, gas, pellets), "en un escenario económico de moderación en el incremento de los

precios", según indicó Azpiazu.

Además, el ejercicio 2023 fue el primer año en que se recaudaron dos nuevos impuestos con fines medioambientales: 25,4 millones de euros del impuesto especial sobre envases de plástico no reutilizables, y 10,7 millones de euros del impuesto sobre depósitos de residuos en vertederos. Ambos se concertaron con el Gobierno central en la Comisión Mixta del Concierto Económico de noviembre de 2022.

Economía

El BCE apunta a que los sueldos todavía tienen que tocar techo

Su nuevo indicador anticipa un nuevo repunte de las nóminas a medio plazo

Víctor Blanco Moro MADRID.

Uno de los mayores peligros que pone en riesgo el cumplimiento del objetivo de inflación del Banco Central Europeo (BCE) es la evolución de los salarios en el Viejo Continente, el temido efecto de segunda ronda. La posibilidad de que se forme una espiral inflacionista por la subida salarial, a medida que los trabajadores negocian mejores condiciones para poder combatir el aumento del coste de la vida, es algo que el BCE quiere evitar a toda costa. Para poder vigilar más de cerca la evolución de los salarios, el organismo ha elaborado un nuevo indicador adelantado de salarios con el que van a poder medir el pulso a las negociaciones salariales que se están produciendo.

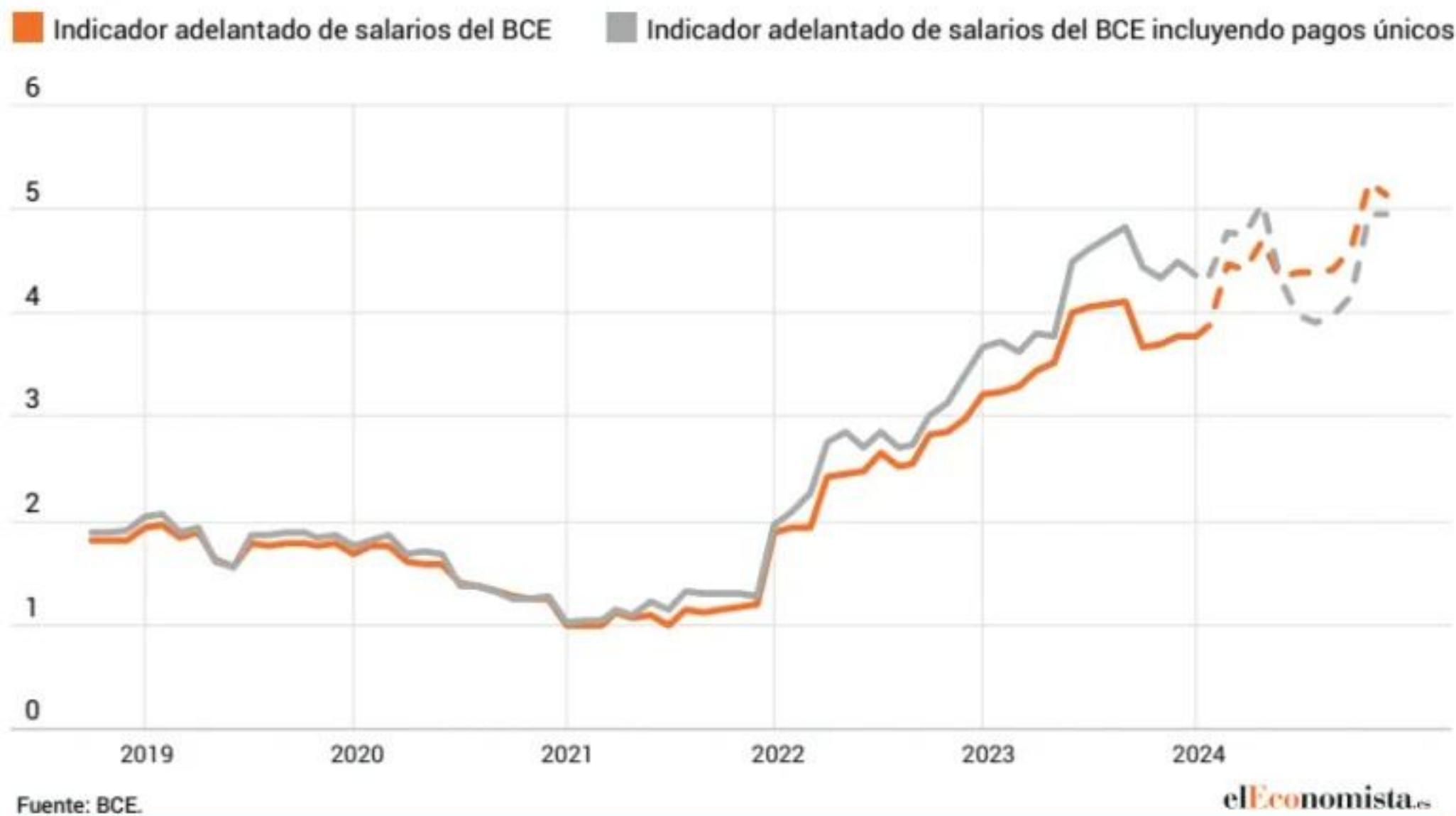
La primera lectura del nuevo índice salarial no es halagüeña: apunta a que todavía no se ha tocado el techo en el aumento salarial, algo que podría generar repuntes inflacionistas y retrasar el momento en el que el organismo comenzará a bajar los tipos de interés en la eurozona.

El último esfuerzo para moderar la inflación, desde el entorno del 3% actual, hasta el 2% en el que se mantiene el objetivo del BCE, es el más complicado de conseguir. Muchos analistas, como Hussain Mehdi, responsable de asignación de activos en HSBC AM, avisan de esta posibilidad: "2023 fue muy bueno a la hora de reducir la inflación, pero esa fue la parte fácil del proceso. El último escalón es el más difícil de bajar, y el mercado está asumiendo muchas buenas noticias", explicaba a *elEconomista.es* en una entrevista a finales del mes de enero.

La economía corre el riesgo, como ya ha ocurrido en el pasado en otras geografías, de que el aumento de los precios genere aumentos

El nuevo índice salarial del BCE promete subidas

Nuevo indicador adelantado de salarios del BCE (% anual)



El indicador apunta a que los salarios acelerarán su avance hasta superar el 5% anual

salariales, y estos, a su vez, disparan todavía más los precios, alimentando nuevas subidas de salarios, y así, sucesivamente, una situación de pescadilla que se muerde la cola de la que es muy complicado salir una vez comienza.

La vigilancia del avance de los salarios es ahora de capital importancia para el BCE, y de ahí la necesidad de conseguir tener los indicadores más adecuados para poder estudiar la situación con agilidad. "Los nuevos indicadores de sala-

rios para la zona euro están fundamentados en una nueva base de datos de negociaciones y acuerdos sobre los salarios", explica el organismo. "Destaca cómo estos indicadores innovadores siguen de cerca las negociaciones salariales, y ofrecen señales fiables de cómo se están desarrollando los salarios", señala el banco central.

El problema para el BCE es que, según este nuevo indicador, todo apunta a que el incremento salarial no va a frenarse en el corto plazo, y esto puede retrasar el recorte de tipos. Si las nóminas de los trabajadores cerraron el año con un crecimiento del entorno del 3,8% interanual, el índice del BCE apunta a que continuará aumentando en los próximos meses, hasta incluso superar el 5%. Esto supone una amenaza para que el organismo sea capaz de meter en vereda al creci-

miento inflacionista en los próximos meses. Según explica el propio BCE, "los acuerdos de negociación colectiva que se han visto a finales de 2023 no muestran una indicación clara de que vaya a haber un punto de inflexión en las negociaciones salariales, y la larga duración media en los contratos en algunos países podrían generar persistencia en el fuerte crecimiento salarial que está habiendo", explica el BCE.

El mercado está comprando ahora que el BCE recortará los tipos 25 puntos básicos en abril, pero el mensaje oficial del organismo apunta a que el movimiento llegará más tarde, ya que no tienen ninguna prisa en este sentido, y prefieren asegurarse de que la situación está bien encauzada antes que arriesgarse a cometer un error de política monetaria.

El campo francés reemprenderá las protestas con el foco en los súper

Las anteriores movilizaciones cesaron el 1 de febrero

J. I. A. MADRID.

El campo francés volverá a la carga, pero en lugar de bloquear carreteras, lo hará con el foco puesto en las grandes superficies. Así, el sindicato hegemónico de los agricultores franceses se quejó ayer de que las promesas que hizo el Gobierno hace una docena de días, y que le llevaron a levantar las protestas –que duraron dos semanas y se levantaron el 1 de febrero– no se están concretando y va a llevar a cabo nuevas acciones selectivas en supermercados e hipermercados para manifestar su descontento.

Los agricultores galos denuncian que hay varios temas en los que no se ha avanzado


"Se van a llevar a cabo acciones, más bien destinadas a los grandes comercios", anunció Arnaud Rousseau, el presidente de la Federación Nacional de Sindicatos de Explotadores Agrícolas (FNSEA), que puntualizó que "no habrá un movimiento nacional por el momento. El mundo agrícola no amenaza. Abogo por el espíritu de responsabilidad".

Rousseau insistió en que "todo el mundo quiere que esto funcione", y que se pretende evitar que el Salón de la Agricultura de París que se va a celebrar del 24 de febrero al 3 de marzo se desarrolle con tensión y violencia. Pero también avisó de que de aquí a entonces "no vamos a abandonar nuestras ambiciones" porque considera que hay varios temas en los que no se ha avanzado.



elEconomista.es

elEconomista.es  ya tiene canal en WhatsApp

¿Cómo puedo seguirlos?



 Abre la aplicación de WhatsApp

Ve a la pestaña "Novedades" y en "Canales", ve a "Explorar más" y busca "elEconomista.es".


 Sigue a elEconomista.es y  activa las notificaciones*

Busca nuestro canal y dale a "Seguir". Pulsa en la "Campana" y te avisaremos cada vez que publiquemos algo.

¿Qué mensajes recibiré?

 Resumen Diario  Última Hora

Noticias sobre economía y empresas, y la actualidad en tiempo real.

 Cierre de Bolsa y Mercados

El estado de los mercados y cotizaciones.



Normas & Tributos

Hacienda intensifica la persecución a los ciudadanos por multas impagadas

Recibirá la información de las deudas con más periodicidad y más completa

Eva Díaz MADRID.

Hacienda intensifica el control sobre las deudas no tributarias de ciudadanos y empresas, como las multas de tráfico o cualquier otra sanción de la Administración Pública, para agilizar su recaudación. La Administración General del Estado y Agencia Tributaria han aprobado una nueva resolución, que sustituye a la de 2011, para el intercambio de información de estos impagos que incrementa el nivel de datos que recibe Hacienda sobre los deudores y recorta los tiempos para informar de la deuda impagada.

A partir de ahora, la Intervención General de la Administración del Estado (IGAE) tendrá que remitir a la Agencia Tributaria, al menos, una vez al mes, una relación de todas las multas, sanciones o cualquier otra deuda no tributaria de los ciudadanos. El matiz temporal es relevante, puesto que el último acuerdo de colaboración marcaba que la Administración General remitiría esta información "como máximo una vez al mes".

Otra de las novedades es que el IGAE tendrá que comunicar a Hacienda la "identificación correcta y completa del deudor, incluyendo en todo caso NIF, nombre completo o razón social", información que no se requería previamente. También deberá indicar si ha finalizado el pago en periodo voluntario de la deuda, si el impago procede de un fraccionamiento o aplazamiento incumplido y, en caso de que el deudor esté en concurso, cuándo nació la deuda. Otra de las variaciones respecto a la norma anterior es que la Administración pública no remitirá información al fisco sobre deudas que estén recurridas y pendientes de resolver. Solo se mantiene respecto al acuerdo de 2011, que la Administración deberá informar si



Una persona entra a una delegación de la Agencia Tributaria. EP

Los nuevos cambios buscan incrementar la capacidad recaudatoria del Estado

la deuda es o no una sanción, pero se elimina informar del plazo de prescripción de la deuda, la fecha de la última actuación interruptiva de la prescripción y las deudas que hayan sido objeto de recurso, cuando éste se encuentre pendiente de resolver. Además, el IGAE tendrán que remitir esta información a través de la Sede Electrónica de la

Agencia Estatal de la Administración Tributaria (AEAT), desapareciendo la genérica obligación de reporte por medios telemáticos.

Nuevas facultades

Finalmente, entre los cambios más importantes del nuevo acuerdo de colaboración entre Hacienda y el resto de Administraciones públicas, destaca que por primera vez la Agencia Tributaria se guarda la potestad de rechazar o cancelar una deuda.

La Agencia Tributaria podrá negarse a cargar una deuda si el deudor no está correctamente identificado, también si ha prescrito el derecho a exigir el pago o si el deudor ha fallecido o la empresa se ha

disuelto antes del fin del período voluntario del pago.

Si una vez cargada la deuda, Hacienda no pudiera continuar la gestión recaudatoria por el fallecimiento de la persona o la extinción o disolución de la firma antes del fin del periodo voluntario, se cancelará la deuda. En caso de que el fallecimiento del deudor fuera posterior al fin del período voluntario, se continuará la gestión contra los sucesores. En todo caso, la deuda cargada como sanción se rechazará por fallecimiento del deudor o extinción o liquidación de la empresa.

@ Más información en www.economista.es/ecoley

El nombramiento de la consejera de Finanzas en Londres, recurrido

Los inspectores denuncian politización en el nombramiento

E. D. MADRID.

La Asociación de Inspectores de Hacienda del Estado (IHE) ha recurrido el nombramiento de libre designación de la nueva consejera de Finanzas de Reino Unido, Marta de Andrés Novo, al considerar que su perfil no se corresponde con los méritos y requisitos exigidos para la plaza.

Marta de Andrés era la secretaria general técnica del Ministerio de Hacienda. Según los inspectores "resulta inquietante" que plazas de tanta transcendencia y especialización como esta, en la que se gestionan cuestiones claves para los intereses de España y sus ciudadanos en el exterior, sean encomendadas a personas que "no

Señalan que su perfil no corresponde con los méritos y requisitos exigidos

han acreditado en su trayectoria profesional los requisitos indispensables que requiere dicho cargo y pone de nuevo de manifiesto la indeseable politización que en los últimos años se está llevando a cabo en la Administración Pública".

El Real Decreto que regula la provisión de puestos en las consejerías de finanzas indica que deben cubrirse por miembros de alguno de los cuerpos superiores vinculados al Ministerio (los inspectores de Hacienda o los interventores y auditores del Estado), o por abogados del Estado. De Andrés forma parte del Cuerpo Superior de Administradores Civiles del Estado.

La Audiencia Nacional equipara los permisos de los fiscales sustitutos con los de los titulares

E. Díaz MADRID.

La Audiencia Nacional reconoce a los abogados fiscales sustitutos los días de asuntos propios y también los días adicionales a las vacaciones por antigüedad en las mismas condiciones que los abogados fiscales titulares, porque lo contrario chocaría con el derecho a la igual-

dad que contempla el artículo 14 de la Constitución.

El Juzgado Central de lo Contencioso-Administrativo número 1 admite en su sentencia del pasado 9 de febrero que el régimen jurídico de los abogados fiscales sustitutos y de los titulares es diferente, sin embargo considera que eso no resulta determinante para negar el

derecho a las mismas condiciones que esos, como los días de asuntos propios o los adicionales a las vacaciones por antigüedad. Según el magistrado Celestino Salgado Carrero, resulta "injustificado que dicho diferente régimen jurídico aboque a unas condiciones de trabajo diferentes". Y añade que no se alcanza a comprender que no disfru-

ten de las mismas condiciones de trabajo en relación con estos dos derechos.

El fallo da así la razón a 35 abogados fiscales sustitutos que recurrieron la resolución del Ministerio de Justicia del pasado mes de julio que rechazó su solicitud de equiparación con los fiscales titulares en materia de estos permisos.

Los fiscales sustitutos esgrimían en su recurso que los permisos deben ser considerados condiciones de trabajo, por lo que tratarles de manera menos favorable vulnera el artículo 14 de la Constitución.

Por su parte, la Abogacía del Estado se oponía a reconocerles estos dos derechos al considerar que los abogados fiscales sustitutos tienen un régimen jurídico diferente al de los titulares, no tienen contrato ni relación de carácter laboral, estando sometidos a un régimen específico de nombramiento anual para funciones de apoyo o refuerzo, tras la convocatoria correspondiente.

	ESPAÑA	EUROPA	ESTADOS UNIDOS	CHINA	EURO / DÓLAR	PETRÓLEO BRENT	ORO
PIB Variación trimestral	0,2%	0,2%	0,6%	0,4%	1,077\$	81,81\$	2.016/onza
INFLACIÓN	3,3%	9,2%	5%	1,8%			
DESEMPLEO	12,7%	6,6%	3,7%	5,5%			

Piscinas con agua de mar, el nuevo negocio ante la sequía

La declaración de la fase de emergencia en el área de **Barcelona y Girona** está impulsando proyectos alternativos para poder disfrutar del baño en verano

Estela López BARCELONA.

La entrada de la mayor parte de las provincias de Barcelona y Girona en fase de emergencia por la sequía, con seis millones de habitantes y sus actividades económicas afectados, está impulsando nuevos negocios para buscar alternativas ante las restricciones. Y uno de ellos es el poder usar agua de mar para las piscinas, dado que está prohibido llenarlas o rellenarlas con agua dulce. Pero no es una solución fácil, según detallan desde la Agencia Catalana del Agua (ACA), ya que quienes opten por piscinas de agua de mar no las pueden tener conectadas a la red de suministro ni para captar agua ni para desaguar, ya que el agua de mar dañaría los ecosistemas fluviales y los sistemas de depuración.

Además, una piscina tradicional no está preparada para funcionar con agua de mar, ya que dañaría sus conducciones. Debe haber una adaptación técnica, y dadas las limitaciones hasta ahora mencionadas, suelen ser piscinas próximas a la línea de costa, porque deben disponer de tuberías de vaciado directo al mar. Por eso es una de las opciones que están barajando desde la Federación Catalana de Cámpings para el próximo verano.

En cualquier caso, el interés despertado por la prohibición de consumir agua para las piscinas (con excepciones por el momento para usos deportivos y sanitarios) se refleja en que esta temática protago-



Una piscina en la azotea de un edificio. Abajo, una cala en la costa de Cataluña. DREAMSTIME

niza varias de las preguntas frecuentes del portal de la sequía de la Generalitat, incluyendo la primera y la última.

Y desde las empresas que se dedican a suministrar agua para piscinas también están surgiendo nuevas opciones vinculadas al agua de mar, que se debe extraer de mane-

ra controlada y tratar antes de transportar a los clientes.

De hecho, el salón Piscina & Wellness 2023 de Fira de Barcelona ya llenó el pasado noviembre todas sus instalaciones de demostración con agua de mar vitalizada, desde piscinas a spas. Para ello contó con la colaboración de Más Que

Iniciativas, una compañía que emplea a personas con discapacidad y que ofrece este servicio tanto a particulares y comunidades de vecinos como a piscinas de uso público de municipios, complejos deportivos y turísticos. Asimismo, una vez terminó la feria, el agua fue recogida para reutilizarla en el llena-

do de otras instalaciones acuáticas recreativas y balsas antincendios de Cataluña.

La empresa dispone de todos los permisos para recolectar agua marina sin dañar el medio ambiente ni interferir con otras actividades marítimas. Mediante una planta móvil de filtrado y tratamiento elimina las impurezas y mejora la concentración de oligoelementos, sales minerales y otros nutrientes del agua. Luego transporta el agua en camiones cisterna hasta la instalación de destino, con una vida útil de hasta seis años. Además, por su salinidad natural se reduce el consumo de productos químicos.

Otra compañía que ofrece agua de mar para piscinas es Aquamarina Costa Brava, y también están preparando opciones desde Adesco. De todas formas, cabe tener en cuenta

El salón Piscina & Wellness de Barcelona ya usó agua marina en noviembre

que muchas piscinas ya están equipadas actualmente con sistemas de recirculación de agua, por lo que pueden seguir funcionando sin necesidad de más agua. También existen sistemas para minimizar la evaporación cuando aumenten las temperaturas, señalan desde Fluidra, multinacional catalana líder global en el sector.

“Aplicar las tecnologías existentes en el mercado es más efectivo que prohibir prácticas como el llenado de piscinas”, defienden desde la compañía. Según datos de la Asociación Española de Profesionales del Sector Piscina (Asofap), las piscinas solo representan el 0,5% del agua suministrada en todo el país, y favorecen la salud.

